



小小“车模”。 本版图片均为本报记者 马志勇 摄

他们的 新车梦

车展现场,消费者和经销商才是主体核心。6月11日开幕的齐鲁车展夏津站吸引了众多汽车品牌进驻会展现场,为周末的夏津带来了一场车市的饕餮盛宴。

车展更是吸引了众多市民的参与,甚至有不少市民是从临近的县市区闻名而来,在现场的不同年龄段消费群体,也期待着实现自己的“新车梦”。

“70后”进入换车时代

事业有成的“70后”,无疑是当今社会的中坚力量。家庭幸福、工作稳定的他们很多已经拥有了自己的第一辆车。随着汽车品种的不断增多和功能增加、价格降低,他们正盘算着换一辆更精致的新车。

今年38岁的王刚在夏津县的一家棉纺企业工作,车展现场他对一辆福特蒙迪欧啧啧称道。“我在2004年的时候花8万元买了一辆富康,已经开了七年多,最近打算换辆新车,预算价格在二十万元左右。”王刚说。

王刚坦言,周围的朋友近两年都开始进入了第二辆车时代,所以自己也打算换了,而且新车一定要比原来的高一个档次。

德州通宇汽车销售服务有限公司的销售顾问杨传路告诉记者,从市场反馈的信息看,70后乃至60后是目前“换新车”的主要消费群体,这部分人购买的第二辆车则多以中高档为主。

“80后”成家先买辆车

人们常用小资的生活方式来形容“80后”,有车、有房对于即将成家立业的这些年轻人来讲,是目前最为迫切需要解决的问题。

10万元以下的经济型是“小资”们的最初梦想。在夏津县一事业单位工作的小刘

出生于1985年,正打算今年下半年和女朋友领证的他特意和女朋友前来了解经济型轿车。

小刘和女朋友目前的年薪是五六万元,结婚的房子现在家里已经给准备好了,缺的就是买辆车。有经济能力的他们打算买辆奥拓或者飞度之类的小车。

“买了车等结婚时我就开着自己的小车去接她,然后我们出去旅行!”小刘说。

“50后”退休自驾出游

“忙了一辈子,退休就想出去转转。”这是不少“50后”内心的真实写照。郑先生去年10月份刚刚从夏津县一事业单位退休。

“我们现在闲下来了,年轻的时候没有时间玩,现在打算和老伴出去旅游。”郑先生说,今年春天我们还特意报的团去香港转了一圈,感觉真好。

郑先生表示,自己周围很多老年朋友都有买车的打算,驾车出游是大家一致向往的生活。我和老伴商量的,也打算买辆五六万元左右的车,到时候我们这些老伙计们组织个自驾游团队一块儿出去。

德州华运汽贸销售服务公司销售顾问尹非告诉记者,“50后”普遍接受新事物的能力较强,也乐于享受生活。退休后过着稳定生活的他们,已经成为了汽车销售市场不可忽视的中坚力量。

本报记者 曹宏源



想拍就拍。

想换第三辆车的家庭

11日上午8点钟,不少展商还在忙着布置展位,夏津市民王先生和17岁的儿子已早早来到了车展现场。“听说齐鲁车展来夏津了,昨天孩子从齐鲁晚报上看到这个消息,我俩就商量今天过来,正打算换车呢!”

原来,王先生和儿子都是“资深”车迷。“我从1992年就开上了家庭的第

一辆车,当时买了一辆普桑。”王先生说,自己的驾龄已经有二十年了,最早花12万元买的桑塔纳,2008年又买了一辆比亚迪F3,今年打算再换一辆。

在一汽丰田展区,王先生和儿子共同看好了一辆黑色的卡罗拉。“13万元的价格还算可以,就选它了,但现在比亚迪还得卖掉。”王先生表示。

销售人员向王先生解释道,现在4S店推出了新车置换业务,如果消费者手中有二手车,可以将车开到店中,由专业的评估师评估价格,最后与选中的新车置换就可以了。

对于这项业务,王先生表现出了浓厚的兴趣,并与商家约定到店中细谈。

买车带着“智囊团”

对于多数家庭来讲,买车可不仅仅是面子问题,车的价格、品牌、舒适性都牵动着每一个家庭成员的心。11日上午,市民刘先生和自己的6位亲戚朋友来到了车展现场。

“我今年46岁了,打算买辆十万元左右的。齐鲁车展今天来夏津,这

不全家决定都来看看,我这三位朋友都有车,过来给帮着出个主意。”刘先生说,这么多年一直骑着摩托车上班,年前全家就打算更新一下交通工具。过了年,这个打算已正式提上了议事日程,今天车展,机会难得。

经过多家了解和家人朋友们的参谋,刘先生感觉不错的有乐风、凯越和天语等多款家庭型轿车。刘先生表示,现在的问题是中意的车型太多,有点挑花眼了,全家还得回去商量拍板拿定主意,七月一日前一定要将新车开回家去!

给女儿买车当“嫁妆”

“女儿周末值班,我和邻居今天过来给孩子先选选看看。”记者在广汽本田专区看到了前来参加车展的董先生。据董先生介绍,女儿今年3月份已经订婚了,正打算10月份举行婚礼,所以打算给孩子买辆车当嫁妆。

“过去女儿出嫁,老人给床棉被、首饰什么的当嫁妆,现在升级了!”董先生笑着说道,给孩子买辆车,他们以后上下班、出行都方便了。“其实最重要的用途是以后接孩子方便。”

董先生表示,自己选车更注重经

济型,价格在六七万元。现在看来感觉不错的有雅力士、飞度和206,今天车展现场这些中意车型都有了,价格感觉还可以。“明天再和孩子一块过来,她喜欢什么咱就选什么,女儿开车,老爸掏钱!”

本报记者 曹宏源

一家四口,四种选择

车展现场,胡先生一家显得特别温馨,孩子在前面跑着,自己和妻子、父亲走在后面商量买什么车型,一家人谈笑风生。

“看了不少车,一直形不成统一意见。”胡先生笑着说,父亲希望买辆面包,“他说我开个食品厂,虽然有货车,但是货物少的情况下还是应该用面包,这样使用起来比较方便,还省油。”胡先生说,这是父亲的意见,而自己想要买辆上档次的,“现在经济条件允许了,就应该学会享受生活,买辆价格高的并不是显摆,而是车辆性能以及舒适度上会有区别,毕

竟一分钱一分货嘛。”

而胡先生的妻子马女士则希望买辆家用小排量车,“现在车辆的性价比都很高,小排量的车开起来也很舒服,现在油价也很高,能省去不少钱呢。”马女士说。而孩子则一直没有发表意见,直到看到一款吉利熊猫。“这辆车很漂亮,我在车里再贴上功夫熊猫的招贴画就更漂亮了。”孩子说。

11时30分,胡先生一家还在现场,“还没有定好呢,一会儿中午吃饭时好好商量一下,争取下午把车提走。”胡先生笑着说。

本报记者 牟张涛