

卖一辆车就像中了彩票

枣庄市旧车交易市场遭遇罕见淡季

本报枣庄7月3日讯(见习记者 崔维成)枣庄市旧车交易市场是枣庄市最大的二手车交易市场,然而记者7月3日调查发现,枣庄市旧车交易市场正处淡季,上半年成交比较平淡,有的旧车经销商半年没卖出去一辆车。

7月3日上午,记者来到枣庄市旧车交易市场,看到停车场内满是各种牌子的二手汽车,记者本以为周末去看车的人会比较,可调查后发现,只有一些二手车经销商零零散散地在擦

车洗车,还有一些经销商聚在一起聊天,记者在市场内转了十几分钟,很遗憾只碰到两位来看车的市民。

“今年是最难干的,车相当不好卖。”枣庄市旧车交易市场的一位经销商徐峰告诉记者,前几年二手车还好卖。今年不好卖了。

“现在二手车很多都是赔钱卖的,不卖又盘活不了资金。”从事二手车交易近5年的经销商李玉华告诉记者,现在二手车赔钱卖很正常,“原先价格进得高,后来进价便宜了,只能以现在的

价格卖出去。不好干啊!”

据李玉华讲,四五年前二手车市场还是可以的,那时候卖一辆车差不多能赚2000元,现在是很难了。李玉华指着一辆停在车位上的广州本田对记者说,“这辆车是今年春天用57000元收来的,放在这半年了也没卖出去。上次有一位市民来看车,最多只出47000元,以这个价格卖就赔太多了,就没卖。”当记者问李玉华这辆车怎么处理时,他说,“只有等到冬天再卖了,到那时候卖还能少赔点。”

记者了解到,枣庄市旧车交易市场的车位都是租的,一个车位一天的费用是8元钱,一辆车要是停在那半年没卖出去,光停车位的费用就是1000多块钱,再加上擦车、洗车,成本也是很高的。李玉华还告诉记者,他们店6月份只卖出去两辆车,“很不好干啊!我都准备转行了。”据李玉华讲,还有比他更惨的,一姓孙的经销商从年初到现在只卖出去一辆车,还是赔钱卖的,还有的经销商今年一辆车都没卖出去。李玉华感慨道,“现在卖出去一辆车就像是中了彩票的大奖,概率很低啊。”

是什么原因导致今年的二手车市场冷淡呢?

“六、七、八月份历来是二手车交易的淡季,今年更是如此,大热天的,市民都不愿意出来买车。”正在车棚里凉快的张老板说,油费上涨也是一个原因,很多市民买车时会考虑油费的问题,二手车相对于新车来讲耗油多,尤其是那些大排量的车现在更难出手了。

“考虑买新车的市民越

来越多了,因为新车省心,不会经常坏,而且买新车还有补贴政策,只要付首付就可以提车了,二手车则不然。”李玉华对记者说,现在上市的新车越来越多,款式多,价格也不贵,这对二手车市场造成了很大冲击。此外,现在从事二手车交易的人太多了,大家相互竞争就把价格压下去了,很多店早就赚不到钱了。

不少二手车经销商还表示,现在他们担心手里的车卖不出去,所以都不敢轻易收车了。

慈善一日捐

7月1日下午,滕州市墨子中学举行“慈善一日捐”活动,共募集到捐款达1.3万余元,并已通过相关部门转至滕州市总工会。据了解,此类慈善捐款活动,该校已连续开展了6年,共募集到捐款达7万余元。

本报见习记者 徐萌 摄



拷贝照片底片 需另付费

还有不少影楼在“潜规则”

本报7月3日讯(见习记者 李婷婷)7月1日,家住市中区东花园的张女士在某影楼拍照时要求把照片底片拷贝,遭到影楼拒绝,影楼表示如果需要拷贝需另外付费。

据张女士介绍,6月30日她所工作的单位为了给职工办理健康证,要求每人交两张1寸的证件照。下班后,张女士立即去了单位旁边的一家照相馆拍照。拍照前,照相馆人员告诉张女士1寸的照片每版8张,每版10元钱,对于底片如何收费只字未提。

可是当张女士去取照片并要求照相馆把底片拷贝给她时,却遭到拒绝,同时,照相馆的人员还表示如果要拷走底片需另外支付5元钱。

无独有偶,6月28日丁女士在兴安街某影楼花了388元拍了一套个人写真,除了套系中赠送水晶相架外,丁女士可挑选20张入选相册。据丁女士介绍当时摄像师给她拍了40多张。7月2日,丁女士取照片时,却发现光盘内只有入选相册的20张底片,当丁女士要求影楼将其他照片底片拷贝一份时,却遭到了拒绝。影楼的人表示如果丁女士需拷贝其他照片的底片,需每张支付10元钱。

采访中,某影楼的负责人表示,客人在付钱拍婚纱照以后,如果需要底片或修改后的照片都需另外付费,这几乎是影楼的规则,因为每张照片都是摄影师的劳动成果。“我们影楼会在拍照之前与顾客进行协商底片的收费事宜。对于顾客没有选择的照片我们会统一删除,不会作为其他用途使用,以维护消费者的权益,同时我们也要保障摄影师的权利。”

消协的工作人员表示,像丁女士这种情况的消费者不在少数,我国已于2009年12月1日实施了首部《婚姻庆典服务》,国家标准中明确规定:“婚庆公司制作的包括照片、录像带、光盘等在内的婚礼音像制品应保证质量,并在规定时间内交付顾客,而且要一并交出录制过程中的所有原始资料。”原始资料包括底片、录像带及数码资料等。

他乡创业成功不忘家乡

枣庄籍企业家捐款 30 万建小学

本报枣庄7月3日讯(见习记者 袁沛民)十多年前,王祥非开着拖拉机从枣庄闯进大上海,多年拼搏,创办了现拥有员工200多名,资产过亿元的大鹏环卫保洁有限公司。创业成功后,王祥非积极参加慈善事业,在上海及家乡

捐出善款100多万元。7月3日,王祥非来到枣庄市山亭区城头镇,捐款30万元用于月亮湾海尔希望小学的建设。

7月3日上午,在山亭区城头镇政府三楼会议室,王祥非向月亮湾海尔希望小学捐赠30万元,小朋友们给王祥非系上了鲜艳的红领巾。

“捐资助学是一项功在当代,利在千秋的事业,对于这样的公益活动,我责无旁贷。”王祥非说,“付出真心,收获希望,我期望能够有更多的企业家加入爱心的行列,用爱心帮助山区的孩子们获得更好的教育。”

“捐助是真诚的,关爱是无价的,这次捐款能够看出社会各界对我们山区教育事业的支持。”希望小学张西远校长说,“我们会努力把学校办好,提高教师素质,教好孩子们,让他们以后也能够像王祥非这样帮助更多的人。”



希望小学学生给王祥非系上红领巾。

东沙河中学举行暑期安全教育及签字仪式

为了让同学们平安快乐度假,近日,滕州市东沙河中学举行了主题为“增强安全意识,提高避险能力”暑期安全教育暨签字仪式。

该校一直以来注重学生安全教育工作,定期在学校开展各类安全教育和宣传活

动,收到了良好的效果。

此次安全教育活动的举行,为同学们暑期安全避险敲响了警钟。

(于安庆)

大养德小学举行“我心飞扬”活动庆祝建党90周年

6月28日上午,滕州市东沙河镇大养德小学开展了“到建党100周年时”我心飞扬畅想活动。同学们在一颗颗可爱

的“天使之心”上纷纷记录下了自己还有家人的畅想和祝愿的话语,并将其粘贴在活动主题背景墙上。此次活动的开

展,让孩子们懂得了今天的幸福生活来之不易,立志爱党、听党的话,永远跟党走,为社会发展做贡献。

(王金营)

小宫山小学开展“红色经典校园放歌”活动

为庆祝建党90周年,滕州市东沙河镇小宫山小学开展“红色经典校园放歌”活动,

向党的生日献礼。通过本次

活动,学生进一步加深了对党史的了解,增强了爱国主

义热情,激发了学生从小树立“为中华之崛起而读书”的壮志。

(侯成强)

南沙河工商所着力服务地方经济社会发展

今年以来,滕州市工商局南沙河工商所审批窗口全力推进“学习型窗口建设年”活动。该所牢固树立服务地方经济社会发展的愿景目标,围绕滕州市“全民创

业”工程,全力搭建服务发展的思想平台、服务发展的政策平台、服务发展的效率平台、服务发展的组织平台,坚持以人为本,着力强化队伍建设,提升干部职工服务意

识和履职适岗能力。注重加强法律法规和政策学习,确保在落实政策中不偏离、不走样、不打折,努力打造为民、务实、高效、清廉的服务窗口。

(杨东)