

第七届齐鲁家居博览会完美谢幕

家居建材销售超预期

□爱家记者 朱俊义

上周日,第七届齐鲁家博会经过三天的展销圆满落幕,在展会现场,记者看到许多展台里总是挤满了前来选购家居、建材、家电产品的消费者。

圣象地板的一位销售人员告诉记者:“这三天,到展会现场看样订货的消费者太多,不停地说话真有点吃不消!”展会现场消费者选购热情高涨,即使在撤展时还有不少消费者前来订购,参展商只好将撤展时间一再延迟。

提前引爆购买热情

四月份对于许多家居建材厂商来说是旺季的延续,第七届齐鲁家居博览会的参展商们主动应对销售旺季的到来,他们普遍认为与其被动的等待不如主动出击,齐鲁家博会又恰巧在五一之前开幕,也是主动出击最有利的时机,三天展会期间的订单和拥挤的消费者证明参展商们的判断是正确的。万泰装饰公司的武经理说:“三天展会期间我们公司仅仅依靠自然客流,就签订了50多单,留下有效客户资料的有上百户”。大自然地板的冯总也有同样的感受:“由于展会期间天气较好,所以来的消费者特别多,订单自然也超出了预期。当然,展会过后我们还会抓住将要到来的五一旺季,争取上半年销售再上一层楼!”

展会三天,记者发现数星期六上午前来参观展会的消费者人数达到了最高峰,接踵而至的消费者让许多展位应接不暇,下订单的消费者也不少。

按图索骥不虚此行

4月16日,在展会现场一位手持户型图的张先生引起了记者的注意,他告诉记者:“由于五一小长假,全家人准备到杭州旅游,只好今天抽点时间来问一问装修的事,万泰



▲价值2万多元的马桶让不少参展者在此驻足。



▲万泰装饰在展会上频频签单再次证明品牌就是力量。



▲好莱客衣柜的样板间展示受到许多年轻人的青睐。



▲芝华士沙发的人性化设计,引来不少参展者试坐。

装饰很有名气,今天特意来找万泰的设计师聊聊”。

据万泰装饰展会现场的负责人介绍,展会期间携带户型图前来咨询的消费者不在少数,很多消费者都是有备而来。记者注意到许多消费者来参观展会之前都有所准备,这样至少不会白跑一趟。首先,消费者在装饰公司的展厅里可以找到和自己户型相同的设计方案,在观看设计方案后,如果消费者有时间还可让设计师陪同前往装修工地参观。其次,消费者可以在展会现场仔细比较装修中的主材,欣赏不同材质和设计样式的主材;各主材厂商在家博会现场都展示了2011年最新款式和花色的产品,最时尚的主材铺贴和布局方法也让前来参观的消费者耳目一新。最后,消费者凭着户型图还可以在展会现场下单购买最实惠价格的主材产品。据圣象地板的毕海峰经理介绍,我们有一款76元每平米的强化复合地板,是特意从总部申请的直销价。

团购带来回头单

由海尔橱柜、楚楚吊顶、金意陶瓷砖、法恩莎卫浴、海尔电器、佛罗伦萨散热器、TATA木门、德国玛堡壁纸、久盛地板、索菲亚衣柜、芝华士沙发、理想空间家具、箭牌卫浴、欧派橱柜共十四家品牌在展会现场组织的团购活动,展会三天吸引了上万名消费者,由于最低价在展会最后一天公布,因而吸引了不少消费者两次逛展会。

另外,由于家博会上很多知名品牌推出了特价商品,因此展会上出现了不少消费者下完订单之后,第二天再次下单购买其他品牌产品的情况。特别是十四家品牌关联选购更优惠的政策,更是激发了许多消费者的购买热情,因而许多消费者觉得机会难得,展会上多次出手这样就出现了不少回头单。



赖氏家具

中国十大实木家具品牌

实木天下 赖氏放价

放价时间: 2011.4.23-5.8

力度最大! 惊喜最多!

2011赖氏全年最低价!



赠 王刚亲笔签名自传
先到先得,数量有限,赠完为止



赖氏家具济南各直营店 活动详情请拨打电话或咨询店内

【银座家居中心店】电话: 55559732	【红星美凯龙店】电话: 55530672	【居然之家北园店】电话: 55592782
【银座北园至尊店】电话: 82639928	【银座家居中润店】电话: 55587109	【居然之家槐荫店】电话: 58881037
【银座北园至泊店】电话: 82639829	【富雅家居店】电话: 85905568	全国客服热线: 4006-880-666