

比亚迪要在山东重现F3奇迹

——本刊专访比亚迪副总裁夏治冰

□王士强

时隔六年,再度莅临齐鲁车展,比亚迪副总裁夏治冰感慨万千。当年那个破釜沉舟“要在汽车行业站稳脚跟”的弱小企业,如今已经是年销51万辆的民族行业领军者之一。正是2005年齐鲁秋季车展的全国首发,让比亚迪F3一炮打响,扶摇直上,成为后来叱咤车坛的自主品牌常青树,在上市六年之后,仍然保持在月销万辆以上,雄踞自主品牌同级阵营之首。4月8日,以副总裁夏治冰为首的比亚迪高层再次齐聚齐鲁车展,为旗下新车G3R举行

全国首发仪式。此番故地重游,颇有几番“寻根”之意,比亚迪要从山东开始,在国内车市重现F3奇迹。

**G3R:
高智商 超低价**

4月8日,比亚迪在齐鲁春季车展隆重举行G3R上市发布会,宣布比亚迪首款“数智大两厢”G3R在山东正式上市,由此拉开新车巡回上市的序幕。

G3R被视为比亚迪汽车冲击2011年销量目标的重磅车型,共推出1.5L尚雅型和1.8L尚雅型两款车型,售价分



别为5.99万元和7.39万元。

动力方面,G3R1.5L搭载了比亚迪最新发动机473QD和五速手动变速器,最大功率和最大扭矩达到了80KW和

144NM,1.8L配备483QA和CVT无级变速器,不仅动力充沛而且油耗经济。此外,Can-bus智能管家、SRS安全气囊、ABS+EBD等安全装备,倒车雷达、8方向显示防眩后视镜等智能化配置也一应俱全。G3R上市之后,将与G3一起形成双车战略,共同冲击中级智能轿车市场。

**比亚迪:
要销量 更要质量**

谈及2011年度的销售目标,夏治冰更多提到质量提升,而非数量增长。“比亚迪连续几年几何数量级的增长,到了提高产品品质和企业综合素质的时候了。”夏治冰形象地比喻,这就好比小伙子翻跟头,十七八岁的时候轻而易举地原地前空翻,但是到了四十岁,再靠一身蛮力就不行了。

如今消费者提起比亚迪,首先想到的仍然是F3,但是最近一年多来的改变却是目共睹。比亚迪在F系列车型之后,相继推出M6、G3等高品质、高价位的车型。这些车型在和合资品牌中低端车

型的直接交锋中,一直寻求着质的突破。如今,M6已经受到越来越多的关注,而G3更已凭借智能科技和卓越品质成为自主品牌高端车型的典型代表。“这些车型带来的品质变化和品牌提升,比单纯的销量增长,更让我欣慰”,夏治冰说。

2011年,夏治冰将比亚迪的任务定为不低于行业整体水平。以比亚迪2010年超过51万辆的表现,今年的目标要在60万左右。“实现这个目标仅仅是我们的基础,我更希望看到的是以G3为代表的高端车型,早日进入万辆俱乐部,再现F3的奇迹。”

“Polo中国之路品鉴会”圆满落幕

4月10日,一场以“人,生活,梦想——Polo中国之路”为主题的New Polo品鉴会在济南喜来登酒店绚丽登场。此次活动由上海大众汽车山东销售服务中心主办,上海大众汽车领导、济南主流媒体、汽车行业媒体、经销商、车主等100多位嘉宾莅临现场。此次活动以Polo进入中国的三代车型为时间节点,整个活动共分为三个篇章,分别诠释了:结缘、进取、梦想的主题。为感谢多年来媒体朋友对大众品牌及Polo的支持,上海大众汽车山东销售服务中心市场副总栾英杰现场宣布Polo媒体俱乐部成立,俱乐部会员可

享受众多专属政策和服务。晚宴进行中的抽奖活动为现场的幸运嘉宾准备了New Polo的原厂车模,Polo品鉴会的圆满落幕将New Polo再一次推向了行业的前沿。New Polo承载着大众汽车的优势造车工艺,上市伊始即夺得欧洲“2010年度风云车”大奖、2010年纽约国际车展金奖、蝉联德国AMS评选的“最佳小型车”、荣获2010德国金方向盘奖、号称设计界奥斯卡奖的2010德国“RED DOT”红点设计奖。更绚丽的外形,更优越的性能使它继续引领着中国小型车的前进方向。

(卉卉)

黄海波齐鲁车展谈车论驾——

“我的车技和‘余味’一样范儿”

4月9日,因出演热播剧《媳妇的美好时代》男主角“余味”一角而被观众熟知和喜爱的影视明星黄海波现身齐鲁车展奇瑞展台,为自己代言的奇瑞旗云幸福版做现场签售之余,还与记者分享了对汽车的理解和感悟。

出现在齐鲁车展上的黄海波,一改在《媳妇》一剧中深入人心的憨直形象,一件黑白拼色套头衫,一副斯文的黑框眼镜,尽显知性气质,一亮相便引发了展台周围阵阵骚动。作为奇瑞旗云的新一季品牌代言人,黄海

波和奇瑞品牌一样都给人踏实低调的印象,谈到自己对座驾的要求,黄海波的观点是“不求最贵,但求最适合”。他透露自己目前的座驾是一辆“经济实用型”的法国车。在被问到“喜不喜欢飙车”、“有不良驾驶记录”的时候,黄海波笑着连连摆手:“我开车很慢,很少超过60码。”作为公众人物,黄海波坦言自己驾车外出的机会少得可怜,而且买车后老妈特意给车子安装了“电子狗”,提醒他控制车速,时刻注意安全。至于电视剧中被余味开得风驰电



掣的“跨斗子”,黄海波则笑言那是为了拍片“现学现卖”。 (韩爽)

东风雪铁龙首届世嘉选拔赛济南谢幕

4月10日,东风雪铁龙首届世嘉嘉人济南大赛终于揭开谜底。来自济南的众多优秀选手历经一个月的选拔、培训、初赛、复赛,9位嘉人最终站到了济南决赛的展台上。李月最终获得此次大赛总冠军,韩月和潘信鑫分别获得亚军和季军。她们将代表济南参加下个月在青岛举行的全省总决赛。刚刚结束的齐鲁春季车展上,东风雪铁龙以“人性科技·创享生活”为主题,以其成熟的产品魅力吸引广大消费者,成交量不断刷新。据相关人员介绍,此次东风雪铁龙四天的销量达409台。

(陆小虎)



中国人 野马车



春天礼 钜惠风暴

C·SUV

原价**59800**元

活动价**49800**元

舒适型/4.98万 豪华型/5.18万 旗舰型/5.48万







赠送

休闲时尚大礼包



注: 所赠物品均以店内实物为准 活动最终解释权归中国野马

中国人 野马车

2011 四川汽车工业集团有限公司版权所有 / YEMA AUTO

24小时服务热线: 400-628-5999 / 800-829-8008

济南 汇丰合众 13805313787 工业北路店 13046008867 长清店 0531-87205089 平阴店 0531-87882818 济阳店 0531-58667939 商河店 18764170528 章丘店 13805412607 青岛 青岛三九 0532-82187777 莱西店 0532-88407688 青岛店 0532-66815888 即墨店 0532-81918777 平度店 0532-68082209 胶州店 0532-82275668 临沂 临沂昌达 0539-2778599 沂南店 13953956228 苍山店 13805393985 蒙阴店 0539-4279718 莒南 0539-7891212 临沂 0539-6210208 青州店 15006619114 高密店 0536-2323456 昌邑店 18763652899 潍坊 鑫源汽贸 13070770516 诸城店 13853657099 寿光店 15906361998 峡山店 13356758118 烟台 烟台德润 13605350188 龙口店 13655451112 栖霞店 13697860925 招远店 18663812238 海阳店 13012579096 莱阳店 13001602977 莱州店 15306381477 德州 瑞源汽贸 13705347426 临邑店 13792227788 平原店 13953472159 宁津店 13969287986 乐陵店 0534-6164188 庆云店 15853429808 禹城店 13953432656 齐河店 13465167500 武城店 13706393778 济宁 中恒汽贸 15165471179 信达店 0537-2288566 菏泽店 13905301392 金乡店 15965728069 威海 野马汽车 13863108608 荣成店 0631-7586189 泰安 泰安智通 0538-6922222 肥城店 0538-3213967 新泰店 0538-5087788 莱芜路店 0634-5961668 日照 牧马人经贸 15550099999 淄博 北方车辆 15306432008 沂源店 13475599991 邹平店 15066950188 高青店 15725731599 野马大区经理 13514285766