

6 个小青年专抢摩的四轮

全让警方抓住了, 2 人没满 18 岁

本报聊城 3 月 29 日讯 (记者 潘跃全 通讯员 李云涛) 最近, 茌平县一专抢摩的四轮的团伙 6 个成员悉数落网, 其中两人还没满 18 岁。

据犯罪嫌疑人冯某、李某和王某交代, 2 月底至 3 月初, 他们交叉结伙, 在城区租乘摩的四轮到郊外偏僻地段, 先后持械作案 3 次, 抢了一辆摩的四轮、3 部手机、240 余元现金及牛奶、火腿肠等物品。民警说, 这些物品价值 2 万余元。

摩的四轮司机贾先生回忆, 3 月 3 日晚 7 时许, 在茌平县中心街和振兴街路口附近, 5 名男青年上了他的车, 走到冯屯镇马庄附近时, 一个男青年要下车小便, 结果拿出根棍子。贾先生说, 他意识到被打劫了, “我没敢反抗, 把手机和仅有的 18 元钱给了他们。”

犯罪嫌疑人王某说, 他们把司机绑在路边的树上, 开车到焦庄附近一朋友处休息。接到报警后, 茌平县公安局立即组织刑侦二中队侦破此案, 办案民警根据贾先生提供的线索进行排查。3 月 9 日晚 7 时许, 在城区顺河街南段万佳网吧附近将其中 5 人抓获。又于 11 日将另外一人抓获。



29 日, 对话过程中, 王某说自己很后悔。

本报记者 潘跃全 摄

“抢了第三辆后, 就害怕了”

29 日下午, 记者在茌平县看守所见到犯罪嫌疑人冯某、王某和李某, 与他们进行了对话。

记者: 摩的四轮司机没多少钱, 为什么要抢他们呢?

冯某: 不敢抢开好车的, 怕他们事后报复, 摩的四轮容易抢。

记者: 抢来的钱怎么花的?

冯某: 一般是去网吧上通宵, 买方便面、火腿肠吃。

记者: 被逮时, 正干啥呢?

冯某: 3 月 9 日那晚, 一个哥们说他媳妇老被人欺负, 我们正准备去打架, 结果被逮住了。

记者: 回想整个过程, 有什么感觉?

冯某: 唉! 觉得自己傻……

李某: 早知道这样, 就不干这事了。

王某: 我咋能想到后果这么严重。其实, 在抢了第三辆摩的后, 我就害怕了。

记者: 以后有啥打算?

冯某: 看看怎么判刑, 出来后好好工作, 交些对自己好的朋友。

王某: 到底能判几年啊? (前后 10 分钟的时间, 王某低着头, 向在场的民警问了 6 遍)

记者: 给社会上的同龄人有什么提醒和建议?

王某: 做事多想想后果。



不办庆典活动 节省费用助学

阳谷三中齐鲁银行希望图书馆揭牌



共青团聊城市委副书记张云生(左), 阳谷县教育局副局长、工会主席孟宪君(右)共同揭牌。

3 月 25 日上午, 共青团聊城市委和齐鲁银行聊城分行在阳谷三中共同举行“齐

鲁银行希望图书馆捐赠仪式暨齐鲁银行希望图书馆”揭牌仪式。

作为齐鲁银行聊城分行成立三周年系列活动的一部分, 该行没有举办庆典活动, 用节省的办公经费积极参与共青团聊城市委组织的“百万书海”活动, 通过中国光华科技基金会向阳谷第三中学定向捐赠价值 10 万元图书。共青团聊城市委副书记张云生, 齐鲁银行聊城分行副行长、工会主席潘清亮, 齐鲁银行聊城分行行长助理、团委书记田皓, 阳谷支行行长金萍, 共青团聊城市委权益部部长李倩, 阳谷县教育局副局长、工会主席孟宪君, 阳谷

三中学校长贺洪云等出席了仪式。

自 2008 年 3 月 19 日开业以来, 齐鲁银行聊城分行积极践行社会责任, 做有责任感的企业, 努力回报社会, 组织员工向地震灾区捐款捐物, 积极参加“慈心一日捐”、庆“六一”爱心助残等公益活动, 坚持奉献爱心, 向被烧伤的小女孩程梦蕊捐款, 慰问脑瘫患者侯丽娜, 牵手希望工程, 连续三年向十名贫困大学生发放助学金, 帮助寒门学子圆了大学梦。通过一系列的公益活

动, 分行在当地的 brand 影响力进一步扩大, 各项业务稳步提升。

齐鲁银行聊城分行始终坚持“服务地方经济, 服务中小企业, 服务市民百姓”的市场定位, 以创建“中小企业首选银行”为目标, 将营销和服务的重点放在了中小企业和居民个人业务上, 优质高效地开展金融服务, 有力地支持了全市中小企业的发展, 成立以来累计向全市信贷投放 200 多亿元。截至 2010 年末, 分行总资产为 32.70 亿元, 较年初增加

11.47 亿元, 增长 54.03%; 各项存款 30.80 亿元, 比年初增加 11.34 亿元, 增长 58.27%; 各项贷款 23.37 亿元, 比年初增加 10.54 亿元, 增长 82.15%; 资产质量良好, 无不良贷款发生。相继荣获山东省文明规范服务示范单位、“中国银行业文明规范服务千佳示范单位”等国家级、省级荣誉。临清支行和茌平支行获得 2010 年度“聊城市银行业金融机构中小企业金融服务十佳特色支行”称号。

本报通讯员 田皓

建行电子银行交易“礼上礼”(二期)营销活动火热进行中

为感谢广大客户长期以来对电子银行的厚爱与支持, 建行山东省分行在全省范围内开展了电子银行交易“礼上礼”(二期)营销活动, 活动时间为 3 月 1 日至 3 月 31 日。

此次营销活动分为“现场赠礼”和“交易赠礼”两部分。“现场赠礼”即是活动期间新签约短信客户免费赠送三个月

短信服务; 签约个人网银免费赠送动态口令卡。“交易赠礼”是新签约个人电子渠道的客户当场办理 3 笔(含)以上指定电子银行交易即可获赠精美礼品一个; 对签约包年短信同时签约个人网银盾的客户, 在 30 天内通过网上银行办理任意两种或两种以上指定类型交易, 且交易笔数在 6

笔(含)以上, 可免费赠送一年包年短信服务; 个人电子渠道通过电子渠道办理 10 笔(含)以上指定交易, 可通过建行网站(<http://www.ccb.com/sd>)申领奖品, 活动每半月一期, 对当期申领客户中交易量最高的前 900 名客户各奖精美礼品一份。当月末中奖客户还可参加抽奖, 每月抽取幸运

客户 200 名! 建行山东省分行将定期在其互联网站(www.ccb.com/sd)公布获奖名单。

中国建设银行一直坚持“以客户为中心”的服务理念, 始终走在经济现代化的最前列, 以强大的实力为后盾, 为广大社会公众提供更多、更好、更优质的现代金融服务。