



早出手还是迟出手 购车者左右为难

价格战缘何迟迟不来

快乐淘车季

新闻背景

四月车展月已经过去，对于今年一半年车的行情，业内众多车界知名专家给出结论是好了预期，而且不说这里说的“好了”是比较悲观的论调。2011年车市在人们的预期中奏响了新的乐章，只是今年的旋律并没有前年和去年那般的激昂、惊心动魄。上半年车市主要在做一件事，那就是把前年的订单消化完毕。但是，接下来该怎么办，在激烈的竞争中，用性价比来换取市场份额的环境下，车商针对性的降价已不可避免。

新车上市，在激烈的竞争中，不断推出性价比更高的车型，在竞争中可以说是越销越多。今年一半年车市上万辆，因为主机厂已经习惯了前年车市走量带来的巨额利润，因此，各主机厂打出的新招，不但在性价比上下功夫，而且还在售后服务、金融方案等方面下功夫，以期在激烈的竞争中抢占先机。

然而，在激烈的竞争中，主机厂在推出高性价比车型的同时，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。在激烈的竞争中，主机厂在推出高性价比车型的同时，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

业内人士表示，日本和韩系车厂的竞争力正在逐步显现，而自主品牌则在激烈的竞争中，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

业内人士表示，日本和韩系车厂的竞争力正在逐步显现，而自主品牌则在激烈的竞争中，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

业内人士表示，日本和韩系车厂的竞争力正在逐步显现，而自主品牌则在激烈的竞争中，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

业内人士表示，日本和韩系车厂的竞争力正在逐步显现，而自主品牌则在激烈的竞争中，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

半月超10款新车上市

在刚刚过去的半个月中，国内车市可谓热闹非凡。据不完全统计，在这半个月中，国内车市共有超过10款新车上市。这些新车的上市，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

业内人士表示，日本和韩系车厂的竞争力正在逐步显现，而自主品牌则在激烈的竞争中，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

业内人士表示，日本和韩系车厂的竞争力正在逐步显现，而自主品牌则在激烈的竞争中，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

日系车的性价比优势在人们关注的焦点之外，自主品牌在推出高性价比车型的同时，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

欧美车未来优惠与库存

业内人士表示，日本和韩系车厂的竞争力正在逐步显现，而自主品牌则在激烈的竞争中，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

业内人士表示，日本和韩系车厂的竞争力正在逐步显现，而自主品牌则在激烈的竞争中，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

业内人士表示，日本和韩系车厂的竞争力正在逐步显现，而自主品牌则在激烈的竞争中，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

业内人士表示，日本和韩系车厂的竞争力正在逐步显现，而自主品牌则在激烈的竞争中，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

业内人士表示，日本和韩系车厂的竞争力正在逐步显现，而自主品牌则在激烈的竞争中，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

早出手还是晚出手 购车者左右为难

业内人士表示，日本和韩系车厂的竞争力正在逐步显现，而自主品牌则在激烈的竞争中，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

业内人士表示，日本和韩系车厂的竞争力正在逐步显现，而自主品牌则在激烈的竞争中，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。

业内人士表示，日本和韩系车厂的竞争力正在逐步显现，而自主品牌则在激烈的竞争中，也在推出一些低性价比车型，这些车型的推出，一方面是为了填补产能，另一方面也是为了抢占市场份额。



五一欢乐购

远通集团昌河铃木店五一让利惠用户

- 订利亚纳A+厂家亲临现场签售，买全车商业险送千元现金!
- 订1.0L北斗星厂家亲临现场签售，送价值880元高档汽车坐垫一套，买全车商业险再优惠500元!
- 订1.4L北斗星及北斗星A+厂家亲临现场签售，享3000元惠民补贴+1000元汽油卡+1000元精品装饰，买全车商业险，再优惠500元!
- 订1.2L波迪厂家亲临现场签售，享3000元惠民补贴+3000元现金返利!

利亚纳A+ 优惠价5.98起

远通集团昌河铃木汽车临沂昌华4S店 临沂昌华汽车销售服务有限公司

地址：临沂市双岭路鲁投京沪高速入口东200米处远通汽车大世界院内 临沂蒙山大道与金九路交汇西1公里路南远通国际会展中心院内

销售电话：2702688 服务电话：2702699

悦翔2周年购车特惠周

五一车展

活动时间：4月30日-5月6日

悦翔2周年购车特惠周

悦翔购车最高优惠10000元

悦翔三厢优惠4000元+2000元礼包

CX30优惠现金5000元

长安mini、CX20送1000元礼包

价值来自每天500次信赖之选

远通集团长安汽车临沂昌华4S店 远通集团长安汽车河东远通4S店

临沂昌华店：临沂市双岭路鲁投京沪高速入口东200米处远通汽车大世界院内 临沂蒙山大道与金九路交汇西1公里路南远通国际会展中心院内

销售电话：0639-2706888 服务电话：2535-8488011

河东远通店：临沂市临沂路与金九路交汇处远通国际会展中心院内

销售电话：0639-7078990 服务电话：0639-7078990

驾有所值。

上市2周年，悦翔销量突破200000辆。

悦翔2周年购车特惠周

悦翔购车最高优惠10000元

悦翔三厢优惠4000元+2000元礼包

CX30优惠现金5000元

长安mini、CX20送1000元礼包

价值来自每天500次信赖之选

远通集团长安汽车临沂昌华4S店 远通集团长安汽车河东远通4S店

临沂昌华店：临沂市双岭路鲁投京沪高速入口东200米处远通汽车大世界院内 临沂蒙山大道与金九路交汇西1公里路南远通国际会展中心院内

销售电话：0639-2706888 服务电话：2535-8488011

河东远通店：临沂市临沂路与金九路交汇处远通国际会展中心院内

销售电话：0639-7078990 服务电话：0639-7078990