

“大家快来抓小偷，别让他跑啦！”小偷在前面跑，市民平涛边追边喊路人帮忙，随着平涛的吆喝声，十几名市民也加入了追小偷的队伍。12日下午，在市区振兴路和龙头路交会处，十几名见义勇为的市民紧追着一名小偷，将其堵进一处院落。最终，见义勇为的市民协助随后赶来的公安民警，将吓破胆的小偷抓获。

# 路见不平一声吼 众人合力擒小偷

## 男子通讯店内偷窃 店主边追边喊“抓小偷！”

5月12日下午5点左右，市民王女士与丈夫驱车在龙头路的三和通讯店里修手机，在将手机交给店主平涛之后，王女士返回车内等待。由于一时疏忽大意，王女士将自己的手提包敞开落在柜台上，内装有钱包等物品。

就在王女士出门的同时，一身穿白色T恤，戴眼镜的男子进入店内，出

售两部已坏掉的手机。在与店主交涉后决定以20元的价格成交，该男子转身拿钱的瞬间趁机将手提包内的钱包拿出。这时，店主平涛发现该男子手中多出一个钱包且神情慌张，便试探性地对该男子说：“你不能走。”岂料该男子转身拔腿就跑，平涛顺势跟出，一边追一边高喊：“抓小偷！”

## 慌不择路跑进死胡同 警民合力智取小蠹贼

该男子跑出店面后，先是顺着龙头路往西跑去，跑了大约100米后向北拐到振兴路。由于听到平涛的喊声，不少市民自动加入追捕队伍，蠹贼慌不择路，在振兴路跑了50多米后拐进了一家银行旁边的一个小胡同里，随后躲进了银行后院里。

追捕队伍随后赶到了这家银行后

院，开始搜查并且拨打了110报警电话。就在此时，有群众发现该男子趴在一平房顶上，但还没等群众爬上房顶，他已没有了踪影。不一会，文化路派出所的民警也赶到了现场，经过对后院的封锁以及地毯式搜查，最终在金帝KTV楼顶的一小型储物室内抓捕了这名蠹贼。

## 警方： 小偷为东北籍，年仅19岁

记者跟随民警来到了枣庄市市中区文化路派出所，工作人员介绍了该蠹贼的相关情况：犯罪嫌疑人人为东北籍男子，1992年出生，年仅19岁。

办案民警告诉记者，他们接到报警后，4名民警第一时间来到现场进行抓捕，随后巡逻队也赶到。当时他们虽然已经确定了犯罪嫌疑人的大致位置，但是由于金帝KTV正在装修，里面

没有灯光，而且内部环境十分复杂，这给抓捕工作带来了一定困难。但是，在群众的大力帮助下展开了地毯式的搜索，最终一群众发现犯罪分子的藏身处，他们便将其抓捕。

民警在其身上搜出了100多元现金，并在他的指认下，在金帝KTV二楼一洗手间的废纸篓内找到了被丢弃的钱包。

## 失主： 感谢民警和见义勇为者

失主王女士告诉记者，她当天刚刚从济南出差回来，没想到就遇见了这种事情，当时她也是一时大意，把手提包落在了柜台上，没想到就让小偷钻了空子。

王女士介绍，钱包里现金倒是不多，有100多元钱，但是银行卡、身份证等证件都在里面。这些证件如果丢了实在是太麻烦了，多亏了民警和见义勇为的市民，真的谢谢他们。



民警将犯罪嫌疑人抓获。 见习记者 徐萌 摄

## 见义勇为店主平涛： 这是我应该做的

在抓捕小偷的过程中，一个壮硕的身躯引起了人们的注意，他一边追一边喊：“抓小偷”，而且跑在了最前面，很多市民就是在他的呼喊中加入抓捕队伍的，他就是三和通讯的老板平涛。

记者随后在文化路派出所见到了平涛。当记者表明自己的身份后，平涛的第一句话就是：“没什么好采访的，这种事谁碰见都会帮忙的，这是我应该做的。”

随后，平涛向记者讲述了事情的经过。平涛表示，这个男子给他的第一印象还不错，

“当他进店的时候很阳光，戴着黑边眼镜很斯文，不像是个坏人。当时在谈价钱的时候他还跟我开玩笑，说手机是他朋友的，卖多少钱没关系，真没想到啊。”

平涛告诉记者，在他回过头给该男子钱的时候，发现他的神情变了，显得很慌张，而且手里多了一个钱包。“我当时看了一眼柜台，发现手提包是敞开的，就下意识地叫他别走，没想到他拔腿就跑。”平涛补充道。

跟随小偷跑出后，不少市民听到平涛的呼喊加入追捕队伍中，将小偷逼进院子

后，平涛让金帝KTV工作人员锁住了大门，“这下他跑不掉了，我在这里开店十多年了，地形我很熟悉。”平涛告诉记者。

最后经过3遍搜索终于由平涛的一邻居发现了犯罪分子。为了避免意外，该邻居没有打草惊蛇，对着平涛指了指储物室，最后警民合力抓住了小偷。

“当时的情景太狼狈了，我和小偷都是一身的灰，不过总算抓住了，值了。”平涛说道。

记者 胡跃东 见习记者 李淼 李泳君

## 期中考试不理想?预习+同步+复习=好成绩

近日随着各个学校期中考试成绩的发榜，孩子成绩的差异让家长们犯了难。开学时间短、所学知识也不多，成绩没有理由差到这种程度。由此许多家长断定孩子肯定没学习！因此拿着成绩单训斥孩子的情景最近常常在各个学生家中上演。

为此笔者特地拜访了某高校的侯教授，侯教授表示现在的孩子课业量大，当天在学校不能完全消化回家又得不到及时解决，家长能想到的补救措施也就是去补习班，但究竟听与未听，成效多大谁也难以保证！其实最科学也是最有效的学习方法就是：预习课程，找出难点，有侧重听课，然后课后复习。但往往很多孩子都不预习，盲目听课没有目标、课后复习难点又得不到及时解决！

因此，不会的知识往返累积，成绩自然一低再低！就目前中国孩子的特性来讲最理想的教育是把名师请到家里，让孩子根据自己的成绩有需求、有针对性、自主地学习，但这是受制约的，比如：时间、空间等等！远程教育现在就是一个很好的发展方向，现

在在南方一些较大的城市是比较普及的。最重要的是它和学校书本对应、课程进度也同步。预习、同步、复习学习最重要的三个步骤都能得到实现。

北京101网校是国内首家中小学远程教育网站，其具备师资力量强，内容丰富、授课方式新颖、服务质量好等其它网校不具备的特点。并采取多种教育方式，将网络教学优势发挥的淋漓尽致！北京101网校在枣庄也设立了分校，近两年也有大量受益的枣庄学子。

枣庄分校的司校长表示现在孩子期中考试刚结束，需要一个全面的考试失分统计分析，近期101网校枣庄分校正在开展免费失分分析的公益活动，受到家长们的认可欢迎，报名预约的学生非常多，家长带孩子来之前可以先打0632—5100101或13863216066预约机位。

现枣庄市新设学习中心地址是：市中区兴安街立交桥西101米路北。

## 金刚、金鹰换英伦车标 新品牌形象备受消费者青睐

自吉利金刚、金鹰CROSS车型全面更换新的英伦汽车品牌车标以来，已经过去了两个月，这几款车型现在在济南市场是怎样一个状况呢？日前笔者走访了济南英伦品牌经销商，对金刚、金鹰、金鹰CROSS车型的市场状况进行了一次调查。



英伦金刚

据悉，英伦汽车品牌是吉利集团继全球鹰、帝豪品牌后推出的全新子品牌，其目标人群是以家庭为重，关爱家人，以为家人创造更美好生活为购车目的，重视车辆安全性，成熟理性的消费者，是吉利为打造百万辆销售目标而推出的全新子品牌。

据山东吉利汽车超市负责人介绍，一直以来，凭借超高的

性价比和过硬的质量，金刚和金鹰市场保有量高，深受消费者的喜爱，市场口碑出众。此次换标以后，全新的品牌形象对消费者来说也增加了一定的吸引力，换标以后到店咨询的消费者很多，虽然2月处于淡季，但是这几款车型的整体销量同比都有所增加。

此外，笔者在山东吉利汽车超市4S店里也看到，到店的消费者对这几款全新标识的车型都比较感兴趣，有消费者对笔者说：



英伦金鹰CROSS

“通过网上的报道我也知道这几款英伦的新车型就是以前吉利车型，但是经过换标以后，明显觉得车辆的档次有所提高，吉利的车其实一直都不错，但是品牌形象确实略显薄弱了一些，现在金刚和金鹰换成英伦汽车品牌以后，在我们消费者心目中吉利汽车的整体形象提升了不少。

**笔者点评：**根据吉利集团多品牌战略规划，全球鹰、帝豪、英伦汽车这三个子品牌都将采用各自的销售网络体系，针对不同的消费群体开发不同风格的产品，通过不同的店面网络形象，在未来两到三年形成三个成熟的销售渠道，三个品牌形象，让经销商能够有序的竞争，提升吉利销售网络的承载能力。多品牌战略对于提升吉利的品牌形象与溢价能力，大有裨益。