

捡到钱包交给警察叔叔

小选手路晓灿和李清岩好样的！失主快去百货大楼岗亭领回吧

本报聊城8月2日讯(记者 陈洋洋 实习生 王玉 李文 刘亚文) 8月2日上午9点,小选手路晓灿和李清岩捡到一个棕色钱包,交给了百货大楼岗亭的交警,里面有近800元钱和票据若干。

上午9点多,小选手路晓灿和李清岩在百货大楼路口卖报,突然看到地上一个棕色钱包,第一时间

交给了附近岗亭的交警。“我看到里面有钱,怕丢钱包的人急用,就赶紧送到岗亭去了。”李清岩说,她们看到钱包里有钱、证件和银行卡。

“拾金不昧,这小孩太懂事了。”该岗亭交警赵鹏飞说,钱包内有近800元钱,一张中国邮政的银行卡,若干票据,还有两张火车

票,一张为5月17日聊城开往上海的,一张为5月20日上海开往聊城的。另外,钱包内还有一张宝钢厂区的IC卡,卡上显示员工姓名为赵磊,另外还有签发日期和身份证号。

失主看到报道后,抓紧带身份证件到百货大楼岗亭找交警取回。

军民共建 鱼水情长

值建军节之际,景阳冈酒业刘进文副总经理代表公司走访驻阳武警消防官兵,共庆中国人民解放军建军85周年,共叙军民鱼水情。

景阳冈酒业积极响应各级党委、政府号召,积极稳妥地做好双拥工作,不断加大拥军优属工作力度,开展了一系列创新活动,使双拥工作形成了制度化、长期化。

自1996年以来,企业先后在聊城地区和主要交通要道设置了大型户外广告牌,资助双拥工作。1999年企业资助消防车一部,2001年企业支持阳谷消防大队在聊阳公路阳谷段树立叁块大型公益广告牌匾。从2000年开始,企业每年平均投资20万元进行双拥宣传。每逢“八一”、“春节”、“元旦”等重要节日,公司积极走访、慰问驻阳武警官兵。通过这些举措,增进了军民友谊,加强了军民共建,形成了“民拥军、军爱民”的良好氛围。(王洪举)



2日中午,一个小选手在百货大楼路口打着伞卖报。本报记者 邹俊美 摄



名次并不是最重要的

活动就要结束了,各位小选手的家长、朋友齐上阵,都想在最后时刻加把劲儿,争取好成绩。

我觉得名次并不是最重要

的,参加活动是为了体会爸妈的艰辛与不易,懂得一分耕耘一分收获,而不仅为了卖报和名次。勇于争夺第一值得钦佩,而为了拿名次累坏身体就得不偿失了。

卖报过程中,我懂得了很多,成长了很多。就像爸爸说的,精神世界的强大才是最高的荣誉。

(阳光小学 刘姝婧)

泰山原浆电话订购送货忙

泰山啤酒紧急调整供货配额

近期,泰山原浆啤酒开展的“家吉配”家庭配送活动,受到聊城市民的欢迎。很多市民热衷电话订购,第一时间享受新鲜营养的泰山原浆啤酒。

记者走访了解到,很多市民因开车,在外不能饮用啤酒,而打电话,送原浆啤酒的活动一经推出,就受到很多市民欢迎。因为开车不能喝酒,在酒店看到鲜美的原浆啤酒原液,很是想喝!但为他人、为自己负责,是坚决不允许的。“现在好了,电话送货上门,满足我的馋饮

了!”市民李先生高兴地说。

通过采访泰山啤酒了解到,近期家庭订购泰山原浆啤酒的市民很多,每天电话咨询订购原浆啤酒50多箱,超出预估的每天送货配额。为此,泰山啤酒紧急调整送货配额,以确保送货及时率。

据了解,泰山原浆啤酒提出“7日保鲜8日回收”的口号,即啤酒从灌装上市开始算起,保鲜期为7天,如果在第8天有剩余啤酒没卖完,将全部回收,保证消费者喝到的都是7天以内

品质最新鲜、口感最纯净的啤酒。泰山原浆啤酒的配送流程,每个步骤都经过严格检查,采用标准化要求,并专门设有外派人员,在运输沿途检查每一辆专用配送车辆的卫生情况,确保几小时内将泰山原浆啤酒从车间灌装线直接送到市民的餐桌上。同时还有工作人员在每家有泰山原浆销售的酒店进行监督,杜绝销售超过7天的泰山原浆。

泰山原浆啤酒一上市,便从竞争如此激烈的啤酒市场中突出重围备受欢迎。

荣盛上市4周年

全国20城“盛客会”将同步启动

本报讯 8月8日,荣盛房地产发展股份有限公司将迎来上市4周年纪念日,届时,荣盛发展将在全国20座城市启动业主俱乐部“盛客会”,以服务升级、关爱业主的方式来庆祝上市4周年。

据了解,荣盛发展上市4周年暨荣盛品牌推介、盛客会正式启动仪式聊城站将在8月7日盛大举行,8月8日会员招募活动将正式拉开大幕,针对会员的购房优惠细则也将同步揭晓。

“盛客会”是荣盛发展成立的客户俱乐部的简称,所有购买荣盛发展开发房产客户或认可荣盛发展企业文化共识之士均可加入。“盛客会”以加强和会员

的有效沟通、共同创建美好家园,携手共创美好生活为宗旨,会员们可把对荣盛的意见和建议更直接、更有效的传达出来,充分发挥“荣盛发展客户俱乐部”作为开发商和购房客户之间的桥梁和纽带作用。同时,“盛客会”是业主和开发商交流信息的一个平台,在享受最新鲜、最权威的楼盘信息的同时,“盛客会”会员根据会员级别和积分情况尊享购房折上折的优惠。“盛客会”会员除享受购房总房款的优惠之外,还可最大限度的享受“盛客会”联盟商家(装修、家电、购物、生活用品等)的各种优惠。

荣盛房地产发展股份有限公司以“京津走廊上的

璀璨明珠”——河北廊坊为起点,15年,20座城市,18亿注册资本,已塑造无数张城市名片。目前在香港、广东、江苏、山东、辽宁、河北、湖南、四川、内蒙、安徽等区域均设有分子公司,2010年全国房地产上市公司综合实力15强。

2007年8月8日,荣盛发展成功登陆深圳证券交易所。时值荣盛发展上市4周年,同时也是聊城分公司成立4周年。荣盛房地产发展股份有限公司聊城分公司先后在聊城投资开发了百万平米城中城阿尔卡迪亚,聊城首个五星级酒店阿尔卡迪亚国际温泉大酒店,聊城西部30万平米精英样板社区西湖馨苑。