

高铁带动西部新城家居行业大发展

居然之家槐荫店美丽蝶变 家具批发入驻名品家居卖场

济南西部新城房企纷至 楼市萌动

京沪高铁建成运行至今,为济南的发展注入无限活力。西部新城的总面积达55平方公里,总投资概算3500亿元以上,建成后能容纳60万人。几年内,西站片区至少形成500万平方米左右高档房地产。这将彻底改变济南人“住东不住西”的观念。2010年,某房地产公司冲着京沪高铁济南西站一进济南就拿下了站前广场项目和160万平方米的济南西站首席居住大盘。高铁运行以来,济南西部开发一直备受社会各界的关注,济南市民对西部的发展充满憧憬。

西部新城家居业在大环境中开始蝶变

随着济南西部的不断发展,西部各行业也在随之不断的壮大,家居行业龙头居然之家也在这次变革中发生着蝶变。居然之家槐荫店位



于槐荫区中心位置,东临槐荫区主干道纬十二路、西临二环西路,紧靠西部新城的核心片区,周边紧邻不同业态。2008年,居然之家入驻了槐荫区,为槐荫区的发展做出了显著的贡献,居然之

家槐荫店至今仍为济南西城规模最大、业态最全、服务功能最强的现代化大型家居建材购物中心。

西部大发展必将带动西部房产的大发展,目前西客站片区首批7319户居民已经

开始回迁,年底还将回迁4000余户。客站片区一期回迁房总建筑面积达110万平方米,截至目前,总入住面积86万平方米。庞大的待装修面积必将带动西部家居业的大发展,同时也必将给居然之家

槐荫店再次创造增加动力。

家具批发入驻居然之家槐荫店 新模式带动新发展

近年来,济南家具行业竞争日趋激烈,但居然之家紧跟济南的发展脉搏,一直在探索最适合济南本土化的发展模式,先后主动引进了五金涂料超市、家具批发电态、办公家具等多种创新的业态模式和丰富的产品体系,区别于其他高端卖场定位,坚持名品低价策略。

如果说居然之家过去的创新都还停留在如何维持现有竞争格局,那么在新的一个三年的开头,居然之家的创新已经实现质的突破,正在探索新型的发展之路。主动将家具批发和办公家具纳入到多元化发展战略中,要让那些家庭经济水平一般的人也能享受到大品牌。

居然之家槐荫店作为家具行业经营模式创新的第一个试水者,正在经历着破茧

之痛,但破茧之后将是美丽的蝴蝶。笔者始终坚信转型成功后的槐荫店将为济南家居建材业开辟一个全新的经济增长点和盈利模式。

家具批发新模式的开始,是对西部新城家居业的一个创新。居然之家槐荫店的整改,新增添了家具批发、办公家具,对于居然之家来说是一个挑战,对于济南西部家居业的发展来说也是一种革新,这种批发模式的建立,为济南消费者增添了一种新的购物方式,大规模的家具集中营,让消费者以零售的形式买到家具批发的价格。这种形式的产生为济南西部填补了发展的空缺,居然之家槐荫店在区领导、及泉城市民的关注下在不断地成长。

西客站高铁开通,加速了槐荫区的发展,也为居然之家槐荫店的发展提供一片沃土,带来了新的机遇。我们坚信,西部家居业必将迎来盛世辉煌的明天。

行业资讯

品牌荣耀中国 品质跨越世界

世友地板第五次跻身“中国500最具价值品牌”

6月28日,全球五大品牌价值评估机构之一——世界品牌实验室在北京发布了2011年(第八届)《中国500最具价值品牌排行榜》,世友地板以92.29亿元的品牌价值位列实木地板品牌之首,建材行业第三,成为中国地板品牌价值快速提升的典范。这也是世友地板第五次跻身中国500最具价值品牌之列。

在十年的品牌发展中,世友地板凭借不断的技术创新,始终走在行业前列。自成立以来,世友地板坚持“打造行业品质标杆企业”的战略目

标,以“经得起考验的好地板”为品牌主张,积极吸纳全球一流的技术、设备和管理模式,持续不断地为全球用户提供品质卓越的产品。

2005年,世友开始实施含水率人工片片检验,这个在当时行业内引起轩然大波的举措为世友迎来了与美国JOHNSON公司的合作,更在消费者中赢得了地板行业技术与品质领先者的美誉,世友地板也在2006年以13.27亿元的品牌价值首次入选“中国500最具价值品牌”;2007年,世友推出全球首款钛晶面抗刮痕地板,彻底解决

传统实木地板不抗刮的历史难题;2009年,世友地板以卓越的产品品质荣获“浙江省质量奖”,是浙江省首个获此殊荣的木地板企业,当年以58.18亿元的品牌价值位列国内实木地板品牌首位;2010年,世友从消费者对于木地板最为关注的耐磨、抗刮、环保、配置、稳定等五项指标重新定义高品质地板,在行业内突破性推出5A标准板,一时间引来行业内热议,也就在这一年世友品牌强势荣登“亚洲品牌500强”榜单,标志着世友地板从国内一线品牌迈入国际品牌行列。

安信地板 山东首场巅峰让利启动

近日,国内地板巨头安信地板宣布,将再续山东大型团购活动的传奇,在山东展开“剑指齐鲁 巅峰让利”团购活动,以特别的方式庆祝安信地板成为2010上海世博会民企联合馆指定地板赞助商、波兰国家馆及世博永久建筑世博中心地板供应商,以及沃尔沃、NIKE、哈根达斯、COACH中国门店采用地板,以此感谢山东省消费者长期的支持和厚爱。

安信的这场大型团购,与工厂团购的集采一样,将在安信精心组织下通过山东

全省五十多个地区联动共同开展。届时安信地板将提供包括实木地板、多层实木地板、强化地板等在内的全系列地板供齐鲁广大消费者选择购买,可以说消费者想要的各色地板应有尽有,丰富的花色、品种将可以满足不同偏好、不同预算需求的消费者。消费者通过这场团购必能等到自己心仪的地板。

安信地板“剑指齐鲁 巅峰让利”山东全省联动活动,必定是一次实惠之旅,淘宝之旅!

安信地板

剑指齐鲁 巅峰让利

2011全省联动 钜惠七月风地板节
活动时间: 2011年7月30-31日
活动地址: 欧亚达家居

全场普惠: 全场钜惠价, 年内不再有;

特价产品: 强化地板 实木复合地板 实木地板

尊品之约: 购买安信非洲花梨、香脂木豆、重蚁木等系列高端实木产品的客户, 7月30日前交纳10元订金, 活动当日全款购买可获赠实木踢脚线;

订金升值: 地板即当200元用;

刮刮乐, 乐不停: 凡购买安信地板满30m², 即可参与现场刮奖一次:

一等奖: 红木家具三件套 (价值4680元)
二等奖: 红木摇摇椅 (价值4280元)
三等奖: 安信好神拖 (价值368元)
纪念奖: 安信地垫、玉檀香手珠 (价值98元)

全款折上折: 全款购买地板6000元以上用户, 再享9.8折优惠;

贺哈根达斯、蔻驰、耐克、沃尔沃四大国际品牌中国区门店采用安信地板

空白区域招商: 13589084498

详询门店: 银座家居中心店 银座家居北园店 银座家居燕山店 大明家居店 欧亚达店 金牛建材店 章丘店

联系电话: 55559681 83160092 55587235 67723607 67727949 88660606 61320166

活动详情, 以店内咨询为准

《爱家》优秀品牌榜

易安 中国养生木门著名品牌

易安推出新概念系列木门:

- 1、养生原木门系列 (打蜡工艺, 无胶, 无油漆, 居家中的精品)
- 2、概念实木复合系列:

四通八达、花好月圆、名门世家...

地址: 济南市历城区华山北路北麓工业园 电话: 0531-6621996
专卖店: 大明家居第一A-37 电话: 0531-6621998
网 址: /www.yian.com

hkhcy 华昌木门

中国驻外大使馆及国务院供应商

银座家居燕山店 55587272 银座家居中心店 55559757
红星美凯龙店 55530577

盛世文都木门
SHENGSHIWENDU DOOR

电话: 55592898 网址: http://www.sswd.cn

每周四刊出

0531-851 961 53