



“买我报纸，送你自制工艺品”

有头脑懂促销的董笑雨想出“卖一送一”战略



冯波挑选了董笑雨折的一只纸鹤。 本报见习记者 白雪 摄

本报泰安7月14日讯(见习记者 白雪) 为了让报纸卖得更快一些，一报童想出了买一赠一的招数，谁买她的报纸就赠送一件自己做的手工艺品。

14日早上5点半，记者来到泰山火车站广场西邻的邮政局院内，看到很多身着黄色上衣的报童们正翘首企盼报纸的到来，一位特别活泼的小姑娘引起了记者的注意。“我叫董笑雨，是泰安师范附属学校的学生，待会我卖报纸的时候会采取买一赠一战略。”她自报家门地说。“那你就不就赔本了吗？”旁边的程鑫鑫问道。“才不会呢，我赠的不是报纸，而是别的東西。”董笑雨说。当记者问她准备赠送什么东西时，董笑雨调皮地卖起了关子。她的妈妈悄悄地告诉记者：“笑雨为了今天卖报纸，准备了很多礼物送给买报纸的人，这些礼物都是她自己做的手工艺品。”不一会，董笑雨便笑呵呵地拿着报纸走了。

7点50分，记者在龙潭路的公交站牌见到了董笑雨，她的手中提着一个自己制作的纸盒，纸盒的表面是她创作的宣传牌，上面写着：“齐鲁晚报售楼处，提供送报上门服务，订报另有优惠，订报热线……”宣传牌的右下角还画着一个小喇叭，标着：“快买吧！特推出买一赠一活动，数量有限，赠完为止。”而她在与路人交流之前，总是会深深地鞠上一躬，甜甜地问上一句：“你需要报纸吗？”即使有的路人不愿意买她的报纸，她也不会表现出一丝的不满，满脸笑容地再给人家鞠上一躬。看她如此懂礼貌，很多人会改变想法买一份报纸。市民冯波购买报纸之后，董笑雨打开纸盒让他挑选赠品，嘟囔着：“这里有我折的纸鹤，蘑菇，还有我画的画，你看看喜欢什么？谢谢您买我的报纸。”记者看到，在那张画上画着一个穿着短袖衫，带着小黄帽卖报的小姑娘，最有创意的是，小姑娘的短袖上还画着齐鲁晚报的字样。冯波最后挑选了一只纸鹤说：“这个小姑娘，这么有头脑，不简单啊！”

不到9点钟，董笑雨就卖完了30份报纸。“这年代就兴送赠品，就像我妈一样，哪里打折去哪里，哪个超市有赠品就去哪里，事实证明送赠品这招还真管用！为了准备这些手工艺品，我跟妈妈折了两个下午，本来我还制作了一个大海报，但是由于带着太不方便就没带来。”她笑着说。

早上去东湖，中午去南湖，顺便再去汽车站提前制定好路线图

本报泰安7月14日讯(记者 王颜) 为了能在“报童营销秀”首日取得好成绩，报童于雪松和王长歌这对好朋友没有少费心思，他们提前制定好了卖报路线，结伴卖报纸。

14日早上6点左右，报童于雪松和王长歌就来到领报点。看到报纸还没有到，两人又凑到一块开始商量第一天报纸应该怎么卖。“我们俩已经商量好了一块卖报纸，早上去东湖公园，中午去南湖公园，中间顺便再到附近汽车站里卖，应该很快就能完成任务。”于雪松认真地说。

领到报纸后，她们先是来到东湖

公园，不过让她们意外的是很多报童也在这里卖报纸。经过两人的配合，在东湖公园卖完几份报纸，她们沿着东湖公园往西。在去往南湖公园的路上，路过一个汽车站，经过软磨硬泡，又有所收获，盛报纸的包轻快了不少。后来按照路线，她们来到南湖公园，瞄准老年人和带孩子的人，很快手中的报纸就卖完了。“看来我们的卖报路线是正确的。”于雪松高兴地说。

在预定明天的报纸数量时，担心订得太多孩子拿不了，于雪松的爸爸想给俩人分别订40份报纸，没想到俩人不同意，强烈要求订50份。

“出租车司机、戴眼镜的年轻人都会买”很快就总结出了经验

本报泰安7月14日讯(记者 熊正君) 新泰一报童看对象卖报纸，专门将报纸卖给容易买报的出租车司机、戴眼镜的年轻人和长得慈祥的爷爷。

14日上午9点多，记者来到新泰汽车站附近，小报童朱永政拿着3份报纸正在向路边吃饭的两个年轻男子推荐报纸。“叔叔，买一份齐鲁晚报吧，我是齐鲁晚报小报童，上街卖报体验生活的，才5毛钱一份，来一份吧。”朱永政说。开始这两个年轻男子没有要买的意向，朱永政就一直站在他们身边，拿着报纸继续向他们介绍。最后，他们被朱永政坚持不懈的精神所打动，每人买了一份。拿着到手的1元钱，朱永政调皮地向记者眨眨眼睛，向那两个年轻人道完谢就跑了。他沿路走到汽车站外面的出租车停放点，看到许多等生意的司机无聊地坐在车里，

有的相互聊天，有的还打起了牌，朱永政赶紧跑了过去，向他们介绍起自己来。“孩子是体验生活的，那得买一份，给我来一份。”听到朱永政的介绍，很多出租车司机纷纷掏钱买了报纸。

朱永政告诉记者，他沿街卖了20多分钟，发现一些卖报纸的小窍门：一般戴眼镜的年轻叔叔阿姨、出租车司机和长相很慈祥的爷爷都会买报纸，向他们推销介绍报纸时，不容易被拒绝。而许多在街头摆摊做生意的人就不好买报纸，有的人还说自己不识字，所以这一部分人就不是他的卖报对象。根据自己总结的经验，朱永政专找认定的容易卖报纸的人群，不到1个小时，30份报纸就卖完了。

“明天还是按照这个经验向人推销报纸，而且我还要开辟新的市场，争取卖掉更多的报纸。”朱永政说。



朱永政向年轻人推销报纸。 本报记者 熊正君 摄



刘航(左二)和朱菲搭档向市民卖报纸。 本报见习记者 王世腾 摄

搭好伙分工明确

为了提高卖报的效率，尽快卖完报纸，赶回家看电视，来自旧镇小学的两位小报童特意搭起了伙，一块卖报。由于分工明确，两位小报童短短半个小时就把报纸卖完了。

14日上午8点，领完报纸后，来自旧镇小学刘航和朱菲便骑着自行车来到了东湖公园。只见她们左肩上背着装有报纸的袋子，右手上了放了块毛巾，沿着东湖转了起来。“我们两人是同学，家也住得非常近，平常的时候就在一起玩，这次来卖报纸我们也一块，这样效率会很高。”11岁的朱菲说。“叔叔需要今天的《齐鲁晚报》吗？5毛钱一份。”刘航在东湖公园，率先向人卖起了报纸，可是她们转了一圈后发现销量并不是很好，思考片刻后便钻进了热闹的五马市场。“你沿着这边的商家卖，我沿着这边的商家卖，这样应该卖得很快。”刘航说。由于早上五马市场的人很多，有时路边的商家还喊着要买他们的报纸。“她们这么小就出来卖报纸挺不容易的，支持下她们的工作。”五马市场的一位摊主说。

8点30分，刘航领取的30份报纸便一售而空，而朱菲手里还有七八份。这时，刘航又从朱菲手里拿过了几份报纸，帮朱菲卖了起来。8点40分，两位小报童领取的报纸就全部卖完了。“等会《一起又看流星雨》就开演了，下午两点半还有《笑花》，我们得赶紧回家看电视。”刘航说完，就和朱菲骑着自行车回家了。

本报见习记者 王世腾

不打无准备之仗

新泰10岁小报童孙奥林带着妈妈准备的69.5元的卖报零钱上街卖报，卖报纸前自己制定卖报方针，见人就问，软磨硬泡卖出报纸，做好卖报前的一切准备，不打无准备之仗。结果不到一小时，孙奥林就卖完了30份报纸。

14日早晨7点钟左右，10岁的孙奥林刚一来到新泰邮政局报刊零售店，就十分兴奋地嚷嚷着“卖报纸喽”。他在报刊零售店门前很活泼，拿着妈妈给准备的零钱向其他小报童展示，说自己的零钱是最多的，有69.5元。因为报纸还没到，他就和其他小报童在地上玩起了弹硬币的游戏，结果一不小心通过门缝把硬币弹到了大门还紧闭的报刊零售店里，惹来他“哇哇”大叫。

8点多，载着报纸的邮政车远远驶来，孙奥林跟在车后嚷嚷着“来报纸了，抓紧时间拿报纸喽”，并兴奋地排在队伍的最前边等待分报纸。接过邮局工作人员分给他的报纸后，孙奥林在记者的指导下麻利地插好报纸就急匆匆走了。他告诉记者，他已经想好卖报方针了，要见人就问，软磨硬泡让人买下报纸。

8点40分，孙奥林来到新泰不夜城南首服装超市门口，看到门口有两个等货的叔叔，就冲上前去询问他们，没想到他们每人买了一份，而且还很惊奇，直夸他卖的报纸便宜，而且时间早，很有点经济头脑，听得孙奥林满脸笑开了花。接下来他一路北上，鞋店、服装店、小吃摊、路边行人，只要有人的地方他就大声叫卖，大胆向人推销报纸，很多市民在他特有的甜甜的微笑中买下报纸。

半个小时左右，孙奥林在不夜城卖出了20多份报纸，他发现有不少报童进入不夜城卖报后就马上转移战场，快速移动到西南关步行街上，他总结了在不夜城的经验，不再向买菜的和小贩们推销，而是直接卖给门头上的叔叔阿姨，只用15分钟就结束战斗。

不到1小时，孙奥林的30份报纸就在他制定的卖报方针下顺利卖光，他乐呵呵地告诉记者，他很愿意卖报纸，可以和很多人说话，感觉很高兴。明天还要沿着制定的卖报方针，继续开辟新的市场，卖出更多的报纸，争取拿到“报童营销秀”的金奖。

本报记者 熊正君