

# 手拿扩音器,沿街吆喝着

## 卖报前还进行了踩点



坐着爸爸的车,孙奥林拿着喇叭喊着卖报。  
本报记者 熊正君 摄

本报泰安7月17日讯(记者 熊正君) 15日,为了能卖出更多报纸,新泰10岁报童孙奥林特意买了个扩音器喇叭,便于自己卖报的声音能传更远。为了让报纸卖得更快,他还跟着爸爸手拿新泰地图,在新泰市区各路段进行踩点分析。

15日上午7点半左右,记者还没走到新泰邮政局报刊零售点,远远就听见有人拿着扩音器喇叭喊着:“报纸来了,赶快领报纸,卖报纸啦!”记者走近发现,原来是报童孙奥林正拿着大喇叭召集报童们去领报纸。孙奥林的爸爸告诉记者,14日孙奥林卖报纸时发现自己的声音太小,扯着嗓子喊了一上午就喊哑了,没法吸引足够多的人来买报纸,所以就买了一个扩音器喇叭。“他自己看着说明书捣鼓了一晚上,还提前

录好音,遇到人多的地方就循环播放。”孙奥林的爸爸说。

领到预订的100份报纸后,孙奥林就赶忙去给几家“固定客户”送报纸了。只见一阵手忙脚乱后,孙奥林倒坐在爸爸的电动车后座上出发了,他在电动车上就开始拿着喇叭扯着嗓子喊起来。

9点半,记者见到孙奥林时,他在新泰汽车站的候车室里,拿着大喇叭在嘹亮的候车大厅里一遍一遍地喊:“卖报纸了,齐鲁晚报,5毛钱一份。”他拿着大喇叭挨个客车卖报,而且叔叔、阿姨喊得很甜,很多旅客都被他可爱的表情和动作逗得哈哈大笑。随后他又跑到汽车站附近的商贸城,每一家商铺店面都进去询问,有时候在人家商铺门口就用喇叭大喊卖报纸,店铺的老板放下手中的生

意也得赶紧跑出来买份报。不一会儿,孙奥林手中的报纸就被抢购一空。

孙奥林的爸爸告诉记者,孙奥林的报纸之所以卖得这么快,除了他见人就问,不怕说话外,主要是提前做了很多功课。14日上午卖完报纸后,他和儿子就拿着地图把新泰市区报纸卖得动的地方都提前踩了点,并对哪些人能买报纸进行了分析研究。“有报箱的小区我就不去了,他们肯定订报了;农贸市场里的人都忙着买东西,买东西,肯定没功夫看报纸;只有那些开商店的叔叔阿姨们和车站等着坐车的人闲着,看报纸打发时间,我主要卖给他们。另外,我要和时间赛跑,一些地方去过小报童了,我就赶紧换地儿。”趁着喝水的空,孙奥林向记者诉苦道说出了他的卖报经验。

## 卖报啥滋味 微博秀出来

自公布了本报官方腾讯微博的网址之后,许多报童在微博上发表了自己的感受。

李雯雨:记得今天早上刚刚领报纸时,仅仅只是50份,就装满了整个背包,呵,可谓万事开头难,我可真的知道了呢。好重哦。一出邮局,就连卖了份报纸,虽然不多,却是今天的第一个金呢,好开心哦。当最后一份报纸脱离我的掌心时,我舒了口气,一边奔跑,一边大声地“耶”了声,无意间又看见我那双被油墨弄黑的手掌,嘴角不自觉地扬起了那45度的专属微笑。

梁亦宸:我要在8点之前卖完所有报纸,加油!加油!再加油!

刘可馨:通过卖报纸,我知道了父母的辛苦。他们挣钱不容易,我要理解,以后会经常帮助父母干活。

本报官方腾讯微博的网址 <http://t.qq.com/jinritaisan>,报童可在找人中查询“齐鲁晚报-今日泰山”的名称点击收听,广播自己的声音即可。

本报见习记者 白雪 整理

### 来信选登

## 寻找固定客户

报童 陈佳音

从卖报第二天起,我就开始对客户进行摸底,总结卖报心得。

我发现买报纸的大多是老爷爷和个体业主。家具城和马路两旁小商店的老板都会买报纸,因为他们有充足的时间和零钱。我会和我的“客户”约定好,每天都准时把报纸送到他们手中,这样就有了固定的“客户”,缩短了卖报时间。

我还会把报纸摆放在公园的座椅上,招呼过往游玩的行人过来看一看,他们见到是报童在卖报,会因支持这一活动而购买。因为我总结了经验,减少了卖报的盲目性,所以早上九点半左右,我的报纸就卖完了。

生活中充满了机遇和办法,只要你敢于大胆尝试,耐心钻研,就会取得成功。

(本报记者 侯艳艳 整理)

## 班级QQ群里大做广告

### 校长买了她一份报纸

本报泰安7月17日讯(记者 熊正君) 10岁的新泰女孩李佐雯为了扩大自己的卖报市场,在班级QQ群里大做广告,更改自己的QQ签名,将自己的卖报经历通过QQ与同学交流,她将每天的卖报经历传到班级QQ群里分享,成为全班师生每天关注的重点。

“昨天很多同学都给我打电话了,他们都

问我报纸卖得怎么样,累不累,我又打电话又聊QQ的,折腾到半夜。”15日上午7点半左右,记者一到新泰邮政局报刊零售点,就听见一个头扎小辫的小报童抱怨着说。记者了解到,这报童叫李佐雯。14日是她卖报第一天,头一天晚上她就把自己要卖报的消息发到了班级QQ群里,希望班里的同学和老

师者在街上碰到她卖报能多多捧场。

14日晚上,李佐雯把自己的卖报经历和感想写出来后就发到了班级QQ群里,立即引起了同学和老师们的关注,都通过QQ聊天或者打电话询问她卖报情况。李佐雯还向同学张弛骄傲地炫耀,她还卖给校长一份报纸呢。

## 问了五十个人卖出第一份报纸

### 13岁报童心态好起来

本报泰安7月17日讯(记者 曹剑) 15日上午,肥城市小报童领报纸后便纷纷走上街头。在肥城市新城路上,13岁小报童杨圣达在问了50个人后,才卖出第一份报纸,就这样他转变心态坚持向第51个人推销。

15日上午8点半左右,肥城13岁报童杨圣达引起了记者注意。记者看到杨圣达慢慢地踱着步子,手中抱着几份报纸,看见

有行人从身边走过,他也不招呼,从他身边走过的行人买了其他报童的报纸。即使他偶尔招呼一声行人,如果行人没有买报纸,杨圣达便又垂下头。在一旁陪着的妈妈卢海霞感觉到儿子不在状态,于是走上前教给杨圣达一些卖报技巧,让他主动向行人推销报纸。

大约半小时后,记者发现杨圣达变得

活跃了许多,看见行人,他会主动迎上去,即使对方没有买他的报纸,他也不灰心,相反却更加努力地询问下一位行人。

15日上午10点钟左右,杨圣达已经将手中的报纸卖光。在聊天过程中,杨圣达告诉记者,卖报第一天,他深深体会过挫折的味道的。当时,他问了50个人,才卖出第一份报纸。



# 团购力量

联合消费者  
组织砍价团  
与婚纱摄影店  
争取前所未有的优惠价格

给力价格优惠  
甄选泰城婚纱摄影  
杜绝虚假承诺及后期消费陷阱

团购报名电话:  
13563842722  
招商电话:  
18653881177

团购大优惠

◎齐鲁晚报·首届婚纱照团购