

“上课卖报一个都不能少”

张潇文小选手早上卖完报纸后还要参加培训班,这可真够她忙了

本报威海7月28日讯(记者 林丹丹 实习生 王守凤) 本届营销大赛的参赛小选手张潇文可是个大忙人。除了营销大赛外,她还报名参加了暑期课外培训班,每天都要卖完报纸后赶去上课。“上课和卖报纸一个都不能少。”为此,她每天都忙得不亦乐乎。

头上扎两个小辫,额头上留着齐眉刘海,圆圆的脸蛋上不时会有笑容出现……28日早上7点,小选手张潇文已经数完了她当天要卖的20份报纸,席地而坐插起了报纸。

毕家疃小学四年级的小报童张潇文,现在每天订20份报纸。相比较前几天的每天10份

报纸,现在的她进步了不少。“20份报纸,最多一个小时搞定!”

已经连续两年参加营销赛的张潇文,在利群站点处的小选手中已经算是“老资格”了。伴随着第二期营销赛的开始,张潇文报名参加的暑期散打班也同时开课了。为了上课不迟到,张潇文每天早上都会

和她的小伙伴们早早地赶到领报点,数报、插报一气呵成,时不时还教其他刚加入的小选手们插报纸。

她告诉记者,“每天我都规定自己8点前把报纸卖完。必须得早点卖完,不然散打课就会迟到,上课和卖报纸一个都不能少。”

小选手全家总动员组成插报流水线

本报威海7月28日讯(记者 吕修全) 在本报“华夏城杯暑期营销大赛”大润发站点,有个由小选手家庭成员组成的插报流水线。自营销大赛第一期的第二个销售日起,他们每天清晨都在大润发站点,快速地分插着报纸,这就是李沛霖的爸爸、妈妈和舅舅。为了李沛霖卖报,可谓是全家总动员了。

28日清晨,本报“华夏城杯暑期营销大赛”大润发站点又迎来了挑战性的一天。大润发站点的销售明星、第一期的金奖获得者李沛霖早早地来到了大润发站点等待分发报纸。当然,李沛霖的妈妈丛女士及舅舅也陪同而来,助力金牌小报童卖报。

“老师,我今年定了70份,还有丛瑞的70份报纸。”发行人员将报纸拿到站点后,李沛霖积极地领取了报纸,然后和妈妈、舅舅熟练地分取了三沓报纸,再点数完毕后,将多出的报纸还给工作人员。

李沛霖分好报纸后,将大润发

门廊里的两把座椅推凑在一起,和妈妈、舅舅忙活起来。动作熟练、经验丰富的丛女士指挥着李沛霖和他的舅舅分插起报纸来,“报头放这边,今日威海放在边上。”插报流水线随即开动起来。李沛霖的舅舅在最右边分拿着除报头外的5版报纸,递给左手边的丛女士。丛女士右手接手后就插到了左手打开的头版报头中,李沛霖再接过插好的报纸整理齐整后放好。整个过程忙而不乱。

在忙碌中,丛女士告诉记者,自营销大赛第一期的第二个销售日起,她和李沛霖的爸爸就每天早上陪同李沛霖赶到大润发,帮忙插报纸,“这几天他爸爸出差去北京了,沛霖的舅舅就来帮忙啦!”

在插报流水线的快速运作下,早上7点20分,李沛霖一家用时30分钟,便将当天的140份报纸插好了。“快点去火车站,汽车站卖去吧!注意安全!”丛女士一边帮李沛霖将报纸分装在大书包内,一边嘱咐道。

小选手风采



大家齐动手,插报快又好。 本报记者 王震 摄



“明天订多少份报呢?” 本报记者 王帅 摄

“相信我是最强的”

每天增加一点卖报数量,每天积累点经验

本报威海7月28日讯(记者 林丹丹 实习生 王守凤) 28日是第二期营销赛的第二天,利群站领报点处又添入了不少“新面孔”,他们大多是看到本报关于营销大赛的报道而报名的。

今年上四年级的宛颜瑞恒便是“新面孔”之一。“以前我从来没卖过报纸,看见朋友参加,自己也想来锻炼一下。”正在插报纸的

宛颜瑞恒说。因为刚参加营销赛,与“老选手”们相比,宛颜瑞恒插报纸的动作还显得有些不太娴熟。

宛颜瑞恒说,他昨天一路上问到了10多位路人,“当时一份都没卖出去。”他告诉记者,当时他真有点想要放弃,“但是爸爸一直鼓励,听了爸爸的话,想了想,我不能这样就轻易放弃,那不是我。”随后,他改变了

“作战”方略,跑到行人较多的超市、早餐点门口卖报纸,而且比之前更积极主动地向行人询问,“我的改变是对的,不一会5份报纸就卖完了。”

“我是最强的,每天要求自己订报数量增加一点,每天积累点经验,我一定都能卖出去。”小选手宛颜瑞恒说,脸上充满了自信。

“给自己买个笔记本”

小选手卖报想给自己买新学期开学礼物

本报威海7月28日讯(记者 林丹丹 实习生 王守凤) 28日早上,像以往一样,小选手廖佳慧又早早赶到了卖报点。她告诉记者,她卖报纸已经攒了四十多元的零用钱,即将要升初中的她,准备用卖报攒的零用钱买个笔记本,作为她新学期开学的礼物。

“现在我已经攒了40多元了,再加上每天坚持卖20份报纸,算下来,等到营销赛结束,我能攒下100多元。”小报童廖佳慧边数着手里的报纸边说。

廖佳慧是高区一小五年级的学生,等暑期过完,她就要升到高区一中读书了。这个暑假,她因为偶然

的机会参加了本报的营销大赛,“起初是想赚点零用钱。”十几天下来,她发现每天卖20份报纸的收入“相当可观”,“越来越上瘾。只是现在与当初想法不同了,钱变多了,却不舍得花了。暑假后,我要为自己买个笔记本,作为自己升学的礼物。”小选手廖佳慧说。

小选手感言

使是一句“谢谢,不要了。”也能温暖我们的心。

后来,我独自去了火车站,迎接我的是更多的热情。每一位哥哥、姐姐、叔叔、阿姨都向我点头,甚至还会主动来买我的报纸……

接下来的几天,因为不想耽误作业,我一直坚持每天卖70份,汽车站成为了我光顾最多的地方。在这里,我认识了许多朋友。虽然他们多数比我小,但却很在行,他们给了我动力,让我加快了卖报的步伐。就是在他们的鼓励下,我从最初的九点半卖完,加快到几天后的八点

四十五卖完。我毫不犹豫地比原来每天增订了100份,但并没有影响卖报纸的时间。

不知不觉中,十五天已经过去了,虽然在经多次被拒后会有些厌烦,但最终还是存有留恋。以往的暑假,我很少能把时间利用得这样充分,很少能让每一天都有足够的收获,因为卖报,我做到了!

如今,名次已不重要,重要的是我收获了。所以这次卖报体验,我很满足。

李沛霖 新都中学初三七班 指导老师 从子钧

◆威海妇产科名医大讲堂

用最好的微创技术呵护女性健康

引言: 随着微创技术的不断发展,微创手术已成为妇科手术的首选。微创手术具有创伤小、恢复快、痛苦轻等优点,深受广大女性的欢迎。威海现代妇产医院作为威海地区领先的妇产专科医院,引进了国际先进的微创技术,为女性提供安全、有效的治疗方案。

微创技术不开刀治肌瘤

子宫肌瘤是女性常见的良性肿瘤,传统的治疗方法如手术切除,创伤大、恢复慢。微创技术采用腹腔镜手术,通过几个小切口即可进入腹腔,对肌瘤进行切除。手术时间短,术后恢复快,不影响正常生活。

微创手术巧治不孕症

不孕症是困扰许多女性的难题,微创手术在治疗不孕症方面具有显著优势。通过腹腔镜手术,可以检查输卵管是否通畅,并进行相应的治疗。微创手术创伤小,术后恢复快,大大提高了受孕几率。

主办:《今日威海》 承办:威海现代妇产医院
健康热线: 5161111 健康网址: www.5161111.com

宫外孕孕囊早孕。据了解,目前“三微”微创技术已成为治疗不孕症的首选。微创手术具有创伤小、恢复快、痛苦轻等优点,深受广大女性的欢迎。威海现代妇产医院作为威海地区领先的妇产专科医院,引进了国际先进的微创技术,为女性提供安全、有效的治疗方案。

宫外孕孕囊也要微创

宫外孕是一种危险的妊娠状态,如果不及时处理,可能导致严重后果。微创手术采用腹腔镜手术,通过几个小切口即可进入腹腔,对孕囊进行切除。手术时间短,术后恢复快,不影响正常生活。

名 医 推 荐



易南英
威海现代妇产医院
著名微创专家

国内知名妇产科专家、主任医师、现代妇产医院院长、毕业于重庆医科大学临床医学本科,从事妇产科工作20余年,对妇科常见病、多发病有丰富的临床经验。多次应邀参加国内外妇科微创手术高峰论坛。擅长腹腔镜手术、宫腔镜手术、阴道镜手术、宫颈锥切术、卵巢囊肿切除术、子宫肌瘤切除术、不孕症手术、以及擅长产科、高危妊娠诊治等。 附:宫外孕、附件炎、盆腔炎、阴道炎、宫颈糜烂、子宫肌瘤、卵巢囊肿、宫颈病变、不孕症等。