

齐鲁财金

上半年全省信用总量增加11175.4亿元

金融支持山东实体经济力度增强

本报讯(记者 周爱宝 通讯员 赵小亮 邵明)今年上半年,人民银行济南分行结合全省实际认真落实稳健货币政策,着力引导金融机构优化信贷结构,多渠道增加信用供给,金融对实体经济的支持力度进一步增强。信用总量连续4个月多增,各项贷款较快增长。上半年全省信用总量增加11175.4亿元,同比多增1888.3亿元,为确保我省经济平稳较快增长提供了有力支持。

统计显示,我省金融运行呈现以下特点:一是各项贷款增速

较快。6月末,全省本外币贷款余额达35265.5亿元,比年初增加2772.6亿元。二是表外信用持续较快增长。上半年,全省金融机构累计开办信托贷款、委托贷款、银行承兑汇票、信用证、保函保理等表外业务7839.7亿元,同比多增2350.9亿元。三是银行间市场直接融资规模稳步增长。上半年,全省企业通过短期融资券、中期票据和集合票据等工具筹措资金165.6亿元。

信贷投放重点突出,结构持续优化。一是流动资金贷款连续

多增。上半年,全省流动资金贷款增加1356.7亿元,同比多增474.4亿元,占全部新增贷款的51.6%,同比提高20.7个百分点,有效支持了企业生产经营。二是个人住房消费贷款持续少增。上半年,全省本外币个人消费贷款增加414亿元,同比少增230.7亿元;6月份增加56.5亿元,同比少增22.1亿元。其中,个人住房消费贷款增加51.1亿元,同比少增3.7亿元,余额同比增长23.6%,较上月回落0.6个百分点。三是农村合作机构支农力

度不断加大。上半年,全省农村合作机构本外币贷款增加567.7亿元,比年初增长11.1%,高于全部贷款增速2.6个百分点。四是县域经济信贷保持稳定增长。上半年,全省县域新增人民币贷款1014.6亿元,比年初增长10.4%,高于全部贷款增速1.9个百分点。五是全省战略发展区域信贷投放增长较快。上半年,黄河三角洲高效生态经济区和半岛蓝色经济区分别新增人民币贷款340.4亿元和1359.7亿元,较年初增长11.8%和9.7%,

高于全部贷款增速3.3和1.2个百分点。

单位存款连续五个月多增,储蓄存款保持稳定增长。6月末,全省本外币各项存款余额46122.6亿元,比年初增加4485.3亿元,同比多增221.7亿元。其中,6月份增加838.4亿元,同比多增176亿元。6月份企事业单位存款增加302.6亿元,同比多增249.3亿元,已连续五个月同比多增。6月份个人存款继续增长,较上月增加474亿元,同比多增33.5亿元。

陆磊:今年实现经济软着陆

7月14日下午,著名经济学家陆磊博士来到济南,为近400名招商银行济南分行的员工和贵宾客户献上题为《流动性紧缺背景下的政策与策略》的主题演讲。此次讲座由山东省金融工作办公室主任,招商银行济南分行承办。

陆磊表示,短期来看,中国经济处于软着陆进程中。而三季度通胀仍有压

力,主要体现在食品价格和非食品价格两方面。中期来看,中国处于从经济增长向民生改善的转型期。

谈及对目前政策的看法,陆磊认为从政府工作报告判断,紧缩仍然是目前主基调,体现在一是财政主基调偏紧,二是货币政策偏紧。

针对当前金融机构的发展状况,陆磊提出了自己

建议,一是资产结构调整优先于资产扩张。二是建立面向中小企业的融资创新,三是负债业务以短期为主。

陆磊是经济学博士,自1995年起在中国人民银行政策研究室经济金融处,研究局国际金融处和招商银行研究部工作,曾任国务院农村金融体制改革专题小组办公室成员,人民银行监管体制改革专题小组办公

室成员,曾在英格兰银行中央银行研究中心,澳大利亚财政部财政政策司进修,工作,并获选国际货币基金组织(IMF)学者。

招商银行秉承“因您而变”的理念,多方面回馈客户。在经济形势尚未明朗之时,招商银行济南分行为客户提供了极具价值的决策参考,为济南的客户奉上了一场精神盛宴。(程立龙)

7月15日开基净值详见A版中缝

人民币泰铢双币卡登陆泰国

7月14日,由中国银行发行的泰国首张银联人民币、泰铢双币借记卡(卡面仅有“银联”标识,卡号以62开头,拥有两个币种账户的借记卡)在曼

谷上市。这是继中国银联与泰国盈谷银行合作发行银联白金信用卡之后,为泰国居民带去的又一款银联卡产品。

(段好勇)

你想持续稳定的赚钱吗?

什么行业能持续稳定的赚钱呢?这是吴先生苦苦追寻的一个问题。吴先生以前是做机械配件生意的,前两年这个行业特别火,但从爆发全球金融危机以来,生意越来越不好做。平时特别关注报纸、网络等媒体,希望能从中找到受外

界因素影响较小的行业,但一直都不甚理想。

直到有一天,他去朋友干洗店有点事情,一上午的时间,看到店里取送衣物的顾客这么多,跟朋友细聊交流才知道洗衣业利润竟然这么高,平均利润空间高达80%。洗衣服务的单笔交易金额低,且顾客愿意预先付款,不存在呆账、滞账的情况;产业变化性小,风险低,它不像哗众取宠的流行性商品,或价格昂贵的奢侈品,只要消费者每天都要穿衣服,不管市场经济怎样变动,洗衣业的生意都可以永远持续下去,一年比一年生意好,使投资风险大大降低;洗衣业不像其它行业,必须先备货,储

放在仓库,再销出去,卖不掉就要丢掉。因此,洗衣业不会积压资金,更没有存货损失。这和吴先生以前所从事的行业有很大的区别。他决定把投资方向锁定在干洗业。

考察了很多干洗品牌,他最终选择了加盟国际知名洗衣连锁,山东干洗业第一品牌——朵拉国际洗衣业公司。自开业以来,吴先生用心经营,短时间便收回投资,利润稳步上升。在朵拉洗衣业公司的协助下,成为金融、银行业等行业的定点团体洗衣单位,现在每天衣物输送线上都是满满的。

吴先生非常庆幸自己当初选择朵拉国际洗衣业公司。他现在积极的向朋友们推荐朵拉,希望身边的朋友们也能快速加入赚钱的行列……

寻找
共同创业的兄弟姐妹
好项目 大品牌 投资少 收益高
朵拉国际洗衣连锁
咨询电话:0531-86117788
400-8095-777



周爱宝

久驻济南,偶到青岛海边,坐着潮起潮落,思绪与浪花飞溅。海边的高楼顶层云雾缭绕,让爱宝不由联想到财富亦是如梦如幻。静下心来思索人生与财富,股市与人生的关系,顿时生出无限感慨。

上周二,爱宝到青岛参加齐鲁证券举办的“夏季投资论坛”,于是就有了这次学习和感悟的机会。在论坛上,中国证监会研究中心

我们是来股市“打酱油”的

主任祁斌的演讲激情而又深邃,对未来的中国经济和中国股市充满了信心;经济学家何帆讲解了当前经济面临的机遇与挑战;齐鲁证券研究所的研发势力在这次会上锋芒小试,14大行业的研发报告让投资者看到了曙光:遍地牛股,关键是你敢不敢买,有没有信心和耐心持有。

在这里爱宝不想告诉读者朋友哪只股票会赚钱,也不会分析下半年股市走势如何,只想谈一下投资感悟和认知。如果大家对投资股市有一种打酱油的心态,有一种海边赶潮人的心态就会比较愉快。

论坛闲暇,爱宝在海

边当手机拍客,突然想到,我们这些股民不就是眼前这些到海边赶海的人吗?有人来看浪花,有人在捡贝壳,有人带着工具捞螃蟹小鱼什么的,目的虽然不同但总有收获。不过也有人如我这般,什么工具也不带就想逮只大螃蟹,结果自然是大失所望。记得二十年前刚毕业时,第一次到海边,那时海边的海蛎子,蛤蜊、螃蟹等都很多,凭借小时候在小河沟里逮鱼虾的经验,很快在石头下找到了一只大螃蟹,但我什么工具也没有带,连个塑料袋也没有,为了逮这只螃蟹手都被扎出血,却发现没有办法带走!

二十年的资本市场让

一些人发财,也让一些人赔得血本无归。股市有点像愿赌服输的游戏,由于没有好的心态,没有好的捕鱼技能,一批批股民倒下了,但资本市场的赚钱效应又吸引着新的股民参与。爱宝最想说的是,我们普通股民来到这个市场,就像赶海人,最好抱有一种“打酱油”的心态,既不是简单的路过,也不是单纯的看热闹,要冷静客观地看人的喧嚣,你的沉默和坚守可能会获得意想不到的收获。



为中小企业插上腾飞翅膀

邮储银行小企业贷款金融创新探秘

近年来,中国邮政储蓄银行(以下简称邮储银行)作为一家新成立的商业银行,开拓思路,锐意创新,针对广大中小企业推出了又一款经营类贷款产品——小企业贷款,并以其显著的优势受到市场的广泛欢迎。

300万元解眉之急

几个月前,经营某服装品牌临沂地区总代理的张先生为了增加新的代理品牌,大规模订货,急需货款。张先生到多家银行咨询,但因种种原因难以满足张先生急迫的资金需求,这让张先生心急如焚,十分担心会错过商机。从朋友那里,张先生获悉邮储银行最近也开办了小企业贷款,抱着试试看的态度,张先生提出了300万元的贷款申请。邮储银行得知张先生的情况后,在第一时间派了两名信贷经理提供全方位的上门服务。经

长期以来,融资难问题一直是困扰中小企业发展的瓶颈。如何改善中小企业融资环境,促进信用环境建设,是社会各界及舆论关注的焦点。邮储银行紧紧围绕中小企业融资需求的“短、频、急”等特点,在传统中小企业贷款产品的基础上做了积极改进,在解决融资难问题的同时,最大限度地帮企业节省利息开支,降低融资成本。

过调查,审查审批、担保条件落实等常规业务流程,张先生没多久就获得了300万元的贷款,及时将订货款打给了厂家,抓住了几乎错过的商机。

作为邮储银行开拓城市信贷市场,树立品牌形象,打造全能银行的重要环节,小企业贷款被委以重任,其优越性也不言而喻。临沂市的张先生作为邮储银行小企业贷款客户,实实在在地感受到了这项业务带来的实惠。

全能银行谱新篇

据邮储银行工作人员介绍,小企业贷款业务不仅仅是邮储银行继开办小额贷款、个人商务贷款、住房按揭贷款等业务后一项新的贷款产品,也是从个人贷款领域开始向公司贷款领域的重要跨越,是邮储银行向全能商业银行目标迈进的重要一步。

小企业贷款是邮储银行向小企业发放的用于满足其生产经营资金需求的人民币担保贷款,根据客户融资用途的不同分为小企业流动资金贷款和小企业固定资产贷

款。小企业流动资金贷款主要满足客户的经营周转、临时性或季节性资金需求,具体细分为:货物采购贷款、应付账款支付贷款、工程垫资贷款、债务置换贷款等。小企业固定资产贷款主要满足客户投资与其主营业务有关的固定资产投资需求的贷款,具体细分为:厂房购建贷款、设备购置贷款等。

小企业贷款采取循环授信形式,根据借款企业的经营状况、资信状况及担保物的评估价值,在授信期内向借款企业提供可循环使用的授信额度。目前,小企业贷款最高额度为1000万元,流动资金单笔贷款期限最长为1年,固定资产单笔贷款期限最长为2年。

金融创新为中小

据悉,为进一步降低贷款门槛,更好的为广大中小

企业主服务,邮储银行小企业贷款的丰富了抵押物范围,可接受借款企业、企业主个人或第三方拥有完全产权的商品房住宅、商业物业、工业厂房以及建设用地使用权等作为抵押物。

在服务方面,邮储银行紧紧围绕中小企业融资需求的“短、频、急”等特点,在传统中小企业贷款产品的基础上做了积极改进。一是简化审批手续,只要企业符合条件且相应资料齐备时,便可迅速出具审批意见,担保条件落实后即可提款,满足客户急需货款的需求;二是手续简便、方式灵活,采用最高额度循环授信,借款企业在额度范围内可多笔、

反复支用贷款,相当于在银行存了一笔“贷款”,随借随还,用多少支多少,不支用不产生利息。在为广大中小企业解决融资难问题的同时,最大限度地帮企业节省利息开支,降低融资成本。因此,从某种程度上讲,这也是一款具有“企业理财”功能的贷款产品。

另外,小企业贷款还款方式非常灵活,体现出了邮储银行针对中小企业的人性化设计元素。除了常见的按月还息到期一次性还本外,还提供阶段性等额本息还款和等额本息还款方式,以适应不同客户的需求,真正为中小企业的发展增添活力。

