

车市下半年或将柳暗花明



只谈车市，2011年是充满悬念的一年，回想年初，谁也不敢预测这一年的车市走向和涨跌，即使半年眨眼就要过去，仍然给

人雾里看花的感觉，下半年车市何去何从？这个谜底似乎仍然藏在迷雾之中。

车市销量涨还是跌？

当4月份国内车市出现了27个月来的首次下跌，似乎证实了年初一些人对于今年车市看空的预言，据了解，5月份很多一线城市的汽车销售也很不理想，基本保持了4月份的颓势。然而也有分析认为，主要仍是日本地震后造成日系车型全面断货的因素所影响，并不是市场需求在缩减。据新的消息，日系车企产能恢复速度比预计快，三季度将陆续恢复供货，届时是否能扭转销量的下跌？

此外，由于库存吃紧，近期

车价都十坚挺，这使得很多消费者又开始持币观望，市场购买力再次开始蓄积，年底是否将来一次爆发？

政策是抬还是压？

今年车市的放缓，与政策的变化密不可分。年初北京限购令的出台不但瞬间让北京车市降到了“冰点”，还连锁作用全国，各大城市都表现得如惊弓之鸟，车市摇摆不定。因为下半年国家和地方政策如何？这将是业内所有人关注的焦点。根据最近的一些信息，国家对于汽车消费的政策干预将会往更细化和精准的方向发展。从趋势来看，政策对车市全面打压的情况基本不会出现，但车市的格局和各细分市场

的权重比例将会发生变化。

用车成本能不能“减负”？

国人不买车的主要因素已经不是“买不起车”，而是“用不起车”。油价虽然年年都在大涨，但今年的飙升惊人，每公升接近8元左右的零售价，已经让绝大多数车主难以承担。在私车比例逐年增加的中国，车主的重负已经成为了一个必须解决的民生问题，也是制约中国车市进一步发展的要害瓶颈。国际油价下半年走势如何，泉始萎缩，份额迅速下降。从今年已经上市和计划上市的新车来看，仍然集中在上下两端，中级轿车屈指可数，由此来说，车市的两极化趋势将进一步加剧。(专刊记者 王文卿)

法系车不再“闷骚”



标致508马上了，308乘风而至，甚至雪铁龙新C4也有望在年内国产。同时，随着长安PSA项目于近期获得审批，雪铁龙DS系列也将在未来几年成为合资品牌中的一员。种种迹象表明，法国品牌在抢占中国汽车市场的决心势不可挡。

一提起法国，不论是绘画，还是服装，抑或是法国电影，只要是法国货，身上似乎就被镶上了“优雅”的蕾丝边，骨子里透着

淡定和骄傲。法系车亦是如此。相比“不苟言笑”的英德系车，法国车有其特有的“闷骚”性格。包括标致、雪铁龙、雷诺在内的法国品牌，把优雅浪漫的设计风格深入到每一款车型的骨髓中，车身腰线要夸张，汽车操控要绝佳，甚至为了让车型精美环保，不惜放弃广阔的三厢车市场一头扎进“两厢车”的制造中。

在国外，法国PSA集团和雷诺-日产联盟输出的车型从微车到家用轿车，从SUV到轿跑，风靡欧洲市场。但是，意气风发的法国品牌到了中国却如陷泥潭，即使PSA集团与东风汽车合作接近20载，但两者的合资企业神龙汽车始终无法跻身中国一流汽

车合资公司的行列，虽然苦心经营，难寻突破良策。

正如《天下无贼》中黎叔的一句感慨，我将真心照明月，奈何明月照沟渠。法国车企拥有世界一流的汽车制造实力，却被美国、德国和日本、甚至被后来居上的韩国远远甩在身后。有人说，法系车有一种孤芳自赏的自命清高，一种苛求别人静静体味的浪漫，而恰好正是这种“闷骚”的性格，浪费了其在中国市场的大好光阴。

当然，汽车界不相信眼泪，不适应当地市场消费需求，很难有较大的突破。能够看出，PSA集团和雷诺-日产联盟也开始意识到这一点，特别是中国跻身全

球第一大汽车市场后，法系车再也按捺不住，针对中国市场做出一系列调整。例如东风标致针对中国市场，特意安排408在中国首发，同时进口新C4也摒弃了雪铁龙一贯坚持的“中央集权式方向盘”向国内消费者习惯靠拢，甚至对于打死都不在方向盘装按钮的标致，也把多功能方向盘嵌在了508上。在沉默多年之后，法系车发起飙来势不可挡。

对于中国市场，用“迎合”两个字恐怕不适合法系车的脾气，但是在保留自身优雅身姿的同时，寻找品牌与市场共同的契合点完成全面中国化，将是法系车未来在华成功的关键。

(专刊记者 邵明习)

微博论车

@程远：全世界汽车公司都进入了大陆市场，同宗同祖的台湾企业更有理由进来，毕竟两岸同胞，血脉相通，有共同的文化传承，也有共同的未来追求。“东风裕隆”，一个同胞兄弟的合资公司；“纳智捷”，一个华人的车型品牌，产业发展了，公司获益，对推动两岸和谐相处，延续中华文化也有好处，何乐而不为之？

@董宝青：新车碰撞成绩很重要，但是中国的新车碰撞成绩不重要，如果我要相信他们，我宁愿相信中国足协！

@王枫同学：7月5日，全新一代迈腾在一汽-大众正式下线，这标志着大众第七代纯正B级车正式在一汽-大众实现批量生产。“以C级标准打造B级车，全新迈腾将按照C级车生产标准制造，这必将重新定义国内同级别车标准。”

@腾讯汽车：在经历前两周的开篇论坛和前传数据盘点之后，本周半年报迎来正传—政策篇。中国车市是毫无疑问的政策市，但不论鼓励政策还是限购政策最近争论都很激烈。中国车市，到底该鼓励还是该限制？

欢迎您将自己的看法和观点发到：<http://t.qq.com/qlwbauto>，或者加入QQ群80535698一起讨论。

新君越 新君威

优惠 不变 真正0利率

创变格局的高级轿车 欧洲/中国年度车型

天天打车？日供买车！

即日起购买别克新君威或新君越，可以用车抵首付，尾款分期付。以新君越2.0T舒适版为例，首付50%，日供仅需12元。更有多种专业贷款方案可供选择，助您精明理财，轻松开启新前程！

远通集团冠华别克旗舰店

鲁南地区唯一上海通用四星级经销商

销售热线：**7068789 2062938**

维修服务：**2062666 7068133**

信贷服务：**2062908 7068138**

旧车置换：**13581067457**

车友会热线：**7678336 7678337**

地址：临沂市蒙山大道与沂河路(金九路)交汇西1公里路南远通汽车超市内

福瑞达精英版促销价28800元

好消息：福瑞达精英版促销价28800元

活动日期：即日起至31日

远通集团昌河汽车临沂昌华4S店

临沂昌华汽车销售服务有限公司

地址：河东远通汽车超市 临沂市河东区温泉路与三和东街交汇处 远通国际汽车会展中心 蒙山大道与沂河路交汇处西一公里路南

销售电话：0539-8099788 7386520 服务电话：0539-8096995 2702899

手挡远通2052008 潍县远通5028769 沂南远通2377886 郯城远通13725781086 苍山新广源5500777 沂水远通2232176 蒙斯远通4279778 蓝南中泰7232029 临沂远通2158772