

第一车讯



按照车市普遍规律，“开门红”过后都会是“冷淡入夏”，但是豪华车的销售形势却并不像普通车型那样高开低走，据记者走访了解，部分豪华车市场在节后继续保持了快速的发展势头。据有关车市的业内人士分析，这在很大程度上是受节前预订单的释放和延续，在二月直至四月份的汽车销量中我们就能看出，在没有任何利好刺激的市场实际上在走下坡路。在汽车产业政策调整的夹缝年份，那么究竟是什么原因让豪华汽车逆势飘红？

据悉，2011年1月，我国乘用车销量达115.23万辆，同比增长17.3%；1月乘用车产量达116.83万辆，同比增长17.2%。自主品牌汽车企业均实现了两位数的增长。

快乐淘车家

节后豪华车市场缘何“一枝独秀”？

>>销量“兔”飞猛进是必然

由于豪华车品牌的价格不菲，他们通常等到来年的年初，以及春节前的购车高峰，才会迎来购车市场的爆发。但今年节后豪华车市场延续了去年的红火，这主要得益于经销商在节前所进行的促销活动。业内人士指出，经销商在节前进行的促销活动，使得购车者提前购车，从而带动了销量的快速增长。

业内人士指出，豪华车的消费群体主要集中在高收入阶层，这部分人群在节前购车，主要是为了在春节期间使用。此外，经销商在节前进行的促销活动，也是推动销量增长的重要原因。

据有关车市的业内人士分析，这很大程度上是受节前预订单的释放和延续，在二月直至四月份的汽车销量中我们就能看出，在没有任何利好刺激的市场实际上在走下坡路。

业内人士指出，经销商在节前进行的促销活动，使得购车者提前购车，从而带动了销量的快速增长。

业内人士指出，经销商在节前进行的促销活动，使得购车者提前购车，从而带动了销量的快速增长。

>>车市“惯性”开门红

经销商在节前进行的促销活动，使得购车者提前购车，从而带动了销量的快速增长。

业内人士指出，经销商在节前进行的促销活动，使得购车者提前购车，从而带动了销量的快速增长。

业内人士指出，经销商在节前进行的促销活动，使得购车者提前购车，从而带动了销量的快速增长。

业内人士指出，经销商在节前进行的促销活动，使得购车者提前购车，从而带动了销量的快速增长。

业内人士指出，经销商在节前进行的促销活动，使得购车者提前购车，从而带动了销量的快速增长。

>>小排量车风光不再

随着今年1.6升以下车型的降价，使得小排量车型的市场竞争力下降。业内人士指出，小排量车型的市场竞争力下降，主要是因为其配置较低，且价格优势不再明显。

业内人士指出，小排量车型的市场竞争力下降，主要是因为其配置较低，且价格优势不再明显。

业内人士指出，小排量车型的市场竞争力下降，主要是因为其配置较低，且价格优势不再明显。

业内人士指出，小排量车型的市场竞争力下降，主要是因为其配置较低，且价格优势不再明显。

业内人士指出，小排量车型的市场竞争力下降，主要是因为其配置较低，且价格优势不再明显。



轻松购，幸福go!



BORA 宝来
向上人生路

宝来春季盛惠更专享
三喜、多喜、美喜、乐喜，让您的购车享受更丰富更实惠！
即日起至3月31日购车至1.6L手动档车型，享3000元购置税补贴
及1000元购车礼包（含贴膜、脚垫、后备箱垫、遮阳挡）
• 1年零利率 • 免台车 • 小排量购置税 • 信用卡分期 • 二手车置换 • 9项惠民补贴
详情请咨询0539-8336396



佳轮集团 一汽-大众4S店 地址：临沂市蒙山大道121号（临西五路水果市场对过）
临沂佳轮汽车销售服务有限公司 销售热线：0539-8336396 24小时服务热线：0539-8355944
沂水金利 2515777 鲁山大众 2171688 日照通途 812588
东滩通途 6287777 日照信发 4813866 平度德兴 3133444
龙口弘景 379152888