

告诉你一个真实的白金酒礼行

2010年全国开业200家白金酒礼行 均实现颇高盈利 过半礼行营业额超500万元

茅台白金酒的生产地址在贵州省茅台镇茅台酒厂区内。不可复制的水源、土壤、气候、工艺，造就了茅台白金酒酱香美酒。赤水河天然活水富含大量矿物质，茅台镇独享上游优势；茅台镇地质独特，离开茅台镇就酿不出茅台白金酒酱香美酒。

茅台镇冬暖夏热，风微雨少，空气中弥漫着大量独有的微生物群；茅台白金酒制曲、取酒温度比其它酒高出15—20度，挥发掉了醛类和硫化物等有害物质，保留有益物质，对人体刺激减少，因而是健康的。茅台白金酒，饮后不上头、不辣喉、不烧心、不口干。传承茅台文化，凝聚酱香精华，茅台白金酒——酱香型酒大家族中的又一核心品牌。

名门出美酒

2009年，贵州省出台《贵州省白酒产业振兴计划》，大力发展以茅台为龙头的名优白酒企业，顺此大势，茅台集团推出又一核心品牌——茅台白金酒。

茅台白金酒是茅台集团着力打造的又一重要品牌。茅台白金酒的生产地址在茅台酒厂区内，秉承茅台集团“产量服从质量、工作量服从质量、效益服从质量、发展速度服从质量”四大服从方针，严把质量关，把白金酒打造成为高品质的美酒。



大师调美酒

王道远，茅台集团资深调酒师，高级工程师。曾为多国领导人调制茅台酒。目前专门调制茅台白金酒。

茅台白金酒，酱香突出，优雅细腻，酒体醇厚，回味悠长，空杯留香。

大师手笔，尊享荣耀，茅台白金酒——健康与品位的完美享受。



“我调了几十年的茅台酒，我曾经给多国领导人调过茅台酒，现在我专门调茅台白金酒，今年我70多了，每天喝几杯，身体好得很。”

——王道远

礼行品美酒

茅台集团对茅台白金酒中高档白酒实行专卖制，茅台白金酒53°中高档白酒只在白金酒礼行专卖。

茅台白金酒包括白酒系列和保健酒系列。

茅台白金酒白酒系列有适合广大消费者的53度白金酒银如意、金如意、玉如意；有适合高端商务、政界人士的53度白金酒万事如意、白金至尊；还有满足极品收藏的53度白金窖藏。

茅台白金酒保健酒系列有35度单支、35度礼盒，38度单支、38度礼盒，53度白金养生酒。

茅台白金酒53°中高档白酒从茅台酒厂直达全国白金酒礼行，没有任何中间环节，真品质，真放心！

个性定美酒

茅台白金酒特别推出个性化定制服务，满足中高端消费者的个性化需求。

白金酒礼行是茅台集团个性化酒定制中心。可满足企业接待、礼品定制、活动庆典需求，也可满足个人婚庆用酒、祝寿用酒、满月用酒等个性化定制需求。

茅台白金酒，开创中国个性化酒定制新时代。

名门出美酒，大师调美酒，礼行品美酒，个性定美酒

茅台白金酒——中国情，礼天下！

2011年茅台集团计划再开200家白金酒礼行

自2010年6月茅台集团决定开办“白金酒礼行”，到2010年年底，全国已有200多家白金酒礼行开业。这200多家白金酒礼行，都实现颇高盈利。其中，营业额超过1000万的礼行达15%，营业额500万—1000万的礼行达40%，营业额200万—500万的礼行达30%，营业额100万—200万的礼行达15%。白金酒礼行的战略合作伙伴们无一例外地获得丰厚的利润回报，产生了一定社会效应，白金酒礼行也因此成为2010年最成功的连锁商业模式之一。

2011年，茅台集团计划在全国再开200家白金酒礼行。凭借茅台集团的品牌优势，茅台白金酒的品质优势，白金酒礼行的成功模式，以及大手笔的公关及广告宣传优势，新增的200家白金酒礼行很快名花有主。据悉，2011年五一前，白金酒礼行全国又签约100多家，新开业60多家。在今年上半年即可望完成全年计划。在牢牢占据中国高端白酒领先地位的同时，又重拳出击中高端白

酒市场，此举足以体现茅台打造中国酒业领先地位的雄心。

白金酒礼行何以能够如此快速扩张，快速复制？

现场直击：白金酒礼行青岛莱西店

白金酒礼行青岛莱西店柳总：“茅台白金酒品质好，味真，朋友们都喜欢。开业当天销售155万元！”

事件连线：白金酒礼行北京平谷店

白金酒礼行北京平谷店宋总：“个性化酒定制是我们白金酒礼行的一大特色。这么大的品牌，这么好的服务，开业现场就预定个性化酒100多件！”

亲身经历：白金酒礼行江西丰城店

白金酒礼行江西丰城店徐总：“白金酒不上头，真品质，大品牌，丰城是个小县城，开业当天销售195万！”

茅台集团“喝白金酒 赢茅台游”大型活动助力白金酒礼行

最新消息：5月20日，茅台集团“喝白金酒 赢茅台游”大型红色之旅在京正式启动。据了解，凡消费者于2012年2月28日前，购买茅台白金酒，包括茅台白金酒白酒系列、保健酒系列、个性化定制酒系列，并发送相应的兑奖码，均有机会免费参加这次价值人民币3999元、三天两夜豪华双飞旅行。



外，参观者还将免费参加由茅台集团开办的“品酒师培训班”，并获得结业证书。

此次茅台集团巨资开展“喝白金酒 赢茅台游”活动，不但对茅台白金酒的认知度和美誉度有一个巨大提升，还将直接助力全国各地的白金酒礼行销售，对于广大消费者和合作伙伴来说，都是莫大的福音。

5月31日，茅台集团“喝白金酒 赢茅台游”红色之旅，由贵州省仁怀市公证处现场抽取并公证，产生首批50名中奖者。6月20日—23日，在主办方的带领下，去神奇的国酒腹地，品美酒、游胜景、忆革命、交朋友，享受一场身心双重洗礼的旅游盛宴。



贵州茅台集团

热烈祝贺白金酒礼行滨州店6月28日隆重开业

欢迎意向盟友到现场观摩

开业时间 2011年06月28日

礼行地址 滨州市黄河六路540号（大润发东临）

团购热线 15224373222 0543—3887898

免费品鉴 开业当天，所有到店人员均可免费品尝茅台白金酒

更多惊喜 当天购买茅台白金酒均可享受九折优惠

**茅台集团白金酒礼行
加 盟 条 件**

◆具有广泛社会影响力的人脉资源 ◆认同茅台集团白金酒礼行的经营理念 ◆具有良好的社会信誉 ◆具有充足的资金
茅台集团白金酒礼行评审委员会将对有意向加盟白金酒礼行的各界朋友，进行公平、公正的资质审核

咨询热线：400—677—6699 (时间：9:00—18:00)

茅台白金酒官方网站：www.moutaibaijinjiu.com