



净化自家餐桌,城里人“上山下乡”



市民黄先生在开心农场租地种菜,图为黄先生采摘新鲜菜为午饭做准备。本报记者 王光照 摄

1 到农民家买鸡蛋买菜

3月22日上午不到9点,家住燕子山路的张女士和老公吃过早饭,就开车赶往彩石镇,他们要去农村买些鸡蛋,再买点小米。张女士说,这条线路她和老公几乎每个月都要走个一两趟,很熟悉。

张女士的外孙女今年3岁了,孩子出生没多久,发生了假鸡蛋的事,张女士说就是因为这件事,她很长时间没敢给孩子吃鸡蛋。“后来孩子慢慢长大,我就到处打听上哪给她弄点放心鸡蛋吃。”张女士有个同事老家是农村的,建议她去农民家买点散养鸡。

“同事告诉我,就上农民家里买,那些鸡大都是满山遍野散养长大的,肯定没吃过激素之类的东西。”在同事的指点下,张女士和老公开车来到彩石镇一个村子,从一个农民家里买了几十个鸡蛋。

张女士在农民的院子里看到他们养的鸡,马上就决定要在这里买鸡蛋。“鸡都是在院子里放养的,可精神了。那户人家一共养了十来只鸡,鸡蛋都是一个一个攒起来的。我去买的时候,还亲眼看见人家从鸡窝里捡出来俩鸡蛋。”张女士第一次去,就把农民家里几十个鸡蛋全都买回来了。

2 把自家阳台变成菜园

家住六里山南路的丛大妈今年64岁,她在自己家的阳台上种菜已经有好几年了。丛大妈说,跟种花相比,在阳台上种菜既能美化环境,锻炼身体,还能收获实实在在的“能吃的菜”,是一件一举多得的事情。

丛大妈家里不足十平方米的阳台上,大大小小的花盆、泡沫箱、塑料盆摆得满满的,种的菜有韭菜、番茄、蒜苗。丛大妈说,这个季节是播种的季节,等夏天到了,阳台上满满的全是菜,才好看呢。“以前在阳台上种花,我和老

头子都不大上心,不是很感兴趣。后来在报纸上看到新闻说有人在阳台上种菜,我就想试一试。”丛大妈把家里的花都送了人,买来新花盆开始种菜。

第一次种菜之前,丛大妈先买了一本书,好好地学习了一下。“用什么样的土,施什么肥,种子撒得多密,这些都不知道。”第一次种菜,丛大妈种的是几株丝瓜。让丛大妈没想到的是,几株丝瓜产量颇丰,那一个夏天,家里基本上没买过丝瓜。



丛大妈家阳台上的菜生机盎然。本报记者 林媛媛 摄

“在阳台上种菜主要是一种休闲娱乐,指望这个吃菜肯定是不够的。”丛大妈说她种一个大泡

沫箱的韭菜,一茬也就够吃一顿的,平时吃菜还得指望在市场上买。

“不管是在店里还是网上,有机食品的价钱都高得太离谱了。”魏萍说,同样一种食品,只要标上了“有机”二字,就要比普通贵的贵上两三倍,过高的价格让魏萍不能承受。

偶然的机会,魏萍在去南部山区郊游的时候,碰到农村的大集,看到很多农民在集上出售自

3 经常到农村去赶大集

在仲官镇熙熙攘攘的集市上,市民魏萍穿梭在来来往往的人群中,寻找大爷大妈的菜摊,想买点菜。这样的集魏萍经常赶,已经摸清了日期规律。

儿子出生后,魏萍放弃了工作,开始做全职家庭主妇。为了能吃上放心的食品,魏萍尝试过很多办法。她在济南一些有机食品专卖店办过会员卡,也曾经光

4 到郊区租块地当“农夫”

上午10点半,家住八一立交桥附近的黄先生与同事一起驾车来到开心农场,自己种菜、摘菜,几乎成为他们每个周末的必修课。黄先生和同事在这里租种了60多平方米的菜地。虽然四个垄沟的菜地并不算大,但是他们却种上了油菜、韭菜、土豆等多种蔬菜。

“上个星期我过来种上了韭菜和油菜,如何浇水、育苗我不懂,就按照技术人员的指导做。”黄先生说,现在想吃到

放心菜太难,农贸市场中许多蔬菜都农药超标,就连许多超市里推出的有机菜,也很少是真正的绿色食品。“无奈之下,只能自己动手种菜,一家三口人,种一小块地就够吃。”黄先生坦言,现在儿子刚4岁,小孩子抵抗力弱,“吃得放心”显得更为重要。

与黄先生一样,为了吃上绿色蔬菜,市民闫女士也在开心农场租地自己种菜,闫女士租了80平方米土地,她已经计算好了,土豆、油菜、菠菜、芸豆都种上,等到有收成时,家里做菜可以换换花样。

开心农场的工作人员介绍,现在来农场租地种菜的市民越来越多,虽然现在是初春季节,但是已经有近20户开始为租种的菜地忙活。“最多的客户租100多平米,少的也租30多平米。”这名工作人员说,平时住在市区的客户没时间照顾菜地,浇水、施肥、除虫就由农场工作人员代劳。

26年最佳服务口碑铸就中国家电第一店

——三联商社用服务见证家电行业龙头地位

有着二十六年历史的三联商社,在泉城算得上是家喻户晓。为提高服务水平更好地为广大消费者服务,这一航母级的家电卖场即将联合市民政局和济南电视台共同在4月3日举办济南市首届结婚购物节大型惠民活动。此活动将在结婚购物方面为消费者提供诸多便利并节省大量的开支。三联商社相关负责人表示,我们的目的是提供更多,更好的服务! 邀致26年家电行业风云变幻,但是三联商社未变的是真诚贴心的满意服务。作为济南人自己的企业,三联商社用近乎完美的服务先后赢得了行业和社会各界的尊重和赞誉! 让我们——回顾……

三联商社最早被指成为“明码标价示范店”

刚刚过去的3.15消费者权益日活动中,明码标价违规操作再度成为市场热议的焦点。三联商社很早以前就已经做到“明码标价,童叟无欺”的诚信经营标准。截至今天,三联商社唯一变化的是与时俱进,始终根据消费者的需求整合卖场商品布局和不断降低价格标签,一位三联商社的忠实消费者曾感言,购买家电前到三联商社看下一价格标签再下决定已经成为一种习惯。

中国家电第一店至今无人超越

2000年4月,三联商社创下单店单日销售突破2000万的天量,轰动了整个行业,许多业内人士和行业专家纷纷前来观摩。中国家电第一店由此诞生!三联商社负责人表示,服务做好了赢得的是更大消费者的信赖和支持,如何保持住这份信赖,才是我们保障恒久高销量的前提。为此,三联商社最早提出建立自有售后服务团队,为的就

是保障售后全面无忧!这位负责人举了一个形象的例子就是“100-1等于0”,100指的是售前售中的满意服务,1指的是售后在大多数销售中的心理占比,但是有1%的不满意,在三联商社服务就等于零!2010年三联商社又一次开创性地提出满意100+1,贴心增值服务,“101服务”,即101-100+1满意再+1,指的是三联商社三类独特的增值服务——服务标准+1,顾客满意度+1和拓展增值服务+1。三联商社的服务举措更新频率是来不及学习和复制的,即将火热引爆的济南市首届结婚购物节正是在以上服务经典案例基础上发展而来的具有划时代意义的又一重大服务举措。

三联商社的服务举措发展至今已经无法一一罗列,它已经深深地根植于齐鲁大地,买家到三联几乎成为一首民谣,永久地传唱在一代又一代人的心中,所以,对中国家电第一店的那种信赖和支持是无法超越的,这也真正意义上见证了企业诚信信品牌价值的奇迹。

获得多项最佳口碑荣誉 并成为2010年以旧换新企业典范

最佳人气卖场、消费者最满意家电商场、山东网民最信赖家电卖场等一系列荣誉的获得充分体现出消费者的认可,100服务平台客服呼叫平台将全面升级,三联商社荣获以旧换新收旧和换新双中称称号之后首先升级的就是呼叫平台,这是服务更便捷的首要,它不仅代表着三联商社26年来更为成熟,对消费者更为负责的一种表现,同时也意味着家电卖场服务大提速时代到来。在2010年以旧换新企业总结大会上,三联商社以突出的服务业绩成为众多家电服务工作的新导向。

三联商社相关负责人表示,人无我有,人有我优,目前家电企业之间的竞争已进入服务竞争的领域,就是靠优质的售前、售中和售后服务吸引和保持住客户,最终取得优势,众所周知,三联商社已经蝉联九届消费者满意单位荣誉称号,拥有50万忠实会员用户,服务过山东省近70%的消费者,2009年更是被接上国美大合同采购平台,使服务效率和服

齐鲁晚报生活日报 广告中心服务电话

广告中心客户部: 0531-82963188 82616676(文传) 85196557 85196552 85196150 85196158 设计部: 0531-85196177 85196155 (E-mail: gonggong@vip.sina.com 85196232) 财务部: 0531-85196569 拓展部: 0531-85196866(主任室) 85196191 85196299 85196128 85196137 85196215 省内代理部: 0531-82608302 82963199 85196280 85196186 省外代理部: 0531-82916688 82616800 85196278 经济专刊部: 0531-82608302 85196050 (主任室)82921268 85196166 85196055 85196145 85196030 医疗广告部: 85196055 85196364 85196360 地方广告部: 0531-82966343 85196188 分类广告部: 0531-85196199 67886618 67886628 85196184(博采) 地址:济南市经十路16122号 邮编:250011

4月2日苏宁万人团购 优惠全解析

团购时间:4月2日14:00-2:00 团购热线:86150906 18660808298

专家建议:泉城路上优惠多! 关键词:核心商圈 核心大店 “全济南看泉城路,泉城路上看苏宁!”这句话已经成为全济南消费者人人皆知的共识。泉城路商圈是济南地区影响力 and 市场占有率最大的家电商圈,奥苏宁电器、万达广场、沃尔玛、贵和商厦等众多商家三集一身,短短千米的距离内,光家电连锁卖场就有7家,而建设中的恒隆广场、泰府广场也将落成,商业规模及影响力将进一步加大,泉城路无疑是全济南家电、百货消费的中心,商品价格更低,选择更多!



万人空巷来苏宁抢美的,抢格力! 关键词:抢空调,要趁早 空调行业专家建议,买空调,要趁早,现在正是今年购买空调最好的时机,空调“三分产品,七分安装”,需要较为复杂的售后安装,提前购买空调能够避开商场的服务高峰,能够获得更加优质、快捷的配送、安装服务,省时又省心! 本次万人团购的核心活动之一,便是苏宁空调团购,苏宁联合美的、格力、惠而浦、约克、海尔、海信、奥克斯、科龙、志高第十五大国内空调一线品牌提供的近10万台团购机型价格一拉到底,将有望拼出省城空调年度探底价!其中美的、格力更是将苏宁泉城路Expo超级旗舰店作为本次空调大让利的主会场,现在来苏宁即可提前办理订购活动,4月2日起,万人空巷来苏宁抢美的、格力的超值优惠!

苏宁电器联合齐鲁晚报《都市消费》打造Expo提前体验——“万人家电团购”活动的见报后,团购活动备受消费者关注,许多消费者拨打团购热线电话,咨询团购相关细则和优惠力度,为了让消费者更加了解家电团购的“内幕”,笔者特别对本次万人团购进行深入而全面的解析…… 实力保证:万人团购 价比全城! 关键词:团购+开业+小黄金周

山东省首家数码旗舰体验店落户苏宁

全国第二家、山东省首家顶级专业的数码旗舰体验店即将于近日落户苏宁泉城路Expo超级旗舰店,该店将提供佳能、尼康等数码品牌的全系列产品,涵盖照相机、配件、打印机、望远镜、投影仪等全品类,为数码爱好者提供一站式解决方案和一站式体验服务。 打造全省顶级数码旗舰体验店 据苏宁电器数码负责人介绍,该数码旗舰体验店 涵盖佳能、尼康等数码品牌,是目前省内单反相机零售渠道中,分品牌出样、备货最全的

机型EOS550D、EOS 5D MARKII,再到搭载全面CMOS图像感应器的专业级数码单反相机EOSLDS MARK III,出样还包含佳能照片打印机,多功能一体机,双眼望远镜,投影仪一系列产品和近500个原装配件产品。 而尼康专区从最普通的机型D3100到最热销的机型D90,到最高端的FX格式机身D8X,苏宁数码旗舰体验店应有尽有,包含尼康单反88型号,而在镜头方面,尼康更是有从14mm超广角到500mm超远摄,以最便宜实用的定焦标准镜头AF 50/1.8D到最高端的超长焦距单反AF-S 600/4G ED VR一应俱全,包括尼康爱好者梦寐以求的“大三元”,“一镜走天下”,专业人士使用的特殊用途的微距镜头AF MICRO 200/4D和高品质移轴镜头ECC MICRO 45/2.8D等,一共有镜头型号60余支,而在一般的店面仅有不到10支镜头。 据了解,除了更全、更真、更专业的产品选择和备货外,苏宁数码旗舰体验店还将为单反爱好者提供专业服务 and 系统解决方案,专家导购为消费者提供数码产品系统知识讲解,苏宁将定期安排专业讲师做客苏宁单反知识讲堂,限消费者互动交流,普及单反使用、保养知识,为您的单反“贵族”保养解除后顾之忧。 此外,苏宁泉城路数码旗舰体验店将组建单反摄影沙龙,打造为摄影爱好者、专业发烧友提供全球新品资讯、高端技巧培训、互动交流的专业化平台,同时针对高端客户需求,提供全球限量版主机和镜头的VIP定制服务,建立厂商直供快速通道,确保全球同步、快速、及时、安全供货!