



主持人 刘莉



今日做客嘉宾

工商银行菏泽分行党委书记、行长

王世明

改进服务 永不满足

近年来,菏泽工业化、城市化建设进程加快。菏泽工行转变思维,跟上节奏,一心一意搞经营,实实在在谋发展。2010年各项贷款增长额居全省第10位;存款存量较上年提升0.69个百分点;实现利润4.38亿元,列全市大型国有商业银行第一位。就菏泽工行下步如何加快发展,工商银行菏泽分行党委书记、行长王世明做客齐鲁晚报今日菏泽财金工作室。

主持人:结合国家宏观经济金融形势的变化,菏泽工行如何正确认识当前形势,继续加大支持地方经济发展力度?

王世明:我行积极应对宏观经济金融形势变化,把握好各项贷款进度,调整业务结构,提高工作效率和服务质量,促进信贷业务持续健康发展。

加大信贷结构调整力度,合理预测客户资金需求,科学安排贷款投放顺序,继续支持重点项目、重点企业融资需求;注重运用银团贷款、贸易融资、国内及国际信用证等渠道满足企业的合理资金需求。把支持中小企业的发展作为经营战略调整和转变经营方式的重要举措来抓。在客户细分上,积极营销菏泽市品牌产业以及生物科技、农副产品深加工等行业中符合小企业条件的优质企业;在业务品种上,加快推广以现金流管理为基础的贸易融资业务,稳健增加具有特定贷款用途和

还款来源的跟单业务;在营销策略上,优先投向经营状况好、信用状况好、综合收益高的优质企业。

主持人:近年来菏泽工行在坚持以人为本,实施精细化管理等方面实施了创新和探索,请王行长谈谈这方面的情况?

王世明:好的。实现各项业务的快速发展、持续发展,关键在以人为本,重心是完善机制。近年来,我行在实施精细化管理方面采取了一些措施:实行员工、网点负责人、分管行长、行长四级问责制,加大对支行的经营直接监控,在贷款规模分配、经济资本的管理量化、柜员工作量等方面细化考核,有效发挥绩效考核的激励导向作用。打造干事创业的舞台,让想干事、会干事、干成事、不出事的干部有更多的职业发展机会,用好有工作激情,充满工作干劲的干部。

主持人:菏泽工行在改进服务工作,展示一流形象方面做了很多工作,请问贵行的基本要求是什么?

王世明:我多次讲要以改进服务、永不满足为基本要求,在全行开展工行服务社会评、市行服务支行评、领导服务员工评活动,促进服务水平、管理水平的提高。竞争机遇稍纵即逝,提倡马上就办的工作意识,提高全行的运行效率。领导就是服务,要让全行员工来评价领导,欢迎大家多渠道提建议,正行风、树正气,凝心聚力求得可持续发展。



菏泽农信社 今春存贷全省同行第一

今年以来,菏泽农信社加大改革创新力度,转变增长方式,各项业务实现又好又快发展。截止4月末:各项存款余额430亿元,较年初增加59.65亿元;各项贷款余额315亿元,较年初增加48.97亿元。存款、贷款存量、增量市场占有率均居全市金融机构第一位,存款、贷款增幅均居全省农信系统第一位。

该社将资金组织纳入联社高管年度履职和绩效考核,紧紧依靠机制建设,促使存款增长产生“裂变”效应,真正将自身点多、面广、人众的优势转化为生产力。同时,依靠现代自助支付市场的培育,拉动存款“自然”增长。创新信贷扶持模式促进贷款营销。一方面,扎实推进信用工程建设,努力实现“全覆盖”。以“示范点”建设为“样板”,采取联合评定的方式,逐村、逐户进行评定,加快支农营销服务网络建设。另一方面,全力助推农业产业链发展,抢抓未来农村基本客户群。加强与畜牧局结合,采取龙头带基地、公司加农户、合作社加社员的方式,对产业链上的收购、储存、生产、加工到销售环节进行扶持。

财金记者 刘莉 通讯员 韦安然

中行跨境人民币 结算获A级称号

近日,中国银行菏泽分行在中国人民银行菏泽市中心支行2010年各商业银行跨境人民币结算工作考评中喜获A级,成为当地唯一一个获得A级称号的金融系统。

自2010年成功续作第一笔跨境人民币结算业务以来,该行按照当地人行和上级行的工作部署,成立了以一把手为组长的领导小组,明确职责,积极开展营销活动。相继参加了菏泽市人民银行组织的跨境贸易人民币结算政策宣传月活动 and “走进企业,共促发展”百日专题推进活动,并利用报纸、电视、网络等媒体资源广泛进行宣传。

去年该行共续做跨境人民币结算业务30149万元,占当地市场份额的96.64%,成为菏泽市跨境人民币结算业务当之无愧的龙头老大。

财金记者 刘莉 通讯员 宋丽娟

建行菏泽分行 实现旺季营销开门红

今年以来,全行上下认真贯彻落实省市分行工作会议精神,以“加快发展,夯实基础”为主线,以“扩大市场份额,提升系统位次”为目标,以“强化执行力,提高工作效率”为要求,全力抓好旺季营销,积极拓展市场,努力营销客户,主要业务指标实现了同业和系统内的占比提升、位次前移。

截止3月底,全口径存款余额165.81亿元,较年初新增24.21亿元,增幅17.10%。新增系统内占比18.70%,居系统内第2位;各项贷款余额124.54亿元,比年初新增15.28亿元,增幅13.98%;全行实现中间业务净收入4592万元,同比增长2419万元,是全省唯一实现翻番增长的分行;全行“五级分类”口径不良贷款余额2543万元,比年初下降796万元,不良贷款率0.20%,比年初下降0.1个百分点,不良额、不良率持续“双降”。

上述指标均超额完成省市分行年初计划序时进度,达到历史同期最好水平,实现了旺季营销开门红。在保持2010年KPI考核连续三个季度居系统内第一位的基础上,又取得了2011年一季度KPI考核全省第一。

财金记者刘莉 通讯员 张庆颖



帮你实现创富梦想

为更好地服务广大读者,让每个怀揣财富梦想的人能寻求到一个支撑点,齐鲁晚报《今日菏泽》专门成立了财金工作室,全力打造更加专业的“菏泽财金”,专刊每周一期,旨在为广大投资者和消费者提供新鲜的财经资讯、独到的理财视点、周到的个案服务和精彩的理财故事,为企业搭建一方推荐、宣传展示的平台。专刊力求以独特敏锐的视角全方位为广大投资者和消费者提供科学理性的投资理财方案,普及金融理财知识,及时宣传金融机构产品和服务。

光阴似箭,人们为之拼搏奋斗的财富梦想在犹如江河的资本市场中,是一马平川还是迂回曲折?在接下来时间里,我们又将迎来什么样的经济形势?资本市场的走势如何?股市是“牛市”还是“熊市”?金融市场还将出现哪些新动作?请时刻关注财金专刊,我们将及时传递有助于您实现财富梦想的信息、资讯和行业动态!如果您有好的理财故事或对财金专刊有好的建议和意见,欢迎拨打财金热线0530-6330010、15505302007,也可发送留言至电子邮箱:jrhz6330010@126.com,齐鲁晚报今日菏泽“菏泽财金”将会因您的积极参与而变得更加充实、理性、精彩,而我们也相信,因我们的努力,菏泽财金将会成为菏泽人真正的“理财专家”。让我们携起手来,为共同的财富梦想执着前行!

齐鲁晚报今日菏泽财金工作室



邮储银行基金定投 让您理财更安心

如何规划好自己的理财目标,使家庭财富获得长期稳定的保值增值,是普通投资者面临的一大难题,而基金定期定额投资由于起点较低,可以有效降低平均成本、分散投资风险,成为当前投资者选择的重要投资方式。

据邮储银行专家介绍,基金定投是指在一定的投资期间内,投资人在固定时间、以固定金额定期申购基金,形式上类似于银行零存整取的一种基金理财方式。

一是积少成多,复利增值。每月运用生活必要支出外的闲置资金来投

资,既能强迫储蓄又不会造成经济上额外的负担,更能积少成多,使小钱变大钱,以应付未来购房、子女教育、养老等大额资金的需求,同时本金所产生的利息加入本金继续投资,即可享受复利效应带来的资产增值,获得可观的长期投资回报。

二是长期投资,降低投资风险。定期买入固定金额的基金,在基金净值高时买进的份额就少,而在基金净值低时买进的份额就多,避免高位建仓,同时也不必再为入市的时机而苦恼,又可以利用分批投资的原理最大限度地分散风险。

三是专家投资,轻松理财。投资者通过定期定额投资将资金交给基金公司打理,通过基金公司专业化的投资管理和运作,投资者可更好的分享中国经济的增长,实现资产的保值增值。

四是自动扣款,手续简便。在基金代销机构办理基金定投开通手续后,今后每期的扣款申购均自动进行,完全不用考虑投资时点,极大地方便了投资者的投资。

那么,基金定投都适合哪些人群?邮储银行专家建议以下人群可重点考虑:一是适合有定期固定收入的

人;二适合缺少投资经验的人;三是适合于没有时间投资的人;四是适合于在中远期有资金需要的人。如3年后要支付购房首期款、20年后子女要出国留学,乃至于30年后的退休养老金等,可提早开始定期定额的小额投资。

据悉,目前中国邮政储蓄银行对基金定投申购实行费率优惠,最低投资额仅为100元,利用分布广泛的邮政储蓄网点,可以为客户随时随地办理基金定投业务,只需办理一次签约手续,即可享受长期投资带来的收益。

财金记者 刘莉 通讯员 刘本昊

莱商银行金凤理财产品开始募集

投资起点金额10万,募集期截止至5月18日

自莱商银行去年推出金凤理财第一期理财产品后,广受客户好评。今年该行再度重磅出击,代销南京银行“珠联璧合·金凤系列”人民币理财产品。

该期理财产品为非保本浮动收益型产品,期限172天,预期年化收益4.65%,具有期限短、收益高的特点,按照预计年化收益率计算,本期产品10万本金的收益为

2191元。本产品的投资起点金额为10万元人民币,风险等级为中级,风险较低,适合风险属性为中及以上的、有投资经验的客户。此次产品的募集期为5月9日至5月18

日,总额为3000万,目前已在莱芜、菏泽、济南、徐州等地开始销售,募集满3000万后将自动结束募集。

财金记者 刘莉 通讯员 杨艺卿

农行菏泽分行

“安心得利”理财产品广受欢迎

近日,农行菏泽分行专门推出了期限相对固定、具有较高收益的浮动收益理财产品“安心得利”,深受广大客户欢迎。

该产品期限多样,具有收益高、非保本、收益浮动等特点,从低于1个月到长于1年期不等,投资者可根据自身资金闲置情况和投资安排灵

活选择以获取最佳投资收益。客户通过该产品可优化资产配置,追求更多收益,有效分散市场风险,总体属较低风险产品,适合稳健型、进取型等各类个人投资者和企业投资者。

据介绍,购买“安心得利”时,个人投资者可持本人有效身份证明,凭在农行开

立的借记卡、综合理财卡、活期一本通或结算账户,前往农行网点填写《中国农业银行理财产品认购申购委托书》购买,首次购买需签订中国农业银行理财产品协议;企业和机构投资需在农行网点开立账户并签订购买协议。

另外,农行理财专家特

别提醒投资者:理财产品不同于普通的银行存款,投资人需在承担一定风险的基础上来获取更高的收益,无投资经验的投资者不宜购买,仅面向有投资经验者发售。

财金记者 刘莉 通讯员 李志联 谢瑞斌