

PC桶生产成本是PET桶的3倍

东营仅有一家PC桶生产厂,多数水桶是外地货,源头监管有难度

>>>C04 民生



报名入“学”

新胜社区7岁的李靖男跟同伴们一起填写暑期学园活动报名表。此次活动由本报发起,目前已有4个小区参与,每个小区将在暑假中为中小學生提供30个免费的学习名额。 本报记者 郑美芹 摄 (详见C02)

本报校园通讯社 河口一中小记者站 正式挂牌成立

C03 聚焦

居民为挖知了猴 毁了小区新草坪

C05 热线

0546-8065000

新闻有奖热线
新闻线索一经采用
奖励50—500元

编辑:曹萌萌

美编:魏菲菲

今日C01-C08版

STIEBEL ELTRON
德国-斯宝亚创

全球即热式电热水器的市场领导者

始创于1924年·德国

德国人的生活享受 您也可以拥有

喜迎88周年华诞,全球销量突破800万台,
尊贵感源于2011年6月17日至7月31日
隆重回馈新老客户,限时优惠!

惊喜价
¥1980

中央式
DHCC系列

惊喜价
¥1280

小厨宝
DMT系列

惊喜价
¥1780

DJG燃气式
花洒系列

高品质生活源于德国标准
品质加盟热线 400 880 1924

东营市鲁利电器有限公司 地址:东营
电话:0546-8191296 传真:0546-8191299
地址:广州高第街及彩虹桥交汇处102807-567人座,308
中国总部地址:www.stiebel-eltron.de
网络旗舰店:www.stiebel-eltron.cn
9:00-18:00(节假日除外) 400-880-1924
东营194店地址:0546-8256096 0256019

从1927年首台通过德国VDE认证的水热水器在斯宝亚创诞生以来,全球即热式热水器市场发展迅猛,斯宝亚创以显赫的成绩领导全球市场。在德国,斯宝亚创的市场份额更是稳定保持在50%以上。面对飞速崛起的世界第二大经济体,斯宝亚创战略布局中国市场在情理之中,而电即热水器起步较晚的中国市场,斯宝亚创又将如何应对

行业巨人斯宝亚创 何以领导中国电即热水器市场?

※ 全线出击 步步为营

斯宝亚创电即热水器透着极简主义的理智之美,散发着欧洲纯正血统的品牌魅力,原装进口来到中国。

无论北方,还是南方城市,已经有越来越多的别墅及豪宅用户放弃燃气和储水式热水器,转而选择更加节能环保,更加时尚、安全的三相电中央式即热水器。尖端技术和工艺的独享,多年来让德国斯宝亚创在三相电市场中一枝独秀,而定位别墅及豪宅用户的三相电即热水器动辄上万元的售价让普通消费者望而却步。今年斯宝亚创突然也在单相电产品发力,最近在全国展开的迎88周年庆典的活动中,单相电产品咄咄逼人,三款年庆机型价格限时调整,尽管原装进口,但

售价越来越靠近国产品牌机,意在强势进入由国产机型为主导的中端市场,大有猛虎下山之势。给国内发展起步较晚的即热水器厂家带来了不小的压力。据斯宝亚创中国区陈总称,在德国,斯宝亚创是家喻户晓的品牌,而在中国还是个贵族品牌,在未来的中国市场战略中,斯宝亚创将全线出击,成为全民消费的产品。

※ 技术领先 品质为本

除了斯宝亚创在三相电中应用的独有的裸丝发热技术外,斯宝亚创单相电产品中采用了独有超级紫铜发热技术。其超级紫铜内胆具有导热性好,延展性强等特点,不但制热迅速,而且不易结水垢。同时紫铜是最具有强抗细菌与强抗菌性能的健康金属材料,由于紫铜原材料成本较高,国内很少有厂家应用它,取而代之用不锈钢甚至玻璃管来作为发热体材料。

斯宝亚创在中国市场的步伐稳健而有方向,正如陈总踌躇满志地称,斯宝亚创将给中国用户带来更多更好的产品,同时斯宝亚创也将被越来越多的中国用户肯定和尊重。

东营斯宝亚创体验点:东营苏宁电器、东营利群商厦、西三路卡邦水家装斯宝亚创店

电话:0546-8256096

8256016



▲获得“红点”奖(Reddot Award)的德国斯宝亚创380V全电脑智能恒温即热式DHE...SLI系列