



算清糊涂账 不花冤枉钱

2011年车市异常的火爆，一些车型断货的现象直到现在也没有改善，虽然汽车进入家庭早已不是什么稀罕事，但是买车终归还是一笔大开支，对于购车的过程虽然不少人都经历过，但是对于这之中一些需要注意的小陷阱可能有过多次购车经历的人也并未全都熟知，今天我们就揭露一些购车小陷阱，希望你有所帮助。



陷阱一：可能你要的颜色或车型多数经销商处都没有现车，但是一些经销商会谎称有现车，让你交订金，当你准备提车时会告诉你交订金之前车已经卖出，然后建议你换其他颜色或配置的车型。

解决办法：订车前多问几家经销商，如果多数商家表示没车，那你需要注意，如果此时有商家表示有现车，最好亲自看车。

陷阱2：针对消费者，一些商家会报出一个非常低的裸车价吸引消费者关注，然后报出一个总价让消费者心中有数。往往这这里面会存在问题，原本裸车优惠很小，但商家却以很大的优惠卖给消费者，在总价不变的基础上亏损的车价会用

廉价的装饰、保险返点等往回捞，其实最终受害的还是消费者。

解决办法：要求商家列出各项费用明细，如果车价过低，可以要求只提车，装饰不在店里做，这样商家肯定不会赔本卖车。

陷阱3：面对商家承诺的送装饰，消费者往往非常兴奋，但是装饰的质量参差不齐，价格也有高有低，一小部分商家会以次充好。

解决办法：合同中注明装饰及随车赠送的品牌和数量等内容，或者直接要求折现。

陷阱4：这是一个最需要注意的问题，定金和订金从字面上看只有一字之差，看似没有什么不同，不过写在合同中意义就重大了，肯

定的“定”字是具有法律效应的，代表肯定、确定的意思，并且在消费者因为种种原因不想购买该车时，这个定金的合同商家有权不退定金；而言字旁的“订金”则是意向，有商量成分的意思，如果消费者改变购车想法，这个订金是可以要求商家退还的。

解决办法：可以在签订合同时当面问清订金是否可退，有条件的情况下可以写入合同中。

陷阱5：关于送全险，往往消费者一听见全险，就感觉心里非常踏实，根本不去了解相关内容和条款，自认为反正出险就管修，其实并非如此。一些商家在购车时赠送的全险其实只包括4项主险，其他附

加险种并不包括，而且主险中的第三者责任险往往按照最低5万元的标准投保，车上人员险会只上1个人的标准，这些都需要我们特别注意。

解决办法：提前问清，该掏钱进行完善险种或提高保额的一定不要吝啬兜里的银子，否则日后会很麻烦。

陷阱6：现在越来越多的商家会在购车时赠送几次保养，这点需要特别注意，一般商家赠送的保养均为常规保养，也就是通常说的机油机滤，其他配件的更换并不免费。一小部分商家甚至免费保养只提供免费机油，像机滤、工时费等都需要自费。

解决办法：尽量在合同中有所体现，包括免费的项目等等，或者直接要求折现。因为商家送保养的目的其实还是为了让车辆后期保养可以在该店进行，保养的费用也是经销商可观的利润点。

陷阱7：这一情况并不常见，但是也应该特别注意，极少数商家会建议消费者低开发票，对于消费者来说，这样不仅可以少交车辆购置税，而且保险花费也可以相应的减少。对于商家来说，他们也可以为此少上一些税。但是看似双赢的效果最终会在出现事故时使得消费者的权益受到损害，尤其在车辆被抢后，盗抢险会根据车辆发票金额计算车辆价值，而后按照相应的比例进行赔偿，如果发票价格很低，恐怕赔偿金额也不会高。

解决办法：切勿贪图小便宜。

陷阱8：这是一个比较有代表性的问题，很多商家会在购车时答应送贴膜，但是由于车辆贴膜这一环节，前风挡的膜比较贵，所以一些商家会只送两侧的车膜，对于前风挡的膜并不在赠送范围内。

解决办法：购车前提前问清，最好写在合同中，另外一些车膜品牌会提供质保卡，消费者注意向商家



● 总里程表在100公里以下的车辆均属于新车范畴，如果超出100公里，商家应该进行告知，否则消费者可以进行举报。

● 一些商家可以自费延长质保期限(如原车质保两年或4万公里，消费者可自费延长至三年或5万公里)，但是自费延长的部分会有一些部件并不在质保范围，需要事先问清。



幸福 享在一起

东风标致408 全新2011款 越级登场



408

东风标致408，五星级家轿越级而至。

全系ESP升级配备，以五星级安全保障，让安全更多一份安心，为幸福一路护航。2710mm轴距超大空间，给你和家人更宽适享受，为幸福装下更多想象。东风标致408，为幸福定制的五星级家轿。幸福，享在一起。



东风标致

东风标致408 幸福家庭乐享日活动 启动啦！
活动日期正逢“幸福家庭”有关的端午佳节活动。
更多详情请咨询聊金辰东风标致4S店。

207两厢

207三厢

307两厢

307三厢

408

聊城金辰东风标致4S店

地址：聊城市柳园工业园金羊汽车城内

销售热线：0635-2921777 服务热线：0635-2941777

HONDA
The Power of Dreams

携手绿色 油礼有您

捍卫绿边界★穿越风沙线

绿色双重礼

① 试驾任意车型，精效环保礼盒带回家
② 订购思铂睿，就有机会参与“捍卫绿边界 穿越风沙线”大型公益环保活动

一路与您携手，东风Honda邀您共绘地球绿色未来！
即日起至6月30日，东风Honda旗下CIVIC（思域）、SPIRIOR（思铂睿），联袂推出二手车置换“油”礼，分期购车贴息以及购车赠送保险活动！恭迎您莅临赏鉴，畅游绿色大礼！

东风本田汽车水城特约销售服务店
地址：聊城市开发区东外环与东昌东路交汇处向北200米路西
销售电话：(0635) 8878888 2997888 售后服务：(0635) 2935555 8878899

聊城汇通汽车销售服务有限公司
地址：聊城市开发区东外环与东昌东路交汇处向北200米路西
销售电话：(0635) 8878899 售后服务：(0635) 2935555 8878899

东风本田汽车有限公司
客服电话：400-888-4622
www.wdhao.com.cn