

都市车界·车市

十二年积淀 引领汽车服务行业新标杆

润华别克润通旗舰店荣耀起航

12年,润华山东润通与济南车市共同成长;

12年,润华山东润通服务的客户超过了300000人;

12年,润华山东润通成为别克品牌的城市代言人。

风风雨雨中,润华别克·山东润通4S店的日历已翻过了12年。作为济南第一家成立的别克经销商,山东润通见证了济南车市成长。从赛欧、凯越,到君威、君越、GL8,再到新君威、新君越、英朗、陆尊,一款款别克新车从山东润通开进了消费者家中。

12年的苦心经营、不懈努力和始终如一,山东润通使20000多个家庭成了别克品牌的拥趸,“买别克,到润通”的

口头禅也在省城广为流传。为了满足不断扩大的别克车主的需求,在12岁生日来临之际,山东润通即将搬入自己的“新家”。

十二年磨一剑 别克关怀继续开来

山东润通成立于1999年,是上海通用汽车在济南的第一家别克授权销售服务中心。不仅拥有完善的售后服务网络,同时为广大用户提供集新车销售、配件供应、维修保养、24小时紧急救援、GMAC金融贷款、诚信二手车、汽车置换、汽车美容装潢、汽车园区挂牌、汽车检测线等多元化服务。

依托润华集团良好的社会声誉和服务品牌,通过独具企业特色的优质诚信服务,12年来,山东润通的经营业绩在省内外一直名列前茅,取得了累计整车销售超过20000辆,累计维修突破30000辆次的优异成绩。

12年是一个循环的终点,也是另一个循环的起点。山东润通将继续秉承别克汽车为客户提供优质专业服务的理念,不断完善自身服务体系,让更多的消费者能够体验到别克汽车带来的全新生活方式。

软硬件设施升级 品质服务更上一层楼

山东润通别克旗舰店位于润华汽车主题公园(经十西路京福高速西行4公里路北),将于2011年8月7日正式营业,其占地面积和硬件设施水准均为省内最高标准的别克4S店。

全新4S店更突出别克品牌中的现代、大气、激情、进取的个性元素,档次和品位更高,更加年轻化。除展示别克新形象之外,全新展厅也为别克各经典系列产品增添了时尚元素。

客户休息区设施丰富,划分为豪华汽车影院区、儿童游玩区、饮品区、茶艺区等区域,消费者可以享受受到更高品质的服务。维修车间28

个工位,开辟快速保养、预约保修、车友会专用快修工位各5个,从而保证实现快修、预约零等待,使用户维修更加快捷便利。

相关链接:

为庆祝润华别克·山东润通乔迁全新4S店,提前引爆12周年庆大回馈活动:十万“油”礼“大派送”购车即有机会赢取千元油卡、原厂车模等精美大礼,下一份幸运就将降临到您的身上!

清凉一夏美车季

车市精品欢乐购,购汽车用品满额即可获赠代金券,多买多赠!

城市“精理”人计划升级

新君越升级不加价,日供仅需19元,手续五免一小时审批,便利快捷又实惠!

维修保养,将实惠进行到底

维修保养满额即可获赠代金券,机油保养升级,并有可能会获得车内烟雾消毒杀菌一次,维修保养更舒心!



润华别克·山东润通4S店
地址:济南市经十西路241号
销售热线:87986666
服务热线:87527681

传祺凭什么叫座?

日系精工制造新秀VS日系血统经典轿车

目前,在国内的中高级车市场上,日系车无疑风头强劲,牢牢占据这个级别大部分江山,其中以雅阁与天籁为首的纯正日系血统的经典车型,无疑成为了日系精湛造车工艺的代言人。而今,一款具有日系车的制造工艺,同时又兼顾欧系跑车基因的广汽传祺正以赶超日系前辈的姿态疾驰而至,自去年年底上市以来,仅短短半年之内就创下了销量累计达8000余辆的骄人业绩。那么,是什么造就了传祺的热卖?日系精工制造的新秀,能否向雅阁、天籁看齐?

欧系血统是亮点

传祺虽然有着日系车的制造背景,却没有基于日系的操控技术,而是吸取了欧系汽车风格,流淌着意大利跑车的血脉。传祺不仅传承了阿尔法罗密欧166的底盘技术,完全承袭了欧洲车良好的操控特点,减震相对硬朗,具有欧洲车的习性,又有一定的柔韧性,采用加强型弹簧,在激烈的驾驶过程中对车身倾斜和纵向振动的应变能力更强,传祺的发动机技术源于二次开发的阿尔法罗密欧发动机,采用2.0L VTML直列四缸DOHC发动机,相比日系同门,传祺更体现出难得一见的“嘶吼”。

此外,就悬挂而言,传祺在这两款车当中,拥有着最

具运动气质的一副悬挂。传祺的前悬挂采用“高位斜置双Y型独立前悬挂”,后悬挂为“带垂向控制臂多连杆独立后悬挂”,这使得传祺几乎可以达到随心所欲的操控感。事实证明,弯道的确是传祺的领地,在这一点上,传祺完全可以拉开与雅阁、天籁的距离。

48.8五星安全高分

不久前,经过中国汽车技术研究中心三次苛刻地C-NCAP标准碰撞测试之后,传祺凭借着总分48.8分的优异成绩获得五星级评价,跻身安全碰撞“高分俱乐部”,与C-NCAP最好成绩的雅阁也仅相差一分多。

传祺同样借鉴了“高级兼容性设计(ACE)”车身结构工艺,开发出了融入GAC车辆碰撞吸能控制技术的车身结构,使车辆在碰撞时能够整车吸能、分散冲击力为乘客提供全方位的碰撞防护。同时,传祺还提出了“五位一体”的主动安全控制理念,几乎全系车型都采用了来自德国博世(BOSCH)最新的8.1版本ESP车身电子稳定系统,此级别的ESP系统主要配备给奔驰E级、宝马5系及奥迪A6。传祺的ESP系统还将VDC(车辆动力学控制系统)、ABS(刹车防抱死系统)、EBD(电子制动力分配系统)、TCS(牵引力控制系统)和HBA(紧急制动助力系统)等顶级电控技术融于一体,实时监控车辆状态,在行驶中识别驾驶者的操控意图。

(小伟)

一汽丰田515贷款计划

一个撬动车市的金融方案



一汽丰田金融公司515贷款计划已经推出一个月了,一汽丰田这项为车主着想,解决车主购车难题的金融计划,一经推出就在市场上引起了强烈的反响。

该活动是针对贷款购车者推出的车贷优惠,是丰田金融专门为短期需要融资的用户推出的一种轻松融资贷款方式。首付50%,一年后再付50%。0利率,可为客户省去中间11个月的利息,客户可以将资金用做它用,尤其满足中小企业主需要;0月供,更是完全免除客户还款负担和不便!只需半价即可开走爱车,灵活的尾款处理方式,可选择一次性付清或申请最长为12个月的账期,为客户提供最大便利,完全没有后顾之忧。

众多客户纷纷致电,到店咨询此项活动,参与者更是数不胜数。此项活动撬动了一汽丰田济南4S店的新一

轮销售热潮,据不完全统计,自活动开展以来,润华丰田通过贷款方案售出62台卡罗拉,嘉瑞丰田售出58台卡罗拉,明星丰田售出61台卡罗拉,鲁鹰丰田售出59台卡罗拉,济南地区协力会通过此项活动,在6月至7月份多售出240台卡罗拉各型号车辆。可以说一个金融方案,撬动了济南的车市。

之所以能撬动火爆的车

市,除了活动的吸引力,和一汽丰田的超高性价比也是密不可分,优秀的品质是该活动火爆进行的基础。

现在活动仍在进行,欢迎各位潜在客户,致电或到店头咨询活动,更热情地

邀请您参与515贷款方案购车。您的需要,永远值得我们追求。

针对此次活动如此成功的情况,一汽丰田相关领导表示,一汽丰田以后还要经常开展这类为客户着想,为客户服务的活动。凭借一汽丰田的超高性价比和为客户着想的服务态度,相信一汽丰田会有更多撬动市场的“有力杠杆”出现。

本次活动详情请咨询一汽丰田济南各经销商——
济南嘉瑞丰田汽车销售服务有限公司0531—88923666/88925666
济南鲁鹰丰田汽车销售服务有限公司0531—85985111/85986555
济南明星丰田汽车销售服务有限公司0531—87518899/87085501
济南润华丰田汽车销售服务有限公司0531—87297888/87297899



比亚迪汽车暑期优惠促销进行中...

(更多优惠详情咨询当地经销商)

L3 锋尚版

新时尚·数字化·大一号

7.08 万元

智能

keyless无钥匙一键启动系统

动力

强劲高效发动机

安全

3H高强度整体冲压侧围

热烈庆祝比亚迪、奔驰合作成功!

享受3000元国家补贴 (1.5L及以下车型可享受)

鲁能开源集团济南菲源比亚迪店 地址:北园大街全福立交桥西300米路北 (BRT北全福站) 电话:88678999 88678998

比亚迪山东匡山汽车销售服务有限公司 地址:西外环68号匡山汽车大世界东区5号 电话:85975508 85961088

章丘直营店:83278158 商河二级店:84803388 平阴二级店:15098937094 长清二级店:87205123 济阳二级店:15564109688

WEB: www.bydauto.com.cn