

2010 我们共同见证

临沂车市八大新闻盘点

1800多万辆的销量再次证明了中国汽车市场的爆发力,在这其中,有较大一部分销量由二三线城市所承担。在辞旧迎新之际,一年来临沂汽车市场所经历的变化也相当“给力”。下面,记者根据临沂虎年发生的数件重大事件,并对车市中重要任务进行采访,希望能用不同的视角解读临沂车市。

汽车保有量跃居全省第二

据临沂车管所数据显示,截至2011年1月1日,全市有各类机动车达到172万辆,机动车保

有量居全省第二位,其中汽车71万辆,城区汽车保有量为32万辆。

数据显示,全市2008年新增汽车10万辆,2009年新增汽车12万辆,2010年到目前为止已新增15万辆。对于乘用车来讲,2009年前11个月的乘用车挂牌量为57003辆,而2010年达到

73002辆,同比增长28%。另外,截至2011年1月1日,全市驾驶人139万名,总量居全省第四位,目前已考试合格驾驶人12万名,管理和服务的任务日趋繁重。

2010年新建4S店达20余家

临沂虎年车市除了汽车销售再创新高外,各集团下4S店扩张成为车市中重要现象,新建4S店达20余家。在虎年4S店

扩张计划中,远通集团凭借财力和资源优势,一年内又增添了众多汽车品牌,建华三菱、美华风神、申华克莱斯勒、河东一汽奔

腾、河东一汽大众、河东长安汽车等品牌被远通尽收麾下。

同时,新疆广汇入主翔宇汽车后表现出深厚的市场运作功底;2010年3月份,易通集团在金九路奠基成立易通汽车广场,与远通、广汇翔宇形成鼎足之势。

另外,佳轮集团开出临沂第二家斯柯达店、瑞昌汽贸把莲花引入临沂、广汇翔宇建成广汽传祺店、齐鲁阳光开出临沂第二家广汽丰田,同时宝华比亚迪、通泰长城以及进军临沂的进口汽车品牌相继开业,这股强大的新店合力促进临沂车市发展。

新疆广汇收购翔宇汽车

对于很多人而言,“广汇”多少有些陌生。一组数字可以很好地说明广汇的地位:2009年,广汇新车销售超过20万辆,成为中国最大的乘用车服务集团,也是

全球新车销量最大的乘用车经销商集团。目前拥有300多家4S店,代理三四十个品牌,在全国分为八九个不同的区域。

2010年5月份,几乎在没有

任何宣传报道的情况下,新疆广汇集团正式进入临沂车市,显示出强劲的市场冲击力。正如广汇汽车山东大区总经理罗维杨在传祺上市发布会上所说,“我们仅用4个月就建成了广汽传祺店,这不仅显示出中国汽车工业发展的步伐,也代表了广汇汽车发展的

步伐。对于广汇的发展和贡献,更是一个‘传奇’”。

数据显示,从2006年广汇汽车成立到现在,广汇汽车服务的销售额提升了6倍,与此同时,与这几年的市场同期相比增长了2.5倍。网络的数字也同样在不断攀升之中。

进口品牌齐聚临沂

虎年车市新建4S店中,一个重要的亮点是进口品牌入住临沂。进入2010年后,沃尔沃、凯迪拉克、进口现代、进口起亚、进口三菱、雷诺汽车等进口汽车品牌纷

纷杀入临沂车市,上演进口汽车“抢滩登陆”战。

继宝马、奔驰相继进入临沂后,高端汽车沃尔沃品牌杀入临沂成为车市一大亮点。“依托繁荣的商贸市

场,我们看到临沂车市巨大的发展潜力。2010年集团领导经过考察后,迅速批复决定在临沂开设山东第四家沃尔沃标准4S店”,临沂富豪沃尔沃4S店销售部韩经理说。

沃尔沃汽车进入临沂后,将直接对奔驰、宝马、

奥迪等中高级汽车市场形成冲击,形成“四足鼎力”之势。虽然春节后才正式开业,但韩经理对2011年充满信心。“在开业第一年,我们将奋力开拓市场,把沃尔沃特有的低调豪华品质传递给临沂消费者”,韩经理说。

(下转T11版)

江南汽车
JIANGNAN AUTOMOBILE

买摩托不如买奥拓

2.38万元



江南奥拓

时间流畅,唯有经典方为传世。江南奥拓倾力打造,都市时尚在指尖,灵动向时尚而生。

临沂市联业汽车贸易有限公司

地址:蒙山大道北段鲁南汽车城A1厅

电话:0539-8292839

手机:13963205755 15094097277 15094097277 15094097277 15094097277

手机:13963205755 1