中冀斯巴鲁推出首家进口车延保服务

本报泰安 3 月 24 日讯(记者

王鹏) 近日,中冀斯巴鲁正式对 外宣布,3月25日起开展名为"金 牌延保服务"的汽车延保服务活 动,活动涵盖斯巴鲁自 2004 年正 式讲入中国市场以来的所有车 型。同时,使用在4年及10万公 里以内的斯巴鲁汽车均可享受此 项延保服务,消费者在购车的同 时只需花费很少的费用就能在新 车质保期结束之目起,开始增加2 年或4万公里的保修服务

记者了解到,目前国内较为 常见的"延保"模式有两种:一种 是厂家直接将产品原有质保期延 长,但厂家不会提供终身质保;另 一种是消费者通过向厂家或第三 方延保公司购买"延保"产品,此 方式可无限续保,但消费者要承担高昂的费用。而此次中冀斯巴 鲁汽车推出的金牌延保服务,将 两种方式有机结合,以统一的品

牌形象服务消费者,可谓开创了 业界先河

中冀斯巴鲁此次推出"金牌延保服务",其承担的巨大风险 是不言而喻,中冀斯巴鲁负责人 表示目前私家车越来越多, 有车 人关注的重点逐步从车辆价格 转变为售后服务。针对这一特点,中冀斯巴鲁率先推出"金牌 延保服务"项目,而且现在汽车 的结构越来越复杂,对材料、维

修工艺的要求也越来越高,所以 汽车不出故障则罢,一旦出了故 障,其维修成本也水涨船高。为了让消费者省钱省心保值,特别 推出此项增值服务,消费者只需 要交纳很少的延保服务费即可 享受这种超值服务,只要消费者 的车辆出现延保服务范围内的 故障,均由中冀斯巴鲁承担所有 的维修费用。

也正是因为始终将客户的利

益放在首位,中冀斯巴鲁自2004年成立以来,销量逐年实现着飞 跃式的增长,2010 更是销车35000 台,全区域的客户保有量已达到8 万多。在这种销量快速增长,市场 保有量越来越高的背景下,不惜 冒着高成本的风险推出此项惠民 服务,彰显出中冀斯巴鲁始终把顾客利益放在第一位,处处为顾 客谋利益,坚持"顾客满意"的服

2011 版比亚迪 FO 惊艳上市

3月20日泰安双龙举行盛 大上市活动,将推出"最给力"价 格,比亚迪又为大家带来新喜 F02011 款激情上市,新款 F0,外 观更为时尚,配置更为丰富,对 于将要购车的准车主来说,绝对 是兔年车市第一大惊喜!

◆理念升级◆

与奔驰合作,融入奔驰百年 品质理念,参考奔驰技术团队建 议,对冲压、焊接、涂装、总装等 生产的各个环节进行优化,不断改良造车工艺,经过一年的精心 打造推出的 2011 款全新车型, 品质更有保障。

◆模具升级◆

比亚迪 11 款 F0 整车模具和大型部件模具均在日本荻原 模具厂生产,保证整车的安全 性、静谧性。比亚迪 F0、F3R 11 版在外观缝隙、车身漆面、配套 供应和整车细节上进行了大幅 的改进和升级

◆品**质升级◆** 外观缝隙: 2011 款车型统 一采用日本荻原原装进口模具, 有效控制车身缝隙。车身漆面: 采用德国原装涂装线,德国本土 工程师现场指导,车身漆面更加 持久光泽。配套供应:2011 款车 型上的配件采购于与大众、通用 等公司相同的供应商。

◆配置升级◆ 发动机升级:史上最强全 铝发动机,质量轻,散热快;借 鉴吸收 FT 发动机技术,动力 强劲,噪音更小,油耗更低;提升到欧 IV 排放标准,更环保。 变速箱升级:变速箱和换档机 构优化升级,入档更柔顺,操控

性更强。静音升级:增配副消声 器,行驶更安静;发动机静音效 果更强;玻璃升降器电机采购于 与大众、通用相同的供应商,有效减少异响、降低噪音。底盘升 级:离地间隙提升为140mm,通 过性更强;经比亚迪工程师和 德国专家携手精心调校的底 盘,行驶更稳健。

据比亚迪官方人士介绍,为 配合比亚迪公司的统一行动,山东地区泰安站将于3月20日在 泰安双龙-比亚迪汽车 4S 店率 先进行上市活动,活动期间,抢 购新款 F0.将会有意想不到的惊 喜,欢迎广大消费者与当地经销商联系,或自行到店赏车,享受 比亚迪 F0 11 款给您带来超值

(杨春)

博弈升级凯美瑞

引领中高级车市迈入价值时代

2011年,随着一系列优惠政策 的退出,以及受限牌、换购等引发的 消费升级影响,未来中高级车市将 获得更大的发展空间,再度成为市 场竞争热点。广汽丰田凯美瑞,素有 "价值标杆"的美誉。如今,经过多年 发展沉淀,更是形成了独特的" 价值"体系,在博弈升级的中高级车市又一次擎起新的"价值"大旗。

首先,产品价值是消费者对汽 车本身最为看重的方面。产品性能、整车舒适性、技术先进性等都是中 高级车型首要向消费者表现的价值。其次是品牌价值。服务价值也是 消费者日渐重视的重要内容。

市场和消费者对凯美瑞价值 的认同直接体现在销量数据上。 2006年凯美瑞一上市便一炮而红, 并引领中高级车市进入"凯美瑞时 代"。其连续16个月稳居中高级车

从表記车 ─ B 好朋友

上牌量之首,并在 2007、2008 年两 年蝉联中高级车年度上牌量冠军。 至 2010 年底累计销量突破 70 万 辆,再次创下中高级车销售的最快 速度。2011年伊始,凯美瑞又朝着 80 万销量进发

据广汽丰田相关人士介绍, 凯美瑞三大价值的形成,源于对 以下五个方面的矢志不渝的坚持 和追求。总结起来,便是凯美瑞 和追求。总结起来,便是刑吴瑞 "经典的设计,成熟的技术、可能 的品质、创新的理念、尊贵的体验"五大支撑。这五大支撑。这五大支撑。这五大支撑。还 面的基石,承托起削美瑞二大协如值 值体系, 历经岁月洗礼更见精醇。 凭借"三大价值+五大支撑"可以 器计。在第一数在声金角增加 预计,在新一轮车市竞争浪潮中, 凯美瑞将引领中高级车市迈人汽车消费的"价值时代"。

(王鹏)

众泰 5008 | 众泰 2008





四十五年来. 斯巴鲁水平对置发动机(SUBARU BOXER)一直是斯巴鲁 汽车赢得广泛赞誉的关键技术之一。 新款 Forester 森林人率先装备的新 一代斯巴鲁水平对置发动机(SUBARU BOXER)通过整体结构的改进设计 提升最大扭矩和燃油经济性,同时具有了更为出色的加速性能。 新款 Forester 森林人,您的激情现在可以从"芯"释放。

斯巴鲁汽车总分销商 中業斯巴鲁汽车销售有限公司

中冀斯巴鲁泰安专卖 地址: 泰安市岱岳区泰山国际汽车 电话: 8082066 8082077 8578111



尔嘉CVT取已全面到货。能请常车。 尔豪国际汽车城4S旗舰方试营业期间,购车另有多重大人相比

国家补贴轻松享,节能惠民超值购!

热烈庆祝众泰008入选"节能惠民工程"推广目录!即日起,购车享受3千元的国家政策补贴! 3月31日前,还可凭代金券再享千元现金礼包。

泰安岳浩骏汽车销售服务有限公司

宁阳瑞涌由话608378

销售电话: 0538-8567018 8567099 服务电话: 0538-8567019 泰安市泰山大街西段北方车辆西首加油站南行100米(直营店) 泰安市泰东路泰山国际汽车城(4S店)

众泰拉散集团有限公司 | 咨询热线: 400-887-5958 | www