

获得“十佳巾帼标兵”的女刑警魏琳,她的女儿常对她说—— “妈妈,你能早点儿回来吗?”

本报见习记者 顾松 本报通讯员 卢明 卜祥敏



12日,魏琳(右)向一起火灾当事人询问原因。 本报见习记者 顾松 摄

淡定>>> 首次进案发现场

据滨北分局刑侦大队三中队副中队长陈洪伟介绍,1999年1月,胜北社区井下作业公司发生一起杀人焚尸案。由于现场很血腥,尸体已被犯罪嫌疑人解剖过。面对这样的现场,陈洪伟着实替魏琳捏了一把汗。可是,当魏琳赶到现场后,她便拿着相机直奔现场和法医一块进行现场勘验,详细地勘查每一个细节,并搜集好室内的证物——记录下来。“没想到这么个小姑娘这么勇敢,用现在的话描述当时的魏琳就是非常淡定,刑警就该是这样的。”魏琳回忆说,到达现场后发现是杀人焚尸案,也来不及多想,便与法医展开了取证工作。在细心耐心的努力后,她终于在现场提取到一枚宝贵的模糊血指纹,为案件的成功侦破和案情认定提供了极有价值的线索和宝贵的证据。

细致>>> 蛛丝马迹寻罪证

1998年,19岁的魏琳从山东公安专科学校毕业后,分配到滨海公安局滨北公安分局。1998年12月加入滨北分局刑警队,成为一名刑警,一干就是13年。她利用工作之余,经常钻研各类刑侦技术,在技术室里摆弄那些她心爱的痕检器材。魏琳边摸索、边实践,很快就掌握了痕迹检验技术,这使她在侦查案件时如鱼得水。2010年她被滨海公安局评为“十佳巾帼标兵”。

2009年12月13日,胜采发生了一起绑架女出租车司机案。犯罪嫌疑人被抓后,主犯黄某对其在绑架案中的强奸行为一直不作供述,为此,民警又到嫌疑人拘禁受害人的小旅馆进行勘查。尽管案件已经过去了近两个月,有的床上用品已经被清洗过,但魏琳仍和同事忍受着紫外线辐射的危害,对十多床被子,床单一寸一寸的反复进行检验。他们终于提取到了三处黄豆大的可疑斑迹,通过送检认定为嫌疑人的生物检材,从而为认定犯罪嫌疑人黄某、胡某在实施绑架过程中的强奸行为提供了科学的依据。魏琳说,刑事技术工作说白了就是现场取证——分析——找线索。所以每次勘查现场,无论大小案件,魏琳与同事们都会高度集中精力去寻查每一样证据。

勇敢>>> 勘查现场冲在前

据滨北分局刑侦大队二中队杨洁介绍,她与魏琳做同事11年了,魏琳还是他的师姐,他感觉一个女同志干刑警特别不

容易,刑警的工作没白没黑,忙起来也就顾不上照顾家人。一旦发生刑事案件,魏琳所在的技术中队必到现场,而每次到现场时魏琳总是喜欢冲在最前面。杨洁说,2010年11月12日,钻井家属区内一家三口不明原因死在家中。当魏琳和同事赶到时,房门刚被撬开,煤气夹裹着尸臭、热气扑面而来,当时厨房里的炉火还在燃烧,魏琳不顾60多度的室内高温,冒着窒息的危险就冲了进去,把现场初步固定后,通风,关掉炉火。由于当时受害人已死亡三天,散发出阵阵恶臭,令人作呕,但是为了尽快找到致死原因,魏琳和同事在现场连续工作了6个多小时,最终确定是私自改装的地暖造成天然气燃烧不充分,一氧化碳中毒死亡。魏琳告诉记者,她觉得每次遇到案件时,或多或少都会有一定的危险性,但是当面对危险时,必须要有人先进去勘查现场,然而她每次都争着先进入现场勘查。

内疚>>> 亏欠孩子的太多

由于魏琳和丈夫都从事公安事业,陪孩子的时间就少之又少。目前她上五年级的孩子一直是婆婆照顾。没有案子时,魏琳坐班车回到25公里以外的家中。然后每天早晨6点,她准时起床坐班车回单位,看到还在熟睡的孩子她心里异常酸痛。每当魏琳要上班时,孩子就抱着她的腿苦苦哀求。魏琳每次就会哄着孩子说“妈妈很快就回来”。可自从孩子认表后,就不再那么容易被“忽悠”了。魏琳忙起来,孩子就会打电话问:“妈妈什么时候才能回来,妈妈能早点儿回来吗?”魏琳说:“每次我回去晚了都先去给孩子买个礼物,觉得欠孩子的太多,想尽量补偿。”2009年,丈夫被派到利津县挂职,负责大盖村的下派帮扶工作。一干就是两年,为村里修公路、建文化大院,有时一盯工程就是一两个月不能回家。孩子上学,魏琳和丈夫都顾不得接送,只能靠家中的老人照顾。年幼的孩子经常问,爸爸怎么不回家?魏琳面对孩子的问题,只能告诉孩子:“等你长大了,就可以理解了。”

山东瑞丰雪弗兰 科鲁兹年轻人购车计划开始了

作为一个对未来充满憧憬的年轻人,怀揣着自己的梦想,离开自己的家乡来到繁华的大都市,成为“漂”一族。为了能在这个新的城市站稳脚跟,他们必须付出比当地同龄人付出更大的努力。当买房已经越来越成为一种奢望的时候,买车也变成了遥不可及的事情。但科鲁兹年轻人购车计划,将打破上述的种种束缚,让您在异地他乡也能轻松享受有车生活的快乐。
年轻人购车计划:
1.无需本地房产,无需本地户籍,无需担保人
2.多种贷款方式
三种24期的分段还款方式,另加一种等额本息还款方式共四种让您有多种选择。
3.首付款低
只需车价的25%,只要您日常注意不铺张浪费,不到半年就有余钱可以买车。
4.月供随着收入的增加而增加
首年月供只要千余元,一年之内几乎没有额外负担,对生活品质没有影响。随着收入增加第二年月供稍增加,也不会对生活质量有很大影响。
5.对客户年龄没有严格要求
年轻人计划没有对客户的年龄上限做要求,不一定是年纪轻的人才可以申请。
6.审批时间快
GMAC-SAIC会在最快的时间内审批合同,让客户尽快将新车开回家
年轻人购车计划详情请咨询位于东八路与辽河路交汇处的山东瑞丰4S店。



赵晓凤平时研究经络,以便为辖区老人按摩。 本报见习记者 顾松 摄

L3轿跑 强势挺进合资品牌腹地

比亚迪L3上市以来,凭借其动感时尚的外观、丰富的高科技配置以及完美的操控赢得了不少年轻都市精英的青睐,订单不断。L3的成功推出也进一步凸显比亚迪在品牌提升方面的成就。比亚迪作为一个充满活力的年轻企业,创造了一个又一个汽车界神话。从进军汽车行业到现在仅用了7年时间,就突破了百万销量。新能源汽车F3DM开始向个人销售,纯电动大巴K9下线并签订1000辆购销意向协议,纯电动e6作为出租车在深圳投入规模化运营,新能源汽车领导者形象深入人心。而“股神巴菲特投资选择,戴姆勒/奔驰技术合作伙伴”更加凸显其品牌的含金量。

L3作为比亚迪七年精工之作,其外观、动力以及配置等多方面全面越级。外观方面,L3的设计完美融合了雕塑艺术的美感和精密工艺的严谨,将动感流畅的设计风格贯穿始终,强烈的轿跑运动风格造就了引领潮流的动感先锋设计。从车头上前大灯一直延伸至尾灯的“犀利”腰线,灵动犀利的熏黑前大灯,配合前格栅和粗壮的镀铬饰条,时尚而不乏动感!

比亚迪自主研发的BYD483QA发动机,其最大功率达到90千瓦,最大扭矩为160牛米,最高车速可达到每小时175公里,动力充沛,符合年轻人对极致速度的渴望和追求。加上CVT手自一体无极变速箱作为传动,并提供运动模式,实行无齿轮变换,实现了零时差加速、零动力损耗、零换挡冲击,给驾乘者带来的是更加轻松而富有激情的驾乘体验。

L3另外一个特点便是丰富的高科技配置:Keyless无钥匙智能系统、NAVI语音电子导航系统,方向盘音响控制系统,防潜滑高级打孔豪华座椅、DVD多媒体系统、倒车可视系统、电动天窗等高端车型才有的配置,L3一应俱全。另外,据东营联宇比亚迪4S店将定于3月20日,举行F0/F3R新车赏车会的同时举行比亚迪L3新车试乘试驾活动。届时,比亚迪L3邀您激情试驾,品车!