

放弃高考,并不是放弃人生

□刘铭



聊城一考场有3名考生缺考,记者不知道的缺考生肯定还有,而且应该有不少。据统计,今年我省588569人报名高考,但实际参加高考的只有541463人,47106名考生弃考。

能坚持到最后参加高考的人,都是好样的,都很勇敢。而弃考的学生为何选择弃考,原因有很多。

其实,我们没必要去深究,

高考也仅是一次考试而已。

现在的高中生,有越来越多的选择,高考早已不再是独木桥,不参加高考的人生,也未必过得不好。

我们为什么要上大学?静下来细想,除了想毕业后找份好工作,其实大学还承载着很多。

聊城大学文学院写作教研室主任、副教授郝学华接受采访时表示,教育不是培养书呆子,

大学对于每一个高中生来说,都是梦寐以求的地方,但没必要太看重高考,高考仅是一次升学考试,失败了并不可怕。

人生需要各种尝试,参加高考、考上大学固然很好,放弃高考也不一定人生就过得黯淡,比尔·盖茨大学没毕业就辍学了,他的人生也不也很精彩?

我们想对弃考生说:放弃了高考,不要放弃人生。

弃考一族越来越多,有的去海外留学,有的直接走向社会,也有不少因为高考压力大、升学无望等不得不选择了放弃。弃考背后,是考生主动放弃了高考,还是现行高考制度逼走了考生?

这两天的高考中,笔者得知



第8期

4月5日,在香江做生意的刘深远在百大三联购买了一台格力牌柜式空调,付款两月多了,商家承诺一个月能到的货现在还没到,这已不是百大三联第一次出现这种问题了,出现这种问题的商家也不止百大三联这一家。买了空调仍难享清凉,不少读者反映这一问题,这是一个看似很小实则不小的民生问题。

本期锵锵三人行,我们聚焦空调难安。

一诺兑现才能“赢千金”



无奈之下,他向媒体求助。于是百大三联出面解释,并再次承诺可以调换机型,甚至可以退货并且包赔损失。承诺?又是承诺!“一朝被蛇咬三年怕井绳”,这样的承诺在消费者心中,恐怕已经打了折。一次失信,就像在消费者心中插了钉子,事后补救无异于心上拔钉,钉子拔掉,可是伤疤还在,对于商家的不信任还在。

精明的商家应该都清楚,诚信不是挂在嘴上,不是找人代言,更不是垄断、强势换来的,而是用心经营出来的,是消费者切切实实的感受。一个人不守信用,就很难在社会上立足;一个企业不兑现承诺,同样难以立足商海。如果深谙经商之道,就该知道,讲信用是一种美德,是商家隐形实力的表现。诚信的企业文化,可以转化为企业的优势,也可以转化为价值。这样的企业才能生意兴隆、久盛不衰,才能争得客户、争得市场、争得民心。

(杨淑君)

言必信,人无信不立,讲信誉才能令人推心置腹;行必果,事无实不服,每诺必行才能“赢千金”。名企往往信奉“先做人,后做企业”。现代企业绝不仅仅是资本与智慧的简单结合,更是道德、良知与人性的完美凝聚,所以,不少商家将诚信奉为圭臬,商家看重。关乎消费者切身利益,消费者更看重,所以一旦商家不守信,说了不做,出尔反尔,必将遭到消费者的唾弃。

刘深远交了钱,等了两个多月,也没看到空调的影子。百般

承诺不兑是心中没有消费者



作为商家来说,想要生意做得好,就得站在消费者的立场上来考虑,想消费者之所想,做消费者之所盼,只有这样才能在激烈的竞争中站得住脚,否则只能被消费者所抛弃。

刘深远在百大三联买了空调,承诺一个月到货,可买了已经俩月了,还没见到空调的影子,经过一番交涉,刘深远却得到百大三联一个“不敢向他承诺到货时间”的“承诺”。

当然,商家也有很多理

由,貌似也很有道理;其潜台词可能是:这都是生产产家的事,又不是我不给你,我能咋办?

其实,百大三联在最初作出承诺时,就应该站在消费者的角度上想一想,消费者买这部空调肯定是希望尽快到货,好度过一个凉爽的夏天。他们如果这样想了,就应该向厂家咨询是否有足够的存货,如果有就给消费者承诺尽快到货,如果没有就不要承诺。承诺不兑现,看似是承诺的事,其实是心中没有消费者。

说白了,他们根本就没有站在消费者的立场上来考虑这件事。或许他们想的是:反正钱已经收了,厂家什么时候到货什么时间给你送,我没有什么损失。但请不要忘了:一个心中没有消费者、不为消费者真心考虑的商家,最终也会被消费者抛弃。

(张召旭)

怎么制止商家“说话不算数”



刘深远说,“买的时候说厂家有货,交了钱却没货了。”

我们忍不住要问,既然知道货源紧张,刘深远买的时候,百大三联怎么这么轻易的就答应说有货呢?

买的时候说有货,交了钱却没货了,给这个行为定性的話,是百大三联“说话不算数”。曾记否,小时候和小朋友们玩,谁要是说话不算数,必定遭到其他小朋友的孤立。百大三联这么大的商家,竟敢

说话不算数!我们怎么才能制止商家这次、下次、以后N次的“说话不算数”呢?

工商监管部门要加大对商家“说话不算数”的惩罚力度。可以按产品同额罚款,一台空调4000元,买的时候说有货,交钱后说没货,罚4000元!商家以后还会“不算数”吗?

顾客购物时,对商家的承诺行为,要留下书面证据。刘深远买空调时,如果百大三联写下书面承诺“##日内到货,

否则予以##元补偿”,刘深远的空调很可能早到手了。

百大三联内部,对“说话不算数”的惩罚要落实到人。刘深远买空调时,口口声声说空调有货的销售员要受罚。

百大三联要对“说话不算数”的行为有危机感。一个小朋友说话不算数,大家都不和他玩,你百大三联说话不算数,就不怕顾客不和你玩?到大多数顾客不和你玩的那一天,你连“说话不算数”的机会都没有了。

(潘跃全)

口腔溃疡 扁平苔藓 白塞氏病 长期复发难愈——怀疑是恶变怎么办?

34岁的王小姐,近三年来反复出现口腔溃疡,几乎每个月都复发1-2次,虽然初期发作,但是工作繁忙的王小姐一直认为自己没时间就医,所以一直拖着。最近王小姐发现自己口腔溃疡的口疮溃疡的次数越来越多,而且与口腔白斑(口腔溃疡的朋友)的临床特征一致,怀疑自己的口腔溃疡“不寻常”的上瘾,于是到齐鲁口腔医院口腔科就诊,确诊为白塞氏病。

齐鲁口腔医院是国家中医口腔科重点专科之一,自1986年起,就以中医治疗

本期重点推荐专家:齐鲁中医药研究院济南泉城医院中医口腔科 斯成荷教授

预约电话:0531-88190333

老中医巧治腰突、膝关节病、足跟痛 不吃药不打针,骨病夏治有妙方,当晚见效 买6送6

冬病夏治巨额让利原价98现仅50元,谁错过谁后悔!都知道海军队出来的骨科专家华道严教授,针对海军队课题课,翻阅大量医典经典,继承家传秘方,每逢骨科顽疾者找到他开出:怀牛膝20g,海风藤30g,鸡血藤30g(部分为保密配方)用杏香汤浸泡12时熬成膏贴相关穴位,修养段时间便可痊愈,正常活动同常人不复发。国家为保护民间秘方来更好造福百姓特许面向大众销售,特对此次历时5年的临床试验,特命名[华佗五圣贴]上市销售,其业绩被选入《世界当代优秀科技专家》第二卷。

枣庄刘先生6年前腰间盘突出,腰部酸痛,不能弯腰,双腿因运动不慎左膝关节扭伤出现左膝关节轻度肿大,两膝刺痛,关节屈伸不利,需坐位起立时必须以手按膝或借助他物,天气变化时加重还伴咔咔响,抽筋,打封闭,口服药不见任何好转就差动手术了,偶然听朋友介绍[华佗五圣贴]国家治骨病方管事,买了10多盒并按穴位贴1



小区北门路难走

柳泉花园小区的陈女士说,小区北门的土路太难走了,坑坑洼洼,每次骑电动车经过都颠得七荤八素。这条路长200米左右,靠近昌润路,而昌润路是她每天上下班的必经之路。陈女士说,前几天一场雨过后,小路更是泥泞不堪,经过时路上的泥溅了她一身,因为回家换衣服,上班都迟到了。盼望有关部门能关注一下,修修这条路。

太阳能忘关流一夜水

朝阳花园小区的赵先生说,最近几天,总有居民晚上给太阳能打水忘关,早上起来时楼梯口总是一摊水。有一次,他从地下室往上推电动车时,差点摔倒。赵先生说,夏天天气热,用水也多,太阳能要经常打水,最好别晚上打水打一夜,这样既浪费,又可能带来麻烦。熟悉打满水需要的时间,定个闹铃提醒自己也是个好办法。

空调外挂机滴水真吵

乐园小区的王女士反映,入夏以来,楼上邻居的空调外挂机常有水滴落下,打在她家窗外护栏的钢板上,发出“哒哒”的声音,起初她没在意,自从找到滴水原因后,她一听到这个声音身体就不舒服,有几次甚至到凌晨3点才睡着。她几次三番找到邻居,希望可以调整一下空调外挂机水管的位置,但邻居的不屑让她很生气。王女士说,她真不想与人发生口角,只能找物业协调了。

(杨淑君)

海言阁邀您发言

“说水城事儿,拉百姓理儿。”每周五的《海言阁》又与您见面了。

“有一说一”栏目,主要就本周发生在聊城的、关注度较高的事件进行评论,不一定多么专业,只要能表达一种观点即可;“社区小喇叭”则原生态记录社区的百姓生活,酸甜苦辣都可以记录下来发给我们。

投稿要求:题材、体裁不限,但要言之有物,短小隽永,切忌泛泛而谈。

投稿邮箱:lcqlwb@126.com