

活多人少,一个人一天要走三四家

## 家政保洁员天天忙“赶场”

文/片 本报见习记者 牟晓梅



春节前这段时间,家政工很是忙活。

临近春节,家政服务业迎来了一年中少有的“黄金季”,尤其是家政保洁员们成了“香饽饽”。记者了解到,目前不少家政保洁公司都遭遇了活多人少的窘境。

## 忙着赶场没空吃饭 早上就买个面包放兜里

“我今天有三四家的活要干,一家在莱山区电力小区,一家在芝罘区新海阳社区,还订了一家开发区华电小区的……”8日,慧盛华家政公司的保洁员小王告诉记者。

“先前跟对方订好时间了,得在7点半之前到达莱山区电力小区,所以干完这家才能去第二家。”小王告诉记者,“春节前一个月,太忙了,根本没空吃早饭,只好在出门坐车途中顺道在小商

店买个面包放兜里,饿了就拿出来吃点。”

记者调查发现,在春节前不到一个多月的时间里,保洁员们的工作非常繁忙,每人每天至少要干三四家的活。

## 边擦边结冰,活还照干 小王的手冻得红通通

8日上午8点,记者来到莱山区小王工作的地方。“这两天天气不是很好,温度低,一擦就冻,通常是一个窗户擦完这半,还没来得及擦另一半,上面的水就结冰了。”小王一边干着手中的活,一边不停地搓着手,偶尔还向手吹几口气。在外面

擦了十来分钟的时间,记者发现,小王的手已经冻得红通通的。

“即使结冰也要擦,不然订的活就干不完了。”小王告诉记者,说着小王便拿出擦玻璃的两件工具,一件短杆的镰刀状的贴片,一件是长杆的毛状工具。小王说,这两件东西

就是他吃饭的“家当”,就像他的“左膀右臂”,不管走到哪里都会随身携带,这已经成为自己的一种习惯了。短柄的,是对玻璃进行清洁的主要工具,如果玻璃太脏的话,需要反复擦拭;长柄的则是用来擦拭最后的残污或者水滴的。

## 家政工作人手太紧张 想用工要提前一个多月预订

慧盛华家政公司的陈经理表示,虽然目前家政公司的小时工人手紧缺,但他们很少会找临时工,而都选择采取提前预订的方法来缓解人手少的压力。

开发区一家保洁公司的负责人告诉记者:“我们很少会考虑去找临时工,因为临时工还需要培训什么

的,很麻烦,而且在工作中出现的很多问题他们也不会处理,所以不管多忙我们一直都是用老员工。”

而对于人手紧缺问题,该负责人则表示,“我们现在都是提前预订,一般要提前一个多月。这样我们就可以把人员分配好,不至于到很忙的时候,出现来了客户却没有保洁员的情况。”

在芝罘区另一家保洁公司,工作人员说:“一般最忙的时候是在腊月初十至小年,我们在这段时间所接的客户都是要提前预订的。小年之后,由于工人们回家过年,不但价格会相应上涨,而且也很难找到人手了。往年有顾客,出两三倍的价钱都找不到人。”

个人买的少 团购成主力

## 挂历渐成企业“宣传名片”

本报1月10日讯(见习记者 孙芳芳) 岁末年初,市民家中的日历、挂历、台历也将辞旧迎新。记者在采访中发现,市场上零售的挂历遇冷,而企业团购则成为挂历市场消费的主力军。花5—10元就能做一年的“广告”,企业纷纷批量印制挂历、台历向客户发放。

“一般进入9月份就开始排版了,到了11、12月份,挂历、台历制作就进入了传统的高峰期。”10日上午,烟台东风彩印有限公司经理刘红艳告诉记者,到了年底,许多企业都会印制大量的宣传资料,而个性实用又能展示企业形象的挂历、台历等则格外受到企业的青睐。”在烟台东明彩印有限公司,记者看到墙上并排挂了几本企业年历的样本进行展示。“今年企业挂历、台历的印制数量要高于去年。”公司业务

经理吴海亭告诉记者,房地产、食品、教育等机构是印制年历的大客户,“最多的一个单位印制了5万份”。

“企业大批定制挂历、台历大都是在回馈客户的同时来推广自己的企业文化和企业形象。”东风彩印有限公司经理刘红艳告诉记者,企业印制的挂历、台历大都作为礼品发放给客户或者是自己的员工,这样一本制作精美的挂历就成了宣传企业文化的一张名片。在某食品公司制作的企业挂历上,记者看到了关于该公司产品的制作工艺、优势等信息的介绍。在市区开有一家建筑公司的李先生告诉记者,他今年印了500份挂历发放给客户和员工,“既是作为一种礼物,又为企业做了宣传”。

面对形形色色的挂历、台历,不



少市民坦言是“幸福的烦恼”。“今年已经收到八九本了,都不知道挂哪个好了。”10日上午,家住黄务小区的孙女士告诉记者,不少商家纷纷给消费者赠送企业挂历、台历,“其实有个台历挺方便的,平时可以查阅一下,或者做个备忘录也行,但是收的太多就成了负担了。”

## 成堆的拉杆箱 修鞋摊忙不迭



假期来了,同学们都在为回家做着最后的准备。10日,鲁东大学附近的这家修鞋摊成了拉杆箱维修点。

本报记者 李婵娟 摄影报道

## 客车开到校园里 学子乘车真方便



10日,在烟台护士学校,同学们在学校大院内登上各自的返乡客车。据悉,近几日返乡客流增多,为了方便学子们返乡,当日,烟台汽车总站派出9辆客车来到校园,500名学子乘坐发往莱阳、莱州、栖霞、龙口等地的6条线路的客车顺利返乡。

本报记者 赵金阳 摄影报道

## 有的为省钱有的想改行 年前不少店铺忙转租

本报1月10日讯(见习记者 牟晓梅) “旺铺转让、门面出租……”临近春节,各种店铺转租的广告日益多了起来。很多在烟台经商的外地人为了回家过一个安稳年,选择把店铺转租。

在烟台一个房产中介网站上浏览一下便发现,在网站上一天能发布上百条店铺转租的信息。小高是东北人,和老婆两人在芝罘区南洪街小吃一条街经营一家快餐店。前几天他在店门口贴上了“旺铺转让”的广告。他告诉记者,他和老婆决定在年底回家之前把店铺转租出去,回家好好过个年。“我和老婆俩在烟台,老人和孩子都在东北农村老家。老家对春节非常重视,今年打算在家多呆几天,多陪陪老人和孩子。”小高和老婆经营这家快餐店已经两三年了,他打算过完春节回来之后,再在附近租个类似的店铺,继续做快餐生意。

“肯定会影响生意啊,干了这么久也有一些老客户了。不过要是继续租的话,回家过春节大半个月的房租太贵了,受不了。”市民刘女士现在也正在到处发布房屋出租广告,要把自己的一个店铺转租出去。

武新芳女士所在的公司是专门从事商业用房的中介公司,她告诉记者,每年春节之前都是商铺转租的旺季。“一到春节,很多人会选择退掉商铺,有些外地人是为了回家过春节,还有的人是想在春节后改行。因为这时候转租的房屋多了,所以价格较全年水平来说稍微低一点。不过春节一过完,价格就会马上涨上去的。”