

商务部新闻发言人姚坚：

# 将降低中高档商品进口关税

新华社北京6月15日专电(记者雷敏) 商务部新闻发言人姚坚15日表示,我国将进一步降低进口关税,包括部分中高档商品的关税,这是大势所趋,有关政府部门对这一点已达共识。

姚坚在例行新闻发布会上回答新华社记者提问时说,商务部注意到,今年以来消费增速比去年有所放

缓,但从整体看,中国的社会消费品零售总额在过去几年中是增长较快的。随着我国经济增长的模式转向以内需为主,特别是以最终消费需求为主,消费应当会继续成为拉动经济增长的动力。姚坚表示,商务部将在流通领域进一步促进消费。

商务部的数据显示,5月份,商务部监测的3000家重点零售企业中,生

活必需品需求稳定增长,家用电器、通讯器材等中高档消费品需求增速放缓。

胡润百富近日发布《中国奢华旅游市场白皮书》称,在全球范围内,中国大陆已经成为最大消费地区,占全球消费的17%。中国新富人群在外旅游,最喜欢购买的是手表和珠宝,占31%,其次是衣服以及时尚配饰,占29%。

## 油价由“三桶油”说了算?

业内质疑:定价权要下放先得打破垄断

本报记者 刘红杰

近日,成品油定价权要下放给中石油、中石化、中海油三大企业的消息牵动着市场的神经。发改委尚未表态,业内已质疑声四起:成品油的定价权下放,先要打破垄断。

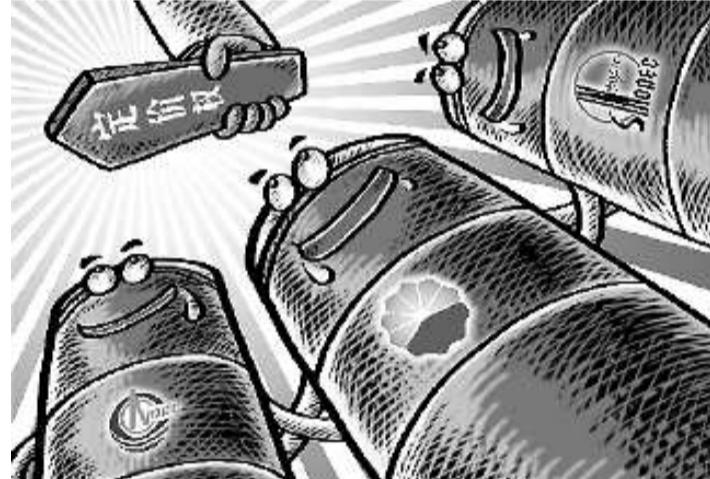
### 定价权下放或助涨高油价

《第一财经日报》在6月10日曾报道,调整成品油定价机制的讨论方案内容之一包括,当原油价格在130美元/桶以下的时候,政府有可能向三大石油公司下放定价权。

目前,中国的成品油价格由原油价格和合理的加工利润构成,原油价格参照国际市场,当原油价格连续22个工作日平均价格变化超过4%时,相应调整成品油价格。但调整参考的国际市场原油市场到底是哪一个(布伦特、迪拜、辛塔),国内原油的加工利润率是多少,全都不透明,现行定价机制面临“涨多跌少”的指责。

对此,很多人担心,定价权下放并没有解决油价透明问题,此举将助涨油价。国家信息中心经济预测部副主任祝宝良表示,成品油价格形成机制改革意味两大风险:一是三大石油巨头如果自主定价,国内油价上涨的速度可能会更快。二是三大巨头自主定价也可能会对一些民营炼油企业造成很大压力。

### 定价权下放或加重油企垄断



中国加油站网分析师黄顺敬坦言,他很担心定价权下放会导致油企垄断进一步深化。

因为,对于三大石油企业来说,让企业“集运动员与裁判员于一身”,更有利于其追求自身利润最大化。

厦门大学能源研究中心主任林伯强也质疑。“如果原油价格在短期内始终上升的话,是不是三大公司就可以不断上调国内的汽柴油价呢?这对消费者的承受力是一个巨大的考验。”

一位民营加油站老板抱怨说,目前,批发权基本被中石化、中石油垄断,他们经常有钱也买不到油。如果汽柴油零售价的涨跌权也被它们掌握,以后民营加油站的日子就更难过了。

### 油价要市场化先得破垄断

成品油定价权下放预示着什么?按照发改委能源研究所研究员周大地的说法,世界上很多国家在成品油价格方面,基本上采取由成品油的生产方,根据市场的情况和成本的变动及时地调整自己的价格。发改委也称,“十二五”时期,要逐步推进油价市场化改革。也就是说,成品油定价权下放给三大公司,预示着油价彻底市场化的开始。

但不少业内人士表示,油价市场化必须先反垄断,否则只会让垄断企业受惠,让消费者受损。中国能源网首席信息官韩晓平认为,下放定价权是实现成品油价市场化的趋势。但放权应该以改革目前国内石油企业垄断格局为前提,否则,很容易被巨头操纵价格。

此前,每年6月均要组织店庆月的京东商城率先打出了“疯抢红六月”的让利旗号。

另外,看中京东商城传统阵地数码商品的,还有以图书音像起家的当当网。仅以目前最为抢手的ipad2为例,记者在京东商城看到,售价5288元的64G ipad2目前只有黑色版现货充足,且只供金牌以上会员购买。而在当当网上,5280元的价格比京东商城更为诱人,再加上满500元返50元的优惠,价格优势十分明显。

分析机构艾瑞咨询认为,2011年中国互联网B2C在线零售总额可能达到1444.7亿元,正是这一庞大市场引发国内B2C巨头连绵不绝的激烈厮杀。

“杀价”加“疯抢” ipad2能便宜500!

## 当当卓越京东“三国杀”

本报济南6月15日讯(记者 崔滨)

和当当、京东与卓越亚马逊近日掀起的价格战热潮相比,室外35℃的气温根本算不上热。“六月杀价王”、“疯抢红六月”、“年中庆”……高达上千亿的网购市场空间,正引发国内B2C巨头的激烈厮杀。

15日一早,省城市民吴先生在邮箱里看到了当当网的“轰响年中庆 愤怒第1炮”的促销短信,当当网除了其强项图书音像制品最低1.9折起,手机、数码、家电产品也打出了满500元返50元的优惠。而卓越亚马逊宣布“六月杀价王”正式上线;手机、家电、家居、电脑和数码五大主力选品“承诺全网最低价”,让利空间达千万元。而在

版权战后是3D战

## 搜狐首发3D视频在线观看

本报济南6月15日讯

(记者 崔滨) 在经过了正版争夺战、火拼网络自制剧、上市争夺战和裁员风波之后,网络视频大战又迈入了3D时代。

15日,搜狐视频3D体验馆正式上线。搜狐视频部人士告诉记者,用户只需花10元买一副普通红蓝3D眼镜,就能在家通过搜狐视频观看免费3D电影大片。

据中国互联网络信息中心数据显示,国内网络视频用户2010年底就超过了2.84亿,预计2012年将有望突破5亿。业内

分析人士认为,自优酷网去年年底在美国上市以来,各家视频网站压力倍增,纷纷在丰富内容与多元化传播渠道上加大投入。

## 1-5月“外电入鲁”170.7亿千瓦时

本报济南6月15日讯(记者 杨传忠 通讯员 魏晓庆)

日前,记者从山东电力集团公司获悉,1至5月份,山东电网共接纳省外来电170.7亿千瓦时,同比增长179.43%。外电已成为新增电量的主要来源,

极大缓解了山东电网用电紧张的局面。

到2015年,山东电网接纳省外来电将达1600万千瓦时以上,年可节省原煤消耗4000万吨,减少二氧化硫排放9万吨,减少二氧化碳排放约8000万吨。

### 一语中的

今日交易提示:①达安基因 10送1转1派0.12 元派息日期6月3日  
②索菲亚 10送10派2.5  
③好莱客 10送10派2.5  
④中科电气 10转3派2.5  
⑤航帆油运 10送0.9派0.1  
⑥驰宏锌锗 10转3.5派1.5  
⑦美亚柏科 20送10派5  
⑧神农大丰 10送8派5  
⑨维尔利 20送10派5  
⑩潜能恒信 400万股首发机构配售股上市  
⑪南宁百货 10送2.5派2.5  
⑫百大集团 0.82万股限售股售股上市  
⑬合同投资:①阳光照明、佛山照明、飞乐音响、TCL集团、雪莱特等五家上市公司继续获得国家高效照明产品推广项目大单  
⑭中国国化子公司签下53.3亿元合同  
⑮银江股份中标5500万工程合同  
⑯国统股份签订2282万合同  
⑰省广股份拟54.7万增资并取得广州捷智50.88%的股权;二是35万合资设立北京合力唯胜体育发展公司  
⑱山东黄金子公司拟1.03亿购采矿权  
⑲杭萧钢构三级子公司4.51亿获包头一地块  
⑳长海股份将募资5.95亿兴建特种种植项目  
㉑上海电气拟投10亿组建合资公司  
㉒绿景地产终止资产重组,拟涉足矿产资源投资  
㉓上实发展旗下地产公司拟11.8亿、周大福参与  
㉔双塔食品拟1000万购日企松林食品  
㉕增持减持:①粤宏远A 大股东东宏远集团6月13日增持150.9%

## 开启绿色行动引擎

# 国寿牵手客户相约世园会

6月12日上午10时,西安世园会热闹非凡,园内的浣溪沙舞台周围更是人头攒动,2011西安世界园艺博览会全球战略合作伙伴中国人寿邀请了近500名客户代表和嘉宾共同见证公司“绿色行动引擎”的开启,同时拉开了2011中国人寿企业周暨客户节的大幕,中国人寿全球形象代言人姚明、西安世园会形象大使闫妮的到来也吸引了众多的游客,为活动大大增添了人气。

中国保监会原主席马永伟、中国保监会主席助理陈文辉、陕西省人民政府副秘书长陈国强,2011西安世园会执委会副主任、西安市副市长黄海清,中国人寿保险(集团)公司总裁袁力,以及公司原总裁杨超、王宪章出席了现场活动。

中国人寿将今年的客户节主题定为“牵手国寿绿动中国”,与世园会“天人长安创意自然”的主题相呼应,借助西

安世园的平台携手客户向全社会倡导节能环保意识和低碳生活方式,旨在使更多的公司客户和社会公众参与到绿色行动中来。

“公司此次将客户节与世园会理念相结合,既是一次保险服务客户的创新之举,也是保险业不断提升发展水平的有益尝试。”中国保监会主席助理陈文辉对国寿在服务客户方面所做的坚持不懈努力给予了肯定。他表示,保险公司要根据自身优势有针对性地做好客户服务,才能更好地调动各方面积极因素,达到自身发展、人民满意、社会和谐的目标。

上任后首次公开亮相的中国人寿保险(集团)公司总裁袁力表示:“中国人寿的绿色发展之路,离不开广大客户对公司的信任与支持,中国人寿也将始终践行呵护生命、服务客户的忠诚使命,不断创新、

不断突破、不断超越,与客户携手共同书写一部新时代的绿色发展华章。”来自中国人寿的10位绿色志愿者在西安世园会形象大使、著名演员闫妮的带领下,以“绿色环保先锋”的身份宣读了“绿色生活十条宣言”。中国人寿的全球形象代言人姚明此次来到西安,同样担负着向全世界年轻人们倡导绿色理念的使命,他将亲笔签名的篮球和球衣等分别赠与世园会组委会和现场观众,以此鼓励更多的人参与到中国人寿的绿色公益行动中来。

从2007年起,中国人寿在全国的6月都开展国寿客户节活动,并在全国推出了“国寿1+N”品牌服务,即一位国寿客户,可以享受多项保单和附加服务。目前公司已推出了五个板块的附加服务,包括健康好帮手、国寿资讯通、国寿大讲堂、国寿特惠超值和特色客户

服务活动等内容。此外,中国人寿95519电话客服中心,已连续7年荣获中国最佳呼叫中心奖。该公司在国内率先推出的首张保险客户服务卡——“国寿卡”发卡量已达到5千多万张,除了保单基础的缴费打印发票等服务外,该卡还涵盖了中国人寿为客户提供的医、食、住、行、玩、用等六大类特惠超值服务,目前全国特约商户已超过1.8万家。

今年年初,中国人寿搭建起了绿色公益活动互动平台,广大客户和社会公众通过活动专属网站可以抒发对绿色生活的祝福,记录分享环保心得,并有机会赢取中国人寿赠送的巴黎旅游基金等丰厚奖品。截至目前,网络互动得到了广大网民的积极响应,仅“绿色心语”一项活动就收到了全国10万多条祝福。

(据《金融时报》)