

诚信 4S 店入围名单将揭晓

读者踊跃参与最具诚信力汽车 4S 店公众推选

本报讯 “现在很多汽车经销商根本就不把消费者的利益当回事,前段时间我在临沂一汽贸公司刚买的一辆法系车,总是忽忽间车子打不着火,没有一点电量的状态,可是后来又莫名其妙的好了……,我咨询过 4S 店他们也总是给不出答案!”,一位打来热线的市民张先生愤愤的说道。

本次公众推选活动是临沂市消费者协会与本报共同举办的“3·15 临沂最具诚信力汽车品牌 4S 店公众推选榜”,以保护消费者权益为宗旨,以“消费与民生”年主题为主线,以服务民生,扩大内需为重点,通过案例、曝光、权威发布、民生消费品牌金榜展示等形式宣传维权,弘扬正气,促

进和谐,为构建和谐社会做贡献。

汽车消费作为老百姓日常生活中关系最为密切的形式之一,我们更要时刻关注,本着为消费者切身利益着想为出发点,本报将在 3·15 消费者权益保护日中,对全市汽车经销商本年度消费品牌金榜展示以读者公众投票推选的方式产生,

本报将在 3 月 15 日宣布入围汽车品牌 4S 店名单,读者将在此活动期间对报纸版面上刊登的汽车品牌广告进行投票。在临沂市消费者协会的指导下,本报于 3 月 29 日将获得本次评选大奖的汽车经销品牌,根据投票的结果在报纸版面上予以表彰。

对于获奖的汽车品牌

经销商代表,本报将在 2011 年 4 月 15 日齐鲁晚报系鲁南商报第五届魅力临沂精品室内车展的开幕式环节中,进行隆重的颁奖仪式,对经销商代表进行表彰嘉奖。

欢迎读者朋友拿起电话以热线,编辑短信的方式参与到我们的活动中来,每期我们将会随机抽取几名

幸运读者赠送精美礼品,欢迎广大读者朋友踊跃参与,具体评选方式如下:

互动方式:评选热线:0539-8137702,或者编辑“最具诚信力***汽车 4S 店”发送短信到手机“13954957519 或者 13954922373”,邮箱:qilu0908@163.com

(专刊记者 文卿)



集市卖车是一把双刃剑

从中国汽车的保有量来看,中国汽车工业似乎还有很大的发展空间。

但是,当作为具有自己性格自己文化内涵的汽车品牌,真正到了需要走出家门来完成销售任务的话,作为汽车品牌的代理商,消费者不禁要问,汽车品牌的价值在哪?汽车文化内涵在集市上又能如何体现出来?汽车毕竟不是萝卜、青菜、干粮水果,主要够秤就行,只要新鲜就可以,只要价格便宜就没有问题!

一个偶然的会在上周末回家的路上,看见众多自主汽车品牌走上了街头。很多业内人士看好乡

村汽车发展空间,这本身没有什么问题!城乡汽车发展有待均衡发展这也是现实的客观存在,汽车走上集市本身也是因为汽车市场后的冷淡以萧条所致,而这也是一种程度是一个极端营销。但是,他们忽略了一个最为重要的问题就是汽车背后的品牌价值。相信捷豹路虎、保时捷卡宴、宝马 mini 不会大摇大摆的走上集市,在 4S 店的范围之外,寻找自己品牌发展的空间。因为这本身就是汽车营销发展中的一种怪诞现象。

或许,在这样的经济环境与市场环境下,这里只对于微车与货车有着强烈的购买需求。我们支

持汽车下乡,我们希望更多的农村周边地区尽快普及汽车,让汽车工业更好的为人们的生活服务。

当然,这只是中国千千万万城镇汽车市场发展的一个缩影。由于各地经济发展不均衡,有些农村已经先富起来,有些农村可能还相对贫困,但农村已经成为中国车市的潜在增长点,也是车企不可忽视的重要市场。农村汽车市场隐藏着的巨大市场潜力正在被有深远眼光的汽车行家看重。

从 2009 年开始,随着汽车市场的爆发式增长,二三线城市成为业界频繁提及的一个话题。特别是

去年年底,以北京为首的一线城市开始遭遇城市交通拥堵困局,一线城市的购车需求被抑制。为了变被动为主动,车企纷纷将目光转向二三线城市,甚至有车企老总断言:下一个黄金 10 年,中国汽车产业的明显走向,就是从之前的一线城市担当主力,转换为二三线城市挑大梁。

以“农村包围城市”策略起家的比亚迪已经尝到了渠道下沉的甜头。

“随着渠道的下沉,营销方式也更加灵活多样。4S 店不会成为主要的营销模式,而是 3S、2S、1S 或者汽车大卖场等多种形式并存。从一定

程度上说,努力谋求市场占有率的国内汽车企业,谁能赢得农村市场,谁就能真正意义上赢得中国市场。”

建立已久品牌文化内涵固然不能丢失,但是,如今汽车行业亟待寻找新的突破点,农村市场的潜力又不能忽视,这两点就俨然成为考验汽车经销商智慧的验金石!

欢迎读者朋友来电咨询汽车生活、买车、用车、市场政策的解读分析等相关话题,读者互动热线:13954957519

齐鲁晚报车友俱乐部:105894663

(专刊记者 文卿)

购车享 9 折 长安汽车特惠

驾有所值。购车享9折。长安汽车特惠!

活动日期: 3月1日至3月31日

活动内容:

1. 3月20日至3月31日在临沂范围内上市,凡当日进店客户即可享受好礼,当日购车客户,享受1000元现金让利及1000元礼包(购车金额≥30000元)
2. 悦翔指定车型,悦翔指定车型购车即可享受9折优惠

远通集团长安汽车临沂通华4S店
远通集团长安汽车河东远通4S店

临沂通华4S店:临沂沂州路111号 电话:0539-2778888 2778888 2778888
 河东远通4S店:临沂沂州路111号 电话:0539-2778888 2778888 2778888

开春展实力 节能优惠更给力!

购明锐钜惠2万元

开春展实力 节能优惠更给力! 购明锐钜惠2万元

2011年3月12日起,凡购买明锐车型,即可享受20000元钜惠,同时还可享受购置税减免、上牌费、保险费等,让您的购车成本更低,用车更省心!

活动时间: 2011年3月12日 再续优惠,远通集团临沂通华4S店

地址: 临沂沂州路111号通华4S店,同时临沂河东远通4S店

远通集团上海大众斯柯达临沂骏华4S店
临沂骏华汽车销售服务有限公司

地址: 临沂沂州路111号通华4S店,同时临沂河东远通4S店 电话: 0539-2778888 2778888