

经营豆浆摊的刘磊刘振:

# 这是饭碗,更是事业



哥俩正在摊位前制作豆浆。

24日下午,见到刘磊刘振俩兄弟时,他们正在光明广场东侧的小摊位上忙着招呼客人,摊位虽不大,但拾掇得井井有条。“豆浆摊是饭碗,更是我们的事业。”这对90后小哥俩笑着说,笑容里透露出自信。

刘磊出生于1990年,弟弟刘振出生于1991年。2010年高考落榜后,为了不再给本就不富裕的家庭增加负担,兄弟两人开始了他们的打工生涯。“每天干的活都是在重复做同样的事情,时间长了觉得些乏味,没有提升自己的空间。”哥哥刘磊告诉记者,当时的工作让他看

不到自己的未来,于是他萌发了自己创业的念头。

通过社会调查兄弟二人发现,枣庄人特别喜欢喝现磨豆浆。因为大豆通过泡发、煮熟、现磨成豆浆,豆子本身的营养并没有流失,所以很受市民喜爱。了解到这一点,兄弟二人就下定决心要做关于豆浆的生意。一次机缘巧合,哥哥刘磊在网上看到一个加盟网站,原来这是个豆浆连锁店的网站。兄弟俩很高兴,哥哥还专门到厂家进行考察,当一切成熟后,兄弟二人用打工半年攒的钱开始创业。

他们的豆浆摊车虽然面积不

大,但是车上却摆满了各种制作豆浆的材料,有黄豆、黑米、核桃等五谷杂粮和干果。“您来杯豆浆喝吧,营养可口,2元一杯。”弟弟对路过的行人介绍着他们的产品,不一会儿就有几名市民围在摊车前询问。“喝豆浆对身体好,五谷杂粮营养很丰富,口感不错。”一位前来购买豆浆的老大爷告诉记者。

“每天5点就要起床泡发黄豆,一定要现泡,并且时间在20分钟最好,然后就上锅煮熟,煮一次也只能磨40杯豆浆,每天要回家泡好几次才能够用,有时候忙生意要到晚上九点多。”弟弟刘振表示,虽然每

天很辛苦,但是很充实。

刚开始的创业是艰辛的,但是兄弟二人却对未来充满着希望。“我们兄弟二人最大的梦想就是能拥有一家实体店,希望通过我们的努力早日实现我们的梦想。”

文/片 本报记者 王晓 李婷



## 给你提个醒

### 4G的U盘为啥放不下3G的资料

业内人士:

这是“扩容盘”,忽悠人的

本报枣庄3月23日讯(记者 王晓 李婷)“买的时候觉得便宜,谁知道4G的U盘只能存2G的数据,太坑人了。”近日市民王先生花60元钱买个4G的U盘,没想到却发现自己被“扩容盘”给忽悠了。

23日,本报接到市民王先生反映,15日他在市中区青檀路电子商城看电子产品时,一家卖U盘的专柜吸引了他的眼球。“当时,那个专柜上的销售人员告诉我,他们这里新进了一批4G的U盘,质量不错,不少人也围在那里买,一打听价格,才60块钱,我心想也不贵,就买了一个。”王先生说。

回家后,王先生将新买来的U盘插在电脑上,想给公司的重要资料做一个备份,“那些资料的容量也就在3G左右,拷贝到2G的时候,突然弹出提示,显示内存不够,我当时十分纳闷,为何4G的U盘连3G的资料都装不下?”王先生说。

3月23日上午,记者来到了王先生购买U盘的电子商城,一位销售此类产品的李老板告诉记者,这种U盘称为扩容盘,生产厂家使用一种量产工具,使得U盘显示容量大于实际容量,“因为它只有2G,当你拷进4G的东西后,只有部分能打开,其余显示文件损坏或是无法打开。”

TOYOTA 广汽TOYOTA | 品质成就世界

凯美瑞 CAMRY 凯美瑞

凯美瑞价值 大于 您所想!

内蕴价值 外显尊崇

2011款 CAMRY 凯美瑞 卓越领航版 优势登场

2011年3月26—27号(周六、周日)  
 枣庄光明广场春季车展与你相约 广汽丰田永正光明路店临时展位  
 凯美瑞、汉兰达、雅力士、凯美瑞混合动力、杰路驰等众多车型集体展示  
 热情钜惠,多重好礼,惊喜无限,敬请期待……

3年10万公里保修  
 广汽TOYOTA本土特享

e路呵护  
 五大心级承诺  
 专业、便利、安心、超值、保障

广汽丰田永正光明路店  
 销售热线:0632-7659333 24小时救援热线:0632-7659111  
 服务热线:0632-7659222 地址:枣庄市光明天道与范公路口北200米路西

体验更多领先品质,敬请亲临 广汽TOYOTA 销售店或登陆网站

广汽丰田汽车有限公司 官方网站 www.gac-toyota.com.cn  
 顾客服务中心:800-8308888(免费热线) 400-8308888(可用手机拨打,只收市话费)

TOYOTA  
 车到山前必有路 有路必有丰田车