



积极拥军支前，冒着生命危险掩护救助八路军伤病员，无私创办战时托儿所，秘密保存党的机密资料……电视连续剧《沂蒙》中于宝珍的原型王换于被誉为“沂蒙母亲”，她的崇高品质曾感动了几代人。

如今，向官兵赠送鞋垫和生活用品，省吃俭用拿退休金拥军，发动企业开展联合拥军，为老“红嫂”及后代争取基金补助……王换于老人的孙女于爱梅以先辈为榜样，继承拥军传统，无私奉献，用实际行动谱写出了一曲曲拥军爱民的新篇章，被誉为当代“红嫂”。



当代“红嫂”于爱梅：

于爱梅在沂蒙影视基地讲党性教育课。
记者 展萍 摄

拥军是继承更是感恩

280双鞋垫，恰好雪中送炭

衣着朴素，语言质朴，虽然已60岁，但于爱梅却一点不显老，精神抖擞，步伐矫健。于爱梅是沂南县第四中学退休教师，共产党员、退休了，可她闲不住，记者是在沂南县沂蒙红色影视基地见到于爱梅老师的。自今年3月份开始，她义务担当了沂蒙影视基地的党性教育课教员。

退休在家的于爱梅考虑着为社会做点什么。2004年，她带着20双鞋垫、几箱方便面和毛巾，跟随“全国拥军模范”李秀莲第一次去当地部队拥军，从此她走上

了自己出钱积极拥军的道路。

几年来，于爱梅到各处拥军无数次，但最令她难忘的是到“阅兵村”的那次拥军。2009年“十一”国庆阅兵前夕，于爱梅联合李秀莲赶往北京，向在北京参加国庆阅兵训练的济南军区某部官兵赠送鞋垫280双。“当时有二十几个人离要求的标准身高差1厘米，部队首长正在为此着急时，我们赶了去。”二十几位官兵垫上鞋垫后，那1厘米的身高差距消失了，部队首长激动地握着于爱梅和李秀莲的手说：“两位大姐啊，

你们及时送来的这些鞋垫，简直是雪中送炭。”听着“雪中送炭”这个词从部队首长口里说出，于爱梅和李秀莲激动得不知说啥好，心里那叫一个高兴。

在拥军的过程中，于爱梅从不计较个人得失，甚至不惜花费自己的退休金，每年她用于拥军的个人花费都在1万元以上。据统计，近几年来，她个人投入用于购买拥军慰问品的资金达5万余元，仅向部队官兵赠送的鞋垫就有1000余双，对此她却毫无怨言。

是什么让于爱梅年复一年无私拥军？“是信念。”于爱梅说。那么又是什么来支撑她这种不灭的信念？“是一种继承，更是一种感恩。”她如是说。

小时候于爱梅在奶奶和母亲身边长大，每逢下雨天不能干农活时，于爱梅都会听奶奶讲故事，讲历史，讲那些发生在先辈身上的鲜活故事。渐渐地，在耳濡目染的教育过程中，于爱梅终于理解了奶奶和母亲的这种大公无私的觉悟从何而来，这是一种对党和人民的信任和热爱，是一种信念。

短信评说

上期“大义临沂人——魏红渠：让爱在他生命中延续”见报后，读者们发来短信进行评说：

139*****668：魏红渠愿意无偿地为一名外国小女孩捐献造血干细胞，不但体现了我们中国人的伟大，更体现了一位医务工作者的伟大，一位父亲的伟大。

156*****715：通过魏红渠的事迹，我才知道捐献干细胞可以延续一条珍贵的生命。如果没有“魏红渠们”的高尚觉悟、无私付出，世界将会黯然失色。

147*****332：中华骨髓库的每位工作者都是英雄，没有他们这些幕后工作者的辛苦付出，患者们也不会那么轻易找到与自己配型的志愿者。感谢这些默默付出的工作者。

wangshuang@163.com：作为一名志愿者，魏红渠不仅仅做了自己应该做的那部分，他还把捐献干细胞的有关资料发到QQ空间上，让更多的人认识到捐献肝细胞的程序，认识到捐献是否对身体健康有影响，让更多的人关注这个不为人知的空间。只要人人都献出一点爱，世界将变成美好的人间。

suxing0710@126.com：看了魏红渠的事迹之后，我才知道作为一名志愿者的酸甜苦辣。有的志愿者也许终其一生都无法实现自己帮助别人的愿望，但他们同样值得我们敬佩。他们和成功捐献的志愿者一样，都是我们最亲爱的人。

看了“大义临沂人”的事迹后，您有何感想和评论，或者提供线索，请发送手机短信至短信平台，或发送电子邮件，让我一起共议“临沂大义”，评说人间大爱。您的来信将在本报择优刊登。

移动、联通、电信用户，请发送“210+短信内容”（限70个字符）到106285322（资费0.5元/条，不含通信费）；电子邮件请发送至dyly2011@163.com。

本报记者 解玉洁 整理

300公里路 她都不觉得累

沂南是山东抗日根据地的中心，当年为党和军队做奉献的百姓群众可以说是无法计数，如今，他们当中的有些人年事已高，体弱多病，生活困难。于爱梅看在眼里，急在心里，一直想为他们做实事、好事。2006年，她到北京与“中国和平基金会”进行了沟通，向该基金会申请了10个补助名额，由基金会每年向县内的张红英、王桂花、范桂君等10

位“红嫂”式英模人物每人提供1200元生活补助。后来，在她的协调下，又陆续增添了“沂蒙红嫂”明德英的儿子李常俊等人。

每一年，基金会都会把补助金打到于爱梅的账户上，第二天一大早，她便开着车挨家挨户将补助金送到“红嫂”手上。2007年她第一次开车送补助金，因为修路，她要转好多路。早上，她从界湖出发，到横河

将补助金交到明德英后代的手上，然后返回界湖，来回要60多公里，然后经孙祖、岱庄、岸堤到东辛庄，往返要80多公里。中午，于爱梅回家吃了饭，下午继续奔波，从界湖出发到大庄，往返要40多公里，再由界湖到苏村，往返50多公里，从界湖再到铜井珠宝村，往返又是40公里。还有其他几位“红嫂”在县城，于爱梅也一一给送过去。整整两天，

300多公里路，于爱梅一分钟都不敢耽搁，她把补助金一一交到“红嫂”及后代的手上。

“做这一切，不为别的，我只想让这些红嫂及后代们感到心里温暖，让他们感觉党和人民没有忘记她们，时刻在想着她们，让她们安度晚年。看到她们拿到补助金微笑的样子，300多公里的奔波我一点没觉得累。”于爱梅说。

为了拥军，她“厚了脸皮”

个人的热情再高涨，力量也是薄弱的。2008年，于爱梅琢磨着怎么才能壮大拥军的力量。她找到沂南县妇联主席王秀芳，将她的想法一说，王主席拍手称赞，这个想法便是发动企业加入拥军行列。

就这样，于爱梅开车带着李秀莲又开始了奔波，可这次的奔波显然不如送补助金那么顺利。“领导现在很忙；都在开会呢；领

导都出差了……”做完自我介绍，说明来意后，她们常常听到这些托辞。做了一辈子教师的于爱梅第一次感觉到吃闭门羹的滋味，心里也觉得特别别扭。

每当感觉脸上挂不住，快要放弃的时候，于爱梅就想起母亲在抗日战争年代为了发展一名党员，不知要徒步跑多少趟，还要冒着生命危险，大字不识一个的母亲竟有这番勇气和坚持，竟有如此高的觉悟，于爱梅便是一次一次地敲开企业的门。

她现在的这点困难算什么，为什么不能坚持呢？于爱梅想着想着就有了力量和勇气。

手里拿着企业名单，于爱梅一出去就是一整天，有时候到了下午一点，却连午饭也吃不上。她们连续跑了整整四天，走了近二十家企业，最终有9家企业愿意加入拥军行列。“其中有一家大型企业的老总对我们的行动很赞赏，欣然答应加入拥军行列。”于爱梅说。

爱梅说起当时的情景，心里仍然很激动。

有了企业的加入，拥军力量壮大了，在她的组织发动下，沂南民间拥军的队伍越来越壮大，沂南县“红嫂拥军协会”也应运而生。2009年春节前，于爱梅联合县内9位热心女个体企业家，又到临沂军分区进行拥军，向军分区官兵赠送食品、日用品80余箱，受到部队官兵热烈欢迎。

为了拥军，她“做起生意”

虽然有了企业的加入，但于爱梅还是每年都拿出1万多元钱来拥军，最多的一年是2009年，花了1.5万元还多。这对于每月只有2000元退休金的于爱梅来说着实感觉到了经济上的紧张。于爱梅的丈夫也有工资收入，他们一家就靠着两人的工资度日。去年，于爱梅的二女儿上了大学，这使得于爱梅一下子感觉手头紧了起来。鞋垫、煎饼、毛巾等生活

用品样样都需要钱，要拥军就要花钱，于爱梅不得不为钱的事开始苦苦思索。

于爱梅当了一辈子教师，这如何赚钱，她还真不知道，于是她找到朋友商议。朋友给她出了一个主意——卖酒。于爱梅跟记者聊起这些时，她自己都笑了，可能作为一名知识分子，她从没有接触过做生意这事，也从没想过会在退休后做起生意，对卖酒这事

也是一头雾水。

就这样，在朋友的介绍下，她准备代理“回归赖酒”。“酒的质量必须有保障，不然绝对不做。”于爱梅首先向朋友讲了她的立场。回归赖酒的山东总代理在聊城，于爱梅驱车来到聊城首先考察了酒的质量等相关信息。第二次驱车到聊城时她便和对方签订了合同。就这样，2010年8月，于爱梅作为回归赖酒临沂的代理商，开

始了她的生意生涯。

购进一批酒后，她在莒南、沂南、兰山三个地方发展了经销商。由于对酒水懂得比较少，销售情况不是很理想，于爱梅没打算放弃。她说等她在沂蒙影视基地讲完了课，还要继续发展她的生意，因为她需要钱，她要继续拥军，“有了钱才能更好地继续拥军。”

文 本报记者 崔洪英 通讯员 薛杰

注销公告

沂蒙影视基地“沂蒙红嫂”拥军协会
于2011年7月22日注销。