第二期“营销大赛”今起报名

首期活动异常火爆,12天卖报2.1万余份

本报威海7月21日讯(记者 刘洁) 由本报组织开展的威海华夏城杯“暑期营销大赛”进行得如火如荼,截至21日,前12天小报童累计卖报21533份。22日起,第二期“暑期营销大赛”接受报名,广大学生及家长也可于周一至周五早上8点前到利群、华联和大福源三个营销大赛站点现场报名。

首期“营销大赛”本月6日起正式启动。活动开展12天以来,小报童们始终保持高涨的参与热情,克服了高温、阴雨等恶劣天气,不怕苦、不怕累,广大学生家长积极协助配合,不仅较好地完成了营销卖报任务,而且实实在在地锻炼了小朋友们的营销技能和吃苦耐劳的品质。

首期营销大赛前12天时间,小报童们累计卖报21533份,其中15日、18日、19日、20日、21日五天单日卖报份数均超过2000份,21日卖报份数最多,达到了2603份,其中有四名报童卖报份数超过千份。同时活动期间,本报也拿出数个新闻版介绍小报童们的成长经历及营销故事。

第一期营销大赛将于本月26日结束。首期结束后,卖报份数前15名将获得金、银、铜奖,其中设置金奖2名,奖金各500元;银奖3名,奖金各300元;铜奖10名,奖金各200元。获奖名单将于27日在本报公布。

22日起,第二期“暑期营销大赛”正式接受报名。第二期活动启动时间为本月27日,与首期活动一样,第二期活动为期15天,每周开展五天,周六、周日休息,活动首日赠送30份当天的齐鲁晚报,作为小报童的启动资金。第二期同样评选15名成员活动金银铜奖,具体奖项设置与首期一致,并及时公布排行榜。全部活动结束后,本报将组织两期30名获奖者参加华夏城一日游。两期活动30天全部参与的营销秀成员还将获得“满勤奖”,并给予丰厚奖励。

第二期营销大赛报名电话为18606302581、5203337,广大学生及家长包括首期营销大赛成员也可于周一至周五早上8点前到利群、华联和大福源三个营销大赛站点现场报名。

腿受伤的张潇文坚持卖报。本报记者 林丹丹 摄

营销大赛排行榜(截至7月21日)

姓名	卖报总量(份)
李沛霖	1290
张昊威	1240
张嘉裕	1130
张乐	1020
张赟璐	981
刘雨航	960
张娟娟	840
冯蕾	820
宋一航	750
王凯恩	740
郭威秀	610
张雪怡	610
董钰林	610
田颖杰	595
张萌洳	490
毕国林	460
王家俊	430
杨莉娜	390
辛侠娇	370
孟涵	350

【注】:营销大赛每期设置金奖2名,奖金各500元;银奖3名,奖金各300元;铜奖10名,奖金各200元。本报记者 刘洁 整理

“回老家送给爷爷100元”

12岁报童要用自己挣的辛苦钱表孝心

本报威海7月21日讯(记者 林丹丹) 12岁的李汪是来自海阳市的一个小朋友,从参加营销大赛以来,已经攒下了170多元钱。她告诉记者,先拿出100元和自己发表的作文给爷爷。她表示,本次营销大赛她要参加到底。

李汪是海阳市行村镇赵疃小学五年级一班的学生,她告诉记者,参加营销大赛前,从来不在意花1元钱坐车,也不在意花几元钱买冰淇淋。现在花每分钱她都要“精打细算”,“不舍得花一块钱坐车,觉得现在喝瓶矿泉水都是奢侈。”她说,她这么多天挣了170多元钱,“每晚都会打电话给爷爷、奶奶,汇报挣钱的情况,爷爷说现在每天挣得钱比他都多。”

“我要给爷爷100元,他可以想买什么就买什么,这都是我的辛苦钱。”她说,前两天她的作文在齐鲁晚报上发表了,爷爷别提多开心了。“听见爷爷的笑声,真好!”李汪说,虽然挣钱很辛苦,但是每天过的很充实。“下期营销大赛,我第一个举手。”

上辅导班和卖报两不误

“牙套哥”不顾吃饭每天卖报60份

本报威海7月21日讯(记者 王帅) 虽然第一期卖报活动接近尾声,但不时有新人加入卖报队伍。日前,华联站点来了个带牙套的小伙子。“牙套哥”爱笑,为了多卖报,他上完辅导班后,不吃午饭就拿上报纸上了街。

“牙套哥”叫王峻毅,就读于实验小学,看到小朋友参加卖报活动也参与进来。由于已到首期卖报活动的尾声,“牙套哥”每天只订10份报纸,并从朋友那里“进货”50份。带着60份的报纸,“牙套哥”露出标志性的牙套笑容,在光明路步行街附近售卖。

9时许,“牙套哥”坐上去大润发的公交车。原来他在9时30分到12时30之间有培训课。下课后已到吃饭时间,但王峻毅却顾不上吃饭,“卖完再吃饭!”他不认为卖报是劳动,他把卖报当娱乐。下午2时许,王峻毅顺利卖光60份报纸。“牙套哥”数着钱,冲朋友高喊着,“为去华夏城而努力!”

“脑袋里俩小人打架,但我要试一试”

孙家疃小学四年级二班 潘雨婷

指导老师 于丽

平时,我是一个不苟言笑的女生。为了提高我的口语交际能力和抗挫折能力,学校带领我们几个品学兼优的小记者参与了《齐鲁晚报》举行的暑期营销秀活动。

那天风和日丽,我和老师一起开始了卖报纸行动。

我见到一位奶奶,便像兔子一样飞快地跑到她身边,生怕别人抢了我的生意。老奶奶用奇怪的眼神瞪着我。我一下子慌了,脑子里好像有两个小人在打架,一个鼓励我要卖出去,另一个劝我走吧。这时,我决定要试一试,我的嘴里不由自主地蹦出了几个字:“老……奶奶,买……份报纸吧!”奶奶柔和地问:“多少钱哪?”“5毛”我小声地说。老奶奶从包里拿出钱,从中抽出5毛钱,轻轻地放在我手里:“拿好了,给我拿一份”。我的心里乐开了花。

我又去找小伙伴——李佳慧,她还没有卖完。我给她介绍自己的卖报秘诀:“我刚才卖给了一位老人,老人体谅关心小孩子,你也试试。”正说着一位年轻、漂亮的阿姨走来了,我信心十足地迎上前去:“阿姨买份报纸吧?”阿姨没犹豫,就把钱给了我们,然后拿着报纸走了。

这次卖报纸有开心,有紧张,有团队的温暖。我要坚持下去,多卖报!

◆威海妇产科名医大讲堂

治不孕如何少花钱早怀孕

[illegible]

不孕患者大多花费旺钱

[illegible]

如何少花钱治不孕

[illegible]

(1)互授更安全:[illegible]

(2)诊断明析一步完成,便捷高效:[illegible]

(3)精准:[illegible]

(4)微创无痛者:[illegible]

名医推荐

易孝英

威海现代妇产医院

妇产科微创专家

[illegible]

主办:《今日威海》 承办:威海现代妇产医院

健康热线:5161111 健康网址:www.5161111.com