

创富·特别点击

在利益的驱动下,挖树“疯潮”有愈演愈烈之势。大量树龄达几十年甚至几百年的老银杏树被吊车连根拔起,开始了背井离乡的颠沛之旅。

所谓“人挪活,树挪死”,扎根“异乡”后,有的银杏树因为水土不服而颓然枯萎。尤其是银杏古树,成活率仅有60%左右,尽管这样,买树者对此仍趋之若鹜,不惜高价,高风险将大树搬进城。

砍树根“丰胸” 假树球装“山货”

利益驱动 挖树风愈刮愈烈

文/本报记者 杨传忠 周磊 片/本报记者 杨传忠



有的银杏树的树球根本就是做出来的。

只管卖,不管活

古树进城后近半殒命

“活三年,不算活;死三年,不算死”,说的就是银杏树,即使看起来枯了三年,都还有可能“起死回生”,而看起来移植成功的银杏树,三年内也随时可能死掉。

在新村乡的银杏苗木市场,一棵看起来直径60多厘米的银杏树,如迟暮老人一般,静静地站在路边。树干光秃秃的,只剩下粗大的树枝,小枝和树叶都已经没了,与周围郁郁葱葱的银杏树形成鲜明对比,树干被用一些木板包裹着。在树根附近,挂着一一些营养液,从外表,看不出来它是否还活着。

“这棵银杏树刚移植来没多久,胸径大约为65厘米,树龄至少三百年。”它的现任主人一位姓经理向记者介绍着。“怎么看着像死了呢?拉到济南能管活吗?”记者担心地问道。

该经理表示,在市场里卖出的银杏无论大树,还是小树都不保活。“小树成活率很高,适应性很强,上个月我还往拉萨、银川发了两车货呢!但越老的树越难说,这个我们承担的风险很大,所以古树就很贵。”该经理给记者亮出了底牌,说这棵树是他花7万的价格收上来的,没个十三四万不能卖。“成活率60%左右,这么多钱收上来有时会死的,死了钱就一分也没了。”该经理说道,不过保活也可以,价钱得上涨,“你能接受的话,保活价20万!”

他同时告诉记者,“活三年,不算活;死三年,不算死”,说的就是银杏树,即使看起来枯了三年,都还有可能“起死回生”,而看起

来移植成功的银杏树,三年内也随时可能死掉。“三年后,银杏树死了,你们老板也不能怪你们啊!所以保活没必要。”

砍树根“丰胸”多卖钱

行业秘密让不少银杏断命

按照当地的行情,18厘米是一个门槛儿,一棵胸径15厘米的银杏树售价1300元左右,而胸径增加到18厘米时,银杏树就开始值钱了,至少能卖到五六千元。

由于记者表示小区门口需要两棵像样的树,以为找到大客户的该经理带记者再次来到了江苏境内的港上镇。这里的银杏市场上经常有罕见的古树出现,很多都是从安徽山区被盗挖出来的野生银杏。

在市场上,一位斜躺在拖拉机上的中年男子见记者下车便来了精神,称这棵银杏树胸径18厘米,并报了6000元的价格。记者注意到,树干与“树球”连接处有一处伤疤,好像砍掉了一些树根,觉得有些奇怪,该男子解释说:“那是挖树时不小心碰掉的树根,不影响成活。”

离开后,该经理悄悄地说:“这都是业内公开的秘密了,树木都是越往下越粗,接近根的地方最粗,这些人把靠近上层的根砍掉,那么原来在底下的部分,就成了树干,这样树的胸径肯定上去了。”

按照当地的行情,18厘米是一个门槛儿,一棵胸径15厘米的银杏树售价1300元左右,而胸径增加到18厘米时,银杏树就开始值钱了,至少能卖到五六千元。由于大量树根被砍去,不懂行的人买去后这样的树多半会死。

在市场另一头的公路上,记者果真见到了该经理所说的“山货”。这棵胸径30多厘米的银杏树,树干表面粗糙,颜色发暗,树根处包裹着草绳,缠成直径1米多的大球,被称为“树球”。“这种树,十棵树下,有八棵树球是假的。”该经理悄悄地说。

“山上的树,周围都是石头,怎么可能挖出这么大的‘树球’?都是为了表现树根保留得好,把树挖出来后重新做的。”该经理告诉记者,记者眼前的这棵就是假树球,因为你不知道他挖树时铲断了多少根,所以风险很大,买回去成活率得不到保证。

高价高风险

利益驱动古树进城

楼盘都希望绿化速成,楼建好就能马上绿树成荫,如果有珍贵树种更好,就更能抬高社区品位,房子能卖更好的价钱。买些小树苗等着它长大就晚了。

古有“拔苗助长”,今有“移树帮绿”,今人的“智慧”用在缩短时间速成方面与古人有异曲同工之“妙算”。在城市化步伐加快中,古树进城脚步也加快了。在省城济南的不少小区,栽上几棵百年古树仿佛成为众多开发商情有独钟的事。据了解,到郯城和邳州来买树的客商,近半数是来自全国各地的房地产开发商。

“楼盘都希望绿化速成,楼建好就能马上绿树成荫,如果有珍贵树种更好,就更能抬高社区品位,房子能卖更好的价钱。买些小树苗等着它长大就晚了。”省城南一小区的销售经理告诉记者。买棵树就能让小区升值,开发商真正的利益点在这里,一点买树

钱还是值得花的。

记者了解到,在一些经济发达城市,无论是城市绿化,还是楼盘建设,在快速园林化的目的下,成品树需求就更旺盛了。除此之外,机关、企事业单位及大型公司也是大树古树的消费大头,经常有山东以及北京、天津、上海、重庆等地的客户到郯城和邳州一带找树。同时,这些古树还有一个用途是:绿色博览会、园艺博览会的展览需要。

记者了解到,早在2009年,国家林业局便发布了《关于禁止大树古树移植进城的通知》,然而,这股风显然没有刹住,个别地区甚至愈演愈烈。相关负责人表示,古树进城过程中强行修枝、切冠,移植成活率很低,“从山上或农村移植树木到城里搞绿化,是一种拆东墙补西墙的做法,严重破坏了原生生态环境,也加速了一些珍稀树种的灭绝。”

禁止古树进城,亟须再出重拳。



银杏树苗明码标价。

(上接B05版)

古银杏价格十年涨九倍

重利之下,百年老树说挪就挪

与白果的价格暴跌形成鲜明对比的是,银杏古树、大树的价格在这几年却打着滚地暴涨。当听到记者打听胸径35厘米的大银杏树时,苗木市场上一位自称姓杜的老板眼中放出一丝光芒,轻声说:“那样的树可是贵,本地的已经不让卖了,得从省外往这边弄,再给你运出去。”

“35厘米的树,至少也得七八万元钱,现在的银杏树涨得很厉害,我们从农户手里收来也要花很多钱,这个价已经基本不赚钱了,风险也大。”杜老板强调着自己的薄利。这两年银杏大树是供不应求,政府对其保护力度也在加大,商贩得到这些古树的成本和风险都在提高。

正在往卡车上装银杏树的一位当地村民称,银杏树苗的价格涨得还不是很多,但是银杏大树的价格却在猛增,就像坐上火箭一样。他还记着,十年前,胸径30多厘米的银杏树基本没人要,价格也就七八千元钱。而现在,同样的银杏树,没有七八万元钱是拿不下来的。

看到记者有买树的诚意,在答应给他至少5000元的介绍费后,杜老板随后开着自己的车拉着记者去附近几个村子里找树。沿着沂河河堤走,见到一处村落就下去打听。“现在很多大树政府都敲上牌子,不让卖了。没牌的不好找了。”杜老板告诉记者。

当手机提示“欢迎您来到江苏”后不久,杜老板将车停了下来。这里一搂多粗的银杏树到处都是,果真大部分都钉上了牌子编号。但此前银杏被卖后留下的大树坑也随处可见。几个村民正在忙着给自己屋前的银杏树浇水。

“这棵少了12万不卖。要不是想盖房子,给多少钱也不卖!”一位穿着迷彩裤的村民蹲在自家树前,吐了个烟圈说,树龄至少120年了,他父亲小时候就已经搂不过来了。杜老板拿出专用的胸径测量皮尺一量,胸径39厘米多一点。记者推诿说价太贵,需向领导汇报预算后再回来买。

禁卖下古树进城很容易

发票、检疫证、运输证一条龙服务

银杏古树,大树在我们这是严禁倒卖的。郯城县林业局办公室孙庆刚主任告诉记者,为了保护银杏古树资源,县里除下发了《关于加强银杏古树大树资源保护管理的公告》外,还规定:胸径超过30厘米的银杏树,无论是集体所有的,还是苗圃园里的,都是禁止买卖的。

可在暴利的驱动下,几百年树龄的银杏古树,大树被连根拔起,走上被贩卖之途。在郯城新村乡与江苏省港上镇,每天都有慕名前来购买银杏树的全国客商。他们大多数相中的是这里日益稀缺的古树资源,挖一棵少一棵。

在港上镇,记者遇到了“同行”,为上海一小区买绿化树的周先生。他已住了一个星期。“我们老板邪门了,非要在门口栽两棵大银杏,越粗越好。”周先生对此也很无奈。他花几天时间选好了两棵50厘米、树龄在200年左右的银杏,每棵报价15万元。

“这个好说,发票、检疫证、运输证你们不用操心,都由我们代办。”为周先生提供其中一棵银杏的江苏港上镇一银杏苗圃基地的孙经理表示。得知记者是从济南到郯城买树又来到江苏的,他拉拢记者说,“山东那边苗木发票得缴三个点的税,我们这边就一个,你想虚开多少就多少。”

那么,禁卖之下的银杏古树,大树是怎么披上合法外衣被绑架进城的呢?孙经理倒也不避讳,他们先找农民做树探子找树,然后花个两三千元雇人挖树,抬树再种植到自己的苗圃内。“苗圃就是卖树的,能开发票,树龄上,多粗上在上报时都有余地,少个十几厘米谁也不会去量,从林业部门也好找人办检疫证、运输证,一条龙服务。”

据了解,剔除运费、人工费,苗圃每棵树的净利润至少在30%,有时卖一棵古树就能赚上好几万元。在利益的诱惑下,不少苗圃开始想方设法收购倒卖古树。有了苗圃或者育苗基地这层合法外衣后,古树被贩卖进城变得顺理成章起来。