24小时热线 96706315 315 您关注的就是我们要报道的 维权周 特别行动 齐鲁晚报

6000元的iPhone4只卖千元,3000元的诺基亚只要500元

网店加实体 催火高仿手机

本报记者 杜洪雷 实习生 牛耘 王丽丽

6000元的iPhone4只需要1000元就可以拿下;3000余元的诺基亚智能手机只卖500元……令人惊讶的是,这些廉价手机机身的商标和正品的一模一样。

近日,济南警方破获了一起特大贩卖高仿手机的案件。嫌疑人通过实体店面和淘宝网商铺销售了3000余部高仿手机。记者调查发现,在暴利的驱使下,高仿手机流向了成千上万个消费者手中,其质量则无从保证。

在济南一家通讯城,一位消费者正在选购一部高仿的iPhone4手机。 记者 杜洪雷 摄

消费者亲历

图便宜网上买来高仿机

“自己一直期待购买的那款HTC手机竟然只有1000多块钱。”市民周先生打开淘宝网上的一家店铺有了如此惊喜。随即他通过淘宝旺旺与商家进行联系,商家确认这款手机是台湾版正品。很快,周先生便拍下了这款手机,并与商家约定货到付款。

一天后,快递员将手机送到了周先生的手中。周先生拿出手机看了看,和正品的款式是一样的,接着插卡试了试可以通话。看着快递员催得紧,周先生便将货款给了快递员。

随后两天,周先生发现了许多问题。“首先操作系统版本比正品的要低,更要命的是手机按键两天就松动了。”这时他才知道,自己买到了高仿机,便和商家协商,要求退款。

商家刚开始态度很好,让周先生把手机寄回去。可是,周先生把手机邮寄过去之后,对方的态度却开始发生变化。“他们说退款是不可能的,要么原物返回。”周先生无法接受对方的条件,便一直僵持着,“没想到贪便宜会如此麻烦。”

周先生的遭遇其实很多人都有过,网络上因购买高仿手机而发生的消费纠纷非常多。

网络销售

高仿手机网店随处可见

16日,记者在百度搜索“高仿手机”,发现了大量的网站都在销售高仿手机。

记者随便打开一个网站,网页上就写着“诺基亚N98未出海,高仿N98已登陆”的标题。这家网站正大光明地销售着高仿手机,其中对“苹果四代”这一款手机特别推崇。

在这个网站上,iPhone4的高仿手机就有两种。其中一种高仿iPhone4的价格是750元,而另外一款高仿iPhone4的价格则是1320元。贵的一种手机因为是双卡双待,电容屏和安卓系统。网站称该款高仿手机是市场上最完美的高仿iPhone4。

其实,高仿手机不仅存在于这些普通的网站中,在著名的网络购物平台淘宝网上也可以找到。济南警方破获的案件中,嫌犯就是在淘宝网注册了一个商铺。这个商铺在2005年开始经营高仿手机,在被封的时候已经是两个皇冠。除了这家网店,记者也在淘宝网上发现了一些价格低得离谱的高仿手机,而且商铺都宣称是台版或者水货。

16日下午,记者就此事采访了淘宝网公关部的工作人员,对方表示,淘宝网每天都有海量的商品信息出现,在监管上有难度。

实体市场

仿得很像,卖得很火

近日,记者来到济南济泺路一家通讯城,三层的大卖场里摆满了大大小小的手机专柜。

记者走到一家比较小的零售柜台前,销售人员拿出一款标有“NOKIA”标志的手机,“这个诺基亚N8是现在网上最火的手机,今天上午我一个顾客拿了4个,卖得可好了。”“这个手机多少钱?”记者问。“四百多。”销售人员给记者打开手机,但是手机屏幕上的字体显示却很模糊。

“这个系统和真机一样是智能机吗?”记者问。销售人员笑着说:“才400多元的手机怎么能和真机一样,这个手机是国产高仿机,系统也是国产的,买这个手机的顾客一般就是要样子好看,远处看谁知道你拿了一个假的。”

采访中,记者了解到,这家通讯城卖的一些高仿手机都是刚上市而且是最受欢迎的手机。在另一家柜台,记者见到了现在市场上销售最火的iphone 4。这种手机的山寨版也分为两种版本,一种是造价较低模仿比较粗糙的普通屏手机,另一种是造价较高的电容屏手机。

这两款手机的价格差了一倍还多,高仿iPhone4的价格在1000元左右,普通山寨的iPhone4则只要400多元。高仿iPhone4的屏幕和真机一样有多点触摸功能,也较清晰,还有些iPhone4的小游戏,表面上和真机几乎没有差别。

销售人员告诉记者,他们这款手机因为和真的手机没啥差别,卖得一直很火,“昨天上午卖了两个,一个小伙子看他朋友在我们这里买的,接着也来买了一个。”

业内人士揭秘

卖一部高仿机能挣200元

“作为批发销售商,一部高仿手机的利润在200元左右,当然如果是畅销机型就可能更高了。”曾经做过高仿手机生意的老高揭露这一行的很多潜规则。

老高说,人们购买高仿手机,有些人是真的上当受骗,而更多的人则是知假买假,出于一种虚荣心。销售高仿手机,一定要让消费者相信高仿手机和正品手机在性能上区别不大,但是价格却便宜很多。“我们的货都是从深圳进过来的,那个地方有很多生产高仿手机的小工厂。”老高说道。

老高表示,他们一般通过网络或者手机进行联系,确定好高仿手机的品牌和价格。厂家或者上层批发商会通过货运将手机运送到济南,然后通知济南的进货商来取货,一手交钱,一手交货。

老高说,由于原料以及制作流程不同,高仿手机的性能根本无法与正品手机相比,大部分会出现听筒故障、按键损坏,更严重的是辐射更厉害。一旦手机出现故障,无论是网商还是实体店都会对故障进行评估,如果是很容易修,便会修理。如果故障不容易修理,网商们就会开始使用拖字诀。一旦消费者进行投诉,他们就会不认了。很多销售商发票上盖的章,根本就不是自己的章,或者是假章,所以很多消费者的发票是没有用的。

红豆居家让水果商二次创业

缘定红豆居家

加盟热线:0510-66865256 66868563

原来孙先生在无锡市某商业区开设了一家水果专卖店,10多年来,生意一直非常红火,但是2009年下半年,水果店密开了一家大型超市,超市里琳琅满目的各色水果,以及较低的价格使水果推生意日渐清淡,有的时候甚至还一度亏损。

看着这样的现状,孙先生按捺不住了,他决定转行,经人介绍,孙先生对红豆居家提倡的一站式购物环境、优质平价的理念非常感兴趣,他认为中国目前正在进行着消费的升级换代,而且随着生活节奏的加快,大众越来越喜欢在一个店能够购买到全部的居家用品,因此红豆居家提倡的一站式的购物是符合大众消费需求。在产品类型上,产品种类多,有居家服、内衣、文胸、内裤、家纺、童装、袜子、拖鞋等个性组合产品,美观而实用。

经过多方考察和精心准备,孙先生100多平方米的红豆居家专卖店开业了,开业后前两个月就收回了全部投资成本,运路有赢余,这样孙先生一直悬着的一颗心也终于放下心来。现在近一年过去了,孙先生的店铺销售超过120万元,现在信心十足的他准备在另一个商业区再开一家专卖店,而孙先生的好友,以前在一条街卖杂货的陈先生,看到好朋友开的红豆居家专卖店生意很好,现也准备开设红豆居家专卖店,首批打款100万元,第一次同时开设5家门店,计划到年底开满20家。

美团网大举入驻山东8城市同时开通

自中国首家团购网站美团网成立以来,团购凭借其物美价廉的特点,赢得了众多消费者喜爱,迅速风靡大江南北。前不久,美团网正式进驻山东,首批同时开通包括济南、淄博、临沂、烟台、东营、济宁、泰安、潍坊共8家城市。

美团网一经上线便赢得了消费者的高度认可,济南站开团首单团购蛋糕,一天之内售出30000份;青岛站开团首单团购麦当劳优惠券,20400份全部售光,由此可见美团网的魅力。

尽管价格极尽优惠,但服务品质丝毫不打折扣,美团网从前期商家筛选、商品选择到后期用户体验、用户反馈,整套体系全程覆盖和标准化。此外,美团网率先推出业内最为完善的消费者服务保障体系,包括“7天内未消费无条件退款”、“消费不满意先行赔付”、“美团券过期未消费无条件退款”三项承诺,让用户轻松团购,放心消费。美团网山东负责人表示,“此次美团网进入山东,将秉承美团网高品质的服务,为山东消费者提供餐饮、娱乐、摄影、健身、旅游等一系列消费者热衷的项目,让消费者享受到优质、低价的本地生活服务,全力打造广大市民身边的放心团购平台。”

力诺瑞特无界认养太阳能“孤儿”

日前,央视《每周质量报告》对系列山寨太阳能进行了集中曝光,专家表示,继2010年千家杂牌太阳能企业悄然退市之后,今年的行业洗牌也将再次加速,将会有更多太阳能“孤儿”出现。为充分保证消费者的利益,力诺瑞特将勇担责任实行“无界认养”。

作为行业唯一一家连续三届获得“全国用户最满意产品”称号的企业,多年来,力诺瑞特一直将服务作为企业发展的重中之重。早在2007年,力诺瑞特就投巨资升级了CRM客户服务管理系统,随后又实现了太阳能“金牌服务村村通”,在全国先后投入近4万辆服务车,为太阳能进行维护、维修,并明令禁止各级经销商将售后服务作为盈利手段,严格执行24小时、全天候服务宗旨,定期开展巡回保养、维修服务。同时,为救助众多太阳能“孤儿”,自去年开始,率先在全国开展了“无界服务模式”,力诺瑞特站在消费者的角度思考问题,依托其覆盖全国的1.5万个救助中心、2万多个销售服务网点、5万名员工让“无界认养”落到了实处。据统计,“无界服务模式”开展以来,力诺瑞特通过对“孤儿”品牌免费体检、维修等“认养”服务,让近千万农民家庭从中获益。

博鳌获奖新品: A.O.史密斯太阳能+电热水器集成机

拥有137年历史的美国热水巨头A.O.史密斯,其全球研发中心创新推出全新一代产品太阳能+电热水器集成机,完全颠覆了太阳能洗浴感受,在市场上引起了极大关注。

集成设计,一台更胜两台 太阳能节能省钱,可冬季不好用、洗浴不舒适、用水不卫生等不足让消费者无奈“将就”,只好再买一台热水器作补充,两台热水器需要手工切换,用后还要上水,稍不留神就“水漫金山”,在操作上很不方便。

A.O.史密斯独创太阳能+电热水器集成机,在标准电热水器上增加太阳能集热器,不需两台热水器组合使用,不用惦记来回开关阀门,一台热水器就解决了所有问题,完全自动,既实现了太阳能热水的省钱,又承袭了电热水器所有的功能和舒适,可谓一台更胜两台。

多项专利,冬天也能舒适洗浴 传统太阳能热水器只靠自重落水,出水渐渐拔拔,由于冷热水压不平衡温度很难调节,夏天太烫,冬天太冷。A.O.史密斯专利换热系统,高效利用太阳能量,冬季只要光照充足日晒一天,就能获得丰沛的洗浴热水,加上电热水器内胆的高标准承压设计,您可以享受到冲劲足,流量大的舒适热水。集成机可分为屋顶式和阳台式,阳台安装的方式彻底解决了以往城市高层或小高层住宅无法安装太阳能热水器的难题,为城市用户提供了选择。A.O.史密斯使太阳能热水器脱胎换骨,率先跨入崭新时代。

科技创新,获博鳌划时代产品突破贡献奖 该产品突破性的将太阳能和电热水器两套热水系统有机结合,并在2010博鳌房地产论坛上获得划时代产品突破贡献奖,绝对实至名归。A.O.史密斯不断引领着行业向高技术、高标准水平发展。

此外,A.O.史密斯专业团队还为您提供专业化咨询、安装、维护一体化服务,品质绝对值得信赖。

咨询电话:0531-55504585

0531-55504586

24小时服务热线:4008289988

深股(000581-000970)

个股简评 仅供参考 据此操作 风险自负