

重点

符合条件的报名人数未达规定比例

聊城5副县级公选职位取消

本报聊城6月15日讯(记者 刘颖) 13日,聊城市公开选拔副县级领导干部工作领导小组办公室发布公告,聊城在面向全省公开选拔6名副县级领导干部中,有5个职位符合报名条件人数未达到规定比例,取消考选。

根据全省统一安排部署,聊城市于6月1日发布了《聊城市公开选拔部分副县级领导干部公告》,在全省范围内公开选拔市统计局副局长、市城市管理行政执法局副局长、市文学艺术界联合会副主席、市广播电视台副总台长、市政府外事与侨务办公室副主任、市经济合作局副局长各1名。

截至6月9日报名结束,市统计局副局长、市城市管理行政执法局副局长、市文学艺术界联合会副主席、市广播电视台副总台长、市政府外事与侨务办公室副主任、市经济合作局副局长各1名。

截至今日报名结束,市统计局副局长、市城市管理行政执法局副局长、市文学艺术界联合会副主席、市广播电视台副总台长、市政府外事与侨务办公室副主任、市经济合作局副局长各1名。

副主任、市经济合作局副局长5个职位,符合报名条件人数没有达到规定的比例,取消以上5个职位的考选。

按照公开选拔要求,参加笔试的人数与选拔职位的比例一般应不低于10:1,达不到这一比例的,可从报考其他职位符合条件且服从调剂的人员中予以补充,调剂后仍达不到比例要求的,该职位此次不再进行考选。

其中,市文学艺术界联合会副主席职位符合报名条件的人数达到考选要求,将按照全省统一安排进行笔试。笔试于6月19日举行,由省委组织部统一命题,成绩满分为100分。根据笔试成绩,按照参加面试的人选与选拔职位5:1的比例,从高分到低分确定面试人选。

省工商联副主席可参加省政府有关会议

本报济南6月15日讯(记者 刘爽) 记者从省委统战部获悉,经省政府决定,今后省政府召开的有关工业和信息化、工商、安监等领域的重要会议,凡请省属国有企业参加的,将由省工商联通知其担任副主席的企业负责人(民营企业企业家)一并参加会议。

省政府作出的这一决定,对于进一步坚定非公有制经济人士的发展信心,充分调动其积极性,发挥其创造性等将产生重大影响。这也是非公有制经济代表人士有序参与政治生活和社会事务表达机制和参与机制的创新,有利于进一步提高非公有制经济人士的参政议政水平,对促进全省民营经济健康发展和民营企业健康成长必将起到积极的推动作用。

全国政协委员、省工商联副主席、青州尧王集团总经理宗立成在得知这个消息后非常激动,他说:“这个决定是对民营企业家在政治上的肯定和鼓舞。以前,我们了解最新政策法规都是从网络、报纸上间接获取的,以后有机会通过省政府有关会议现场直接了解,还能得到宏观的理论指导和听到更多鲜活的实例。”

建爱心基金,晒慈善账本

80后女教师发动网友救助五学生

本报济宁6月15日讯(记者 姬生辉 高建璋) 在QQ群里发动网友,成立爱心救助基金,救助贫困学生,支教汶上县寅寺镇何湾小学的“80后”女教师崔建秀,现在已经和网友让5个孩子得到帮助。

15日,记者在何湾小学见到了29岁的崔建秀。她原是汶上县实验小学的一名语文老师,去年9月到何湾小学支教。去年10月,一名学生被查患白血病,全镇师生为他捐款近两万元,但仍是杯水车薪。崔建秀试着在她所在的“池草读书社”QQ群内,说起了这名学生的情况。

“出乎我的意料,网友们非常关注。”崔建秀说,网友纷纷与她联系,要对口资助这个孩子。一个月内就捐款2500多元。

“尝到甜头”的崔建秀,又了解到四名贫困学生。一个叫何畅的孩子,出生后仅两个月父亲因病去世,多年来只能和奶奶相依为命。

“第一次去何畅家正巧下雨,我看到他和姐姐站在水没过脚踝的屋内,用盆子向外舀水。”

她又将四名贫困生的信息发到群内,这些信息又引起更多网友关注,不少人提出要对口资助。

“我要和网友们商量救助的数额,要为资助者提供孩子的贫困证明,以便消除捐款者的疑虑,还要公布孩子的情况……”终于,资助款一笔笔到账。崔建秀说,大部分网友都是匿名捐款。

支教即将结束,崔建秀和网友们成立了爱心救助基金,善款统一存入专用账户,由她和三位网友负责按时向受助学生发放,“孩子每月能领200元钱,如果他们继续上学,我们将资助他们到大学毕业。”崔建秀说,爱心基金目前有7000多元钱,未来半年内不会出现资金短缺。



15日,崔建秀在何畅家中家访。本报记者 姬生辉 高建璋 摄

从简陋的5层楼营业用房到现代化的42层齐鲁银行大厦,15年间银行总资产从33亿元增长到800多亿元,辛勤耕耘,收获喜悦——

齐鲁银行:追求卓越,一路前行

十五年,是个什么概念? 一弹指间,历经风雨,茁壮成长;一粒种子,扎根沃土,播种希望。

十五年,对齐鲁银行而言,又是一个什么概念?

十五年来,倾力支持地方经济,贷款余额达4900多亿元,累计上缴各类税金30多亿元;十五年辛勤耕耘,收获了资产总额800多亿元,累计实现经营利润65亿元的好成绩;十五年不懈攀登,从一家基础薄弱的城市合作银行发展成为今天引入外资,跨区域经营的齐鲁银行。

十五年弹指一挥间,这家植根泉城的“小银行”以自己的方式完成了成长的蜕变,昔日的稚嫩幼苗,历经风雨洗礼,茁壮成长。

定位:八成贷款投向中小企业

老济南人或许知道,齐鲁银行这个山东省首家地方性股份制商业银行,在15年的发展进程中三易其名,1996年6月,带着城市信用社的历史包袱,济南城市合作银行挂牌成立,1998年6月,济南城市合作银行更名为济南市商业银行,2009年6月,济南商行正式更名为齐鲁银行。

当诸多城市商业银行跟在大型商业银行的后面,等待时机去分得大客户的一杯羹时,齐鲁银行却一直把自己定位在服务地方经济、服务中小企业、服务市民百姓,服务中小企业、服务市民百姓,服务中小企业、服务市民百姓。

合省、市、区工商联以及广东商会、湖南商会、温州商会等多个驻济商会;组织制定整体授信业务办法;通过商会授信担保融资模式,解决中小企业融资难题,今年1月,齐鲁银行向济南120余家中小企业新增授信33亿元,加上此前的额度,授信总额达到60亿元。

服务:创新融资为企业解困

李老板是济南一家生产加工企业的负责人,上个月他接到一个每月供货量约1000万元的大额订单,正当他因为手头没有流动资金和抵押担保物一筹莫展时,齐鲁银行今年新推出的“订单融资”产品为他解了燃眉之急。

这仅仅是齐鲁银行融资创新服务中小企业的一个缩影,2004年9月,齐鲁银行与澳洲联邦银行(CBA)实现战略合作,成为山东省第一家、全国第四家实现中外合作的城市商业银行。

在消化吸收澳洲联邦银行先进经验的同时,他们自主创新步伐一直没有停歇,2009年,齐鲁银行在全国率先推出了“知识产权质押融资”,济南高新区的某科技公司因为缺少抵押物,一开始连100万元都不能顺利贷到,齐鲁银行通过产品创新,帮助其通过知识产权质押获得6500万元的资金融通,为企业插上飞翔的翅膀。

为了针对中小企业客户提供综合性金融服务,齐鲁银行充分发挥与澳洲联邦银行战略合作的优势,积极引进先进的产品设计开发理念和技能,先后自主开发了房地产抵押系列、联户联保系列、大联保系列、供应链融资系列、知识产权质押系列及小额信用贷款等中小企业融资产品,创新推出无需抵押、担保的“诚信贷”贷款产品,打造了荣获“中国地方金融十佳特色产品”称号的“银企家园”、“齐鲁金万通”等特色中小企业服务品牌,专为进出口中小企业客户定制的“齐鲁泉汇通”国际贸易特色服务品牌,充分满足了中小企业的多种金融需求,其中“齐鲁金万通”是齐鲁银行依托贸易链、产业链、大型经济圈,为中小企业量身打造的包含“循环贷”、“联保贷”、“融易贷”、“金委贷”、“智慧贷”和“速融通”六大系列20多个融资产品的特色融资品牌,深受中小企业的欢迎,齐鲁银行也多次被山东省政府授予“金融创新奖”。

效率:百万贷款最长三天办完

为了提高对中小企业业务的服务质量和效率,齐鲁银行设立了一批特色支行,专门从事中小企业信贷业务的客户经理就有两百名,去年,他们又成立了小企业银行部,专门为企业提供金融服务,在信贷审批流程上,齐鲁银行设立了专门的小企业审批岗位。

这一切的基础是齐鲁银行敢于在审批流程和融资产品上进行创新,他们从战略投资者——澳洲联邦银行引进了增强中小企业服务的技能转移项目,这个项目有利于对中小企业更快更准确地加以认定,不再需要中小企业提供繁杂的资料,在这种高效的审批流程下,一笔100万元的流动资金贷款,最快半天、最长三天便可审批完毕,满足了小企业资金需求“急、频、小、特”的特点,此外,齐鲁银行还根据各分支机构的区位优势和客户资源特点,培植特色支行,提供更加专业和便捷的金融服务。

拓展:跨区域经营稳扎稳打

近年来,一些全国性股份制银行四处扩张,不少地方性城商行也跨区域经营,济南成了必争之地,面对国内很多城商行都在加快机构扩张的步伐,齐鲁银行跨区域发展战略则是稳扎稳打,2008年3月19日,齐鲁银行聊城分行开业,齐鲁银行走出了济南市,2008年11

月30日,齐鲁银行天津分行开业,齐鲁银行成为山东省首家在省外设立分行的城市商业银行,2010年8月27日,齐鲁银行在青岛开设分行,与此同时,齐鲁银行加速济南地区营业网点布局,先后设立章丘、平阴、商河、济阳等县域机构,实现营业网点在济南地区的全面覆盖,在跨区域经营的过程中,齐鲁银行将“厚德敦行,相伴共赢”的服务理念和坚韧融合的企业文化复制到异地分行,在不同的区域提供标准化的、高效率的优质品牌服务,塑造了齐鲁银行优质的品牌形象,面向未来,齐鲁银行确立了“立足济南,依托山东,南北拓展,延伸全国”的跨区域战略目标。

十五年,齐鲁银行经历了一个个历史跨越后又站到了新的起点上,根据齐鲁银行董事会最新通过的2011-2013年发展规划,未来三年,齐鲁银行将进入全面转型升级攻坚阶段,坚持审慎经营,加快推进战略转型,大力提升核心竞争力,实现全行稳健、适度、可持续发展,齐鲁银行将秉承“成为中小企业、城镇居民的首选银行”的愿景,持续开拓创新,在探索构建现代化商业银行的道路上不断攀登。

小银行,大舞台,我们期待,齐鲁银行在这个舞台上舞出更多精彩……