

立志劲霸 引领成功男士消费新理念

劲霸男装是中国茄克走向世界的拓荒者。2007年，危学青让劲霸带着一股王者之风成功进驻临沂。在近四年的时间里，面对着异常激烈的市场竞争，劲霸以出色的业绩和无可撼动的品牌地位为国产品牌服装提交了一份完美的答卷，在国产品牌服装产业在临沂的推广起到了不可磨灭的作用。劲霸的抢滩，树立了真正国产服装的形象，为消费者提供了更为洁净的消费空间。劲霸一已然成为临沂服装的一面旗帜，从此开始引领临沂人的服装消费理念。

用三十一年成就一个梦想，用三十一年成长一个品牌，“专注茄克31年”的劲霸，“一个人一辈子能把一件事情做好就不得了”，这是劲霸的核心价值观：“引领中国茄克走向世界”，这是劲霸的愿景。源于专注，每一款劲霸茄克都有一处独特设计，而这种独特堪称为唯一！危学青告诉记者，“专注不仅是劲霸的成功之道，也是为人做事之道，一个人只要专注于一件事情，就一定能取的成绩。”劲霸用自己的方式来回馈广大支持劲霸的消费者，再次让临沂人认识劲霸、品味劲霸精神，来之于社会，贡献于社会。

(专刊记者 韩雪)

工行临沂河东支行积极开展

“擦亮窗口、服务百姓”活动

本报讯 作为窗口服务单位，工行临沂河东支行一直把内强素质、外树形象作为行风建设中优化服务的有效途径，对营业网点柜员的着装、仪容、语言、举止作出全面细致的规范。在客户的满意声中，营造了良好的、和谐的服务环境和服务氛围。

持续开展、保持环境卫生的整洁，做到整洁优雅、舒适悦目和加强客户分流服务工作，该行实行大堂经理定员定岗制，对客户分流工作奠定了基础，同时也充分体现了窗口服务百姓的理念。

(王廷资)

“重械大片”沂河畔震撼上映

山东昱华工程机械有限公司“力士德”春季展销会开幕

本报讯 3月28日上午，由山东昱华工程机械有限公司代理的力士德挖掘机春季展销会在临沂市沂景假日大酒店盛大开幕。此次展销会上除举办一系列的展销系列活动以外，还在沂景假日大酒店内举行了力士德品牌部分机型的操作表演活动，使得在场的客户朋友大呼过瘾。

山东昱华机械工程公司

董事长任强表示，此次活动主要为答谢新老客户多年来的关爱，旨通过更直观的形式让来参加活动的客户朋友们，了解产品本身的优异性能以及产品卖点。

据了解，山东昱华工程机械有限公司成立于2002年6月，是山推力士德挖掘机鲁南地区代理商，主营力士德挖掘机及配件。年营业额为2000—5000万元，经营额位居同行业前列，被授予“全国十强”的“功勋代理商”。多年来凭借雄厚的实力位于行业领先地位，成为临沂市首屈一指的机械工程龙头企业。

(专刊记者 化强)

那些曾经灿烂过的美丽，那些藏在心底的期待，那些随春风来的誓言，在威海一起绽放

2011'山东胶南杜鹃花会4月3日盛大开幕

4月3日—5月30日

花红柳绿，蔚为壮观，碧海蓝天，惊涛拍岸，青松奇石，郁郁葱葱，相约春天里，胶南大珠山为您讲述山的相依，花红柳绿的相依依存-----

花会期间举行别具特色的“花开盛世”民乐表演，古筝、二胡、古琴、葫芦丝、巴乌等精彩演出，丰富多彩的趣味陀螺、踢毽子、悠悠球比赛，您走平路才等民俗趣味比赛让您参与其中，激情互动。灯谜竞猜、摄影比赛等系列互动节目精彩连连，打年糕、正大关东、百家饺子、竹筒饭子、煎饼卷大葱等各种风味小吃云蒸大珠山，优秀志愿者、优秀外来务工人员、劳动模范等走进花会，感受杜鹃花会的春意魅力。

旅游咨询电话: 0532—85176200 84123456 更多详情请登录胶南旅游网www.jiaonanta.cn

主办单位: 胶南市人民政府 承办单位: 胶南杜鹃花会组委会

原材料上涨 家电降价！此时不买 更待何时！金鹰家电商场4月2-6日72小时降价风暴

世界经济在高速发展，人们的生活水平在提高，生活成本也在不断提高，吃、穿、住、行都在涨价。

近些年来，整个世界环境一直“多灾多难”，给世界经济带来诸多不利影响，尤其是近期的日本地震核辐射，以及部分主要能源出口国的社会动荡，给世界经济带来巨大的不利影响，能源和诸多产品的原材料价格全面上涨，带动新一轮涨价风潮。一时间，各行各业纷纷看涨，家电业涨价已经成了一个必然。

在这纷纷涨价的关口，金鹰家电商场的72小时降价抢购活动，引起了消费者广泛关注。自宣传以来，众多消费者纷纷前往金鹰家电商场咨询认筹。

据金鹰家电商场相关负责人介绍，金鹰家电商场这次活动的契机是格力集团的“万人空巷抢格力”活动。

这确实是广大消费者一次难得的抢购空调的时机，借这股巨惠消费者的“东风”金鹰家电商场借势给力，将优惠力度再次放大！优惠范围再次扩大，扩大的全场家电，让消费者不仅能买到超低特价的好空调，更能买到电视、冰箱、洗衣机、小家电等全套的超低特价家电。不虚此行！

全场家电限时72小时低价抢购

这将是临沂金鹰家电商场的历史开山钜献，连续72小时低价抢购！作为临沂家电的老企业，金鹰家电商场，本着想消费者所想，做消费者所需，真诚服务临沂百姓的经营理念。为了让广大消费者能顺利抢购到低价家电，从4月2日上午10点开始，直至4月6日，72小时降价风暴，疯狂抢购72小时。并承诺所有家电价格高于其它商场，将双倍补差价。

3月29日至4月2日期间，顾客只要凭身份证到金鹰家电东方红店、水田桥店、步行街店、怡景丽家店、罗庄店认筹，预交50元最低抵现金100元，预交100元最低抵现金200元，让消费者体验到降价抢购的真谛。

春意渐浓，天气渐暖，夜晚的街上也多了不少散步的市民。4月2日下午5点起，今年首次最具影响力的家电抢购夜场将在金鹰家电东方红店、水田桥店、步行街店、怡景丽家店、罗庄店集中爆发：家电低价、美味大餐、精彩演艺、惊爆巨奖……纷纷震撼登场！

万人空巷抢格力，2011再升级

“我可以负责的说，这几天的价格是格力空调今年价格的最低点，可以说过了这几天再没这个价……”山东格力电器市场营销有限公司董事长段秀峰如是说。

2011年最具爆炸力的营销事件，2011年最具轰动效应的家电盛宴，“万人空巷抢格力”活动在全国引发抢购风潮。去年，“万人空巷抢格力”活动在金鹰家电商场获得了圆满成功，销售创历史新高，也成就了金鹰家电商场格力空调销售全省第一的称号。

今年“万人空巷抢格力”活动再度升级，即将火爆开抢。格力作为空调行业最著名的品牌，今年清明假期间再次举办“万人空巷抢格力”活动，是为消费者带来更高品质的实惠，为广大消费者所乐见。4月2日17点前，临沂的消费者只要凭有效证件，到金鹰家电东方红店、水田桥店、步行街店、怡景丽家店、罗庄店参与认筹，就可获得低价抢购格力空调的资格，送不锈钢内胆水杯。每人最多可购三台格力空调，如此好的机遇岂能错过！

各行各业都在涨价，家电涨价已成必然，何时是降价到涨价的转折点呢？希望需要采购家电的朋友们，抓住时机。

>>>相关链接：
金鹰家电商场东方红店：沂蒙路153号，**东方红影城南：**电话8220565；**水田桥店：**兰山路与通达路交汇，**水田桥南：**电话8206569；**步行街店：**兰田步行街西邻，**蚂蚱庙街南首：**电话2871629；**怡景丽家店：**蒙山大道与解放路交汇，**电话：**8658600；**罗庄店：**罗四路与龙潭路商业界交汇，**电话：**8246266

历来世界著名服装品牌，均被不法商贩跟风模仿过。劲霸男装用品质铸就148.77亿元的品牌价值，同样让利欲贪心者重蹈覆辙。

专注茄克31年

劲霸男装 郑重声明

一、近期，在市场上出现了xx劲霸”的服装，更可笑的是甚至连劲霸男装的经典标识也不放过抄袭！企图误导消费者！

二、劲霸男装提醒消费者：穿真劲霸，做品味男人！

电话：13355004000

三、请认准厂家授权临沂地区专卖店：

(1) 总店：解放路与沂蒙路交汇向西50米路北

(2) 中福尚都店：蓝海国际大饭店对过

(3) 罗庄区店：罗庄区龙潭商业街中段路南