



年货账:人情往来是大头

年货促销1月10日开锣,年前是购买高峰,高端商场内的商品纷纷提高身价。

黄昏时分,街道上挤满了刚刚下班的人和车。超市里人流还算稀少,然而大型卖场里堆积如山的货物让人嗅到物质原始而直接的让人愉悦的气息。

“我们现在还没有正式开始年货置办的促销”,超市里一位负责人介绍说,“往年我们的销售高峰是过年前半个月,到1月10号以后会陆续有促销手段推出,但现在还不是很清楚。”

周晓夫妇都在金融机构工作,他自己一家在保险公司,妻子在银行。上世纪50年代出身的他们都在各自的工作单位做到了管理层。

“基本上过年花不了太多钱,需要

的东西单位都会发,即使是要去购买,年终的时候也会发商场卡,超市卡。”家里年前每年例行的主要购物是给女儿买一套新衣服,再给爸爸妈妈各买一套新衣服。

“然后其他的开销就是吃了。像女儿去超市都会推一车零食回来,我们买年货的时候则比较注意分类,肉、菜、坚果、水果,但都不需要买太多。”

周晓过完年与自己家人吃过团圆饭之后,接下来通常就是与妻子娘家人的聚会了。一般是一天换一家人吃饭。通常置办年货之前,周晓会先计划一下需要买什么,然后到了超市再具体实施。“红包送的并不多,就给亲戚的小孩子,一个小孩子给几百。过一次年下来的花费也就在3000左右。”

刘伟先生每年是在过年前半个月

开始制定年货的购买计划。他出身于60年代,现在家中上有七十岁的老人,下有二十多岁的孩子,他说:“一直以来,过年成本中最高的是人情往来。”

一般他留给人情往来的额度是一万元左右:“给四个老人,一人一千。给自己的小孩,亲戚的小孩,朋友的小孩。这个得视具体家庭情况来定额度,如果别人包了红包给自己的小孩,肯定要还礼,不能亏欠于人。”

刘伟的年货置办一般在过年前三四天,“这个时候有时间,年货主要就是肉类、糖果、水果、厨具,每年的花费是波浪形的,大概四千至六千。”刘伟擅长做菜,因此他喜欢购买厨具,“去年买了很多锅,新换了一批碗。有一只电力高压锅,还有电力紫砂锅,现

在厨具比较贵,也运用了很多新技术。具体价格不记得了,高压锅好像是两千多。”“但是今年厨具就不买了。”

“现在小孩大了,不太讲究过年穿新衣了。以前每年要给孩子买新衣服,这个时候他们总是很高兴。”“以前过年所有兄弟姐妹聚在父母家,几个人轮流做菜,然后大人一桌,小孩一桌,在客厅里真的是笑语喧哗,其乐融融,但是现在年夜饭开始去外面吃了。正月间亲朋好友请吃饭也多在外面,所以肉、菜,买得越来越少了。小孩还是很喜欢去超市买零食回来。”

刘伟在政府部门工作,“年前单位发的东西比较多,水果、肉等,还有购物卡。但是平常往来应酬的朋友比较多,所以过年包红包的支出比较多。”



你的性格 适合投资吗?

很多行为金融学学者对性格对投资的影响做过研究,根据人性格的四个坐标方向——它们分别是神经质、开放性、外向性和严谨。对投资者的这五种性格方向上不同偏向做了投资成绩统计实验,在这个实验中,实验样本是1000个投资者,让这些人做了70道令人难以理解的题,最后,证明在投资者性格和投资成绩之间存在明显联系。

投资者性格&投资成绩

神经质特质的投资人会对风险更为敏感,一有风吹草动他们就会企图跳出投资市场规避风险,但是总的来说,神经质特质的投资人的投资成绩与性情比较稳定的投资人成绩差不多,因为从长期来看,他们看似过分的跳进跳出似乎真的也逃过了一些陷阱。

比较外向的人,他们大多会在自己的投资大涨时离场,他们的投资成绩也往往比内向的人要高,开放型的人也类同于外向的人。而有严谨性格的人,由于会具有比较强的纪律性,所以在投资成绩上收益也会比较好。

微乎其微的性格影响

对于投资者的考察还有另一个发现,那就是投资倾向即使受到性格的影响,这种影响程度也是比较小的。更重要的是,投资者通过信息传递及传递方式和频率的相互影响,会形成一种氛围,在这种氛围中,投资者的投资成绩几乎差不多,而与其性格倾向几乎无关。

一个投资群体中,性格外向开放的人,他们喜欢炫耀自己的投资水准来提高在群体中的地位,获得更多自信,然后地位升得更高。所以一个投资群体的投资倾向会跟随几个外向投资者的投资偏好,但是他们的投资成绩并不见得好。

所以投资者的投资成绩很可能取决于他所处的那个群体,而性格对投资的影响早就淹没在这种社会关系里,也许只有鲁滨逊可以除外。

年度两大网络理财人物对比

典型人物:汤婆婆

理财成绩:33年赚495元

汤婆婆在33年前存了400元进银行,先是因银行网点的变化,银行内部没有原始凭证,无法及时计息和取钱。后来,银行以人工方式给予计算,并给予兑付。汤婆婆的400元在1977年算是一笔“巨款”,因为那时全国人均存款只有20元。存了33年,连本带息可拿895元,虽说翻番,但年收益率仅2.18%,大大输给CPI。

网友们开始计算33年前400元的价值。当年的1元钱,可以治疗一次感冒发烧(含打针)、买20支雪糕、7斤大米、50斤西红柿、20斤小白菜;400元当年合计可买大米2816斤,或571斤猪肉。时至今日,400元的购买力已贬的面目全非。

启示:当年存钱是最可靠的理财方式。而汤婆婆也是那一代较会守财的代表。



典型人物:孙丽华

理财观念:3500元赚3套房

56岁的孙丽华是上世纪80年代末第一批下岗女工。一次偶然的机会,她走到了万国申银的大门口,第一次接触了股票,并因此踏入了股市。

第一次进入证券营业部,孙阿姨目睹了宝安股份从十几元跌倒了3.5元,第一次买股票,孙阿姨用借来的3500元买了

3.5元一股的宝安股份,此后该股票又送股又送红利,孙阿姨逐渐高抛低吸,该股票一直升到了30元左右,由此,孙阿姨赚到了“第一桶金”。

与很多人股市中起起伏伏不同,孙阿姨及时将股市获利拿出来买了房子。

2007年5月29日那天,抛出手中所有的股票,而第二天,就是中国证券历史上的“5·30”大跌。2007年5月之前,当时她手中重仓持有莲花味精,在5月22日该股票创出天量,但股价涨幅不大,

这使孙阿姨产生了警觉。而在“5·29”那一天,她手中的莲花味精股价屡创新高,但成交量却并不高,两次警惕的信号,孙阿姨感觉这是一个逃顶信号,果断抛出了手中所有股票……孙阿姨的故事一经《股市天天向上》播出后,迅速在天涯社区等网站被广为传诵。

启示:除了执着的学习外,不要听小道消息。知足常乐,见好就收。最主要的是,把钱盘活。汤婆婆和孙阿姨的财富对比,其实是理财观念的对比。该如何做,你想好了吗?

龙口农行“新农保”代理营销成效显著

近一年来,龙口市农行作为“新农保”项目试点单位,通过一系列行之有效的工作,目前“新农保”代理业务已经取得初步成效。截至2010年12月末,该行已取得了10个乡镇共396个行政村的新农保代理业务;发放惠农卡近10.5万张,累计代收农村养老保险金2亿元以上。

据了解,龙口市目前拥有农业人口

48.5万人,截至2009年底全市参保人数近19万人,养老保险基金规模近5亿元。为了扎实的做好“新农保”代理的前期准备工作,龙口市农行明确各部门的职责,由个人金融部具体负责协调工作,支行营业部负责批量代扣工作,基层各营业机构负责组建流动服务队,各单位负责人为试点工作具体实施和办

理的第一责任人。

另外,该行还进一步强化上下联动机制,密切银政合作关系。通过两级行联合调研、现场办公,及时解决新农保试点工作中的困难;多次与社保部门磋商和沟通,采取现场、非现场联合办公方式,就业务运作过程中出现的具体问题现场解决,保证了试点工作顺利进行。(杨新刚)

农行网上银行献礼 千款商品5折来袭

网购转眼间成了个追求时尚的代名词,为了让广大农业银行客户更好的体验网购,感受农行网上支付的便捷,让您少花钱,又可以购买到称心如意的商品,回报您对农业银行网上银行的支持,即日起至2011年1月20日,农业银行携手银泰百货官方网站“银泰网”、数码3C专卖商户“一点达商城”、运动休闲服饰商户“西街网”和户外用品专卖商户“互联诚品网”联合开展“农行献礼 千款商品5折来袭”优惠活动,具体活动惊喜如下:

(一)全场满减,疯狂优惠(银泰网)
活动期间,客户在银泰网(<http://www.yintai.com/>)购物并使用农行网上银行付款,享受超值优惠。

(二)数码、电器,超值优惠(一点达商城)

手机、相机、苹果iPad、ITouch、手表等数码产品及家用电器等。低价促销,回馈广大农行用户。

(三)运动服饰,5折回馈(西街网)

运动服饰全场5折起,耐克、阿迪达斯、李宁等多款商品任您选择。活动期间,农行用户在价格5折起基础上再享9.5折优惠,心动吗?立刻抢购吧。

(四)风雪中的祝福 送给爱人的礼物(互联诚品网)

互联诚品网推出适合送给父母、爱人、朋友、儿女的超值特惠节日礼物,包括冲锋衣、围巾等户外用品、心率表等,

在寒冷的冬日给你带来一缕温暖。
目前农行网银开通免收注册费、K宝全面优惠中,加送手机银行,希望农行网银陪伴您迈进精彩实惠。

金钥匙 GOLDEN KEY 理财

中国农业银行 6595399 6697603
AGRICULTURAL BANK OF CHINA

