

# 暑期营销秀第二期 6日开班

## 100多名小选手将学习报纸营销、交通安全等知识

本报聊城8月3日讯(记者 陈洋洋 实习生 王玉 李文) 6日上午,齐鲁晚报·泰山啤酒杯暑期营销秀第二期将在实验中学举行启动仪式。7日起,百余名小选手将走上水城街头体验卖报。

6日上午,齐鲁晚报·泰山啤酒杯暑期营销秀将在实验中学启动,100余名小选手及家长参加。本报特邀市妇幼保健专家和市交警支队专家给小选手做精彩的岗前培训。培训中,小选手们将学习报纸营销、交通安全等知识。目前,暑期营销秀第二期的服装和证件都已到位,服装仍然为白色T恤、红色遮阳帽和

彩色雨伞。  
“这个活动很有意义,卖报15天,孩子学会吃苦也学会省钱了。”小选手马孟睿参加了第一期营销秀,妈妈说,马孟睿以前在家里花钱不太注意,有时候50元零花钱,一天就花完了。卖报第二天,他就懂得了赚钱不容易,花钱也节省了,以前他早餐都要买1.5元的肉饼,第二天他只买了最便宜的饼,仅花了8毛钱。为了省钱,卖报剩下的十几天,他再也没花过一分零花钱,早饭和午饭都是妈妈送来自家做的饭。

小选手张福林和贾雪媛在活动过程中进步也很大,他们付出了汗水,

也收获了快乐,还交了不少好朋友。在培训中,第一期小选手代表将给第二期的小选手讲述卖报故事,分享“卖报经”。

8月7日,暑期营销秀第二期将正式启动,百余名小选手将走上水城大街小巷,开始为期15天的卖报体验。每名参赛小选手可免费获得30份《齐鲁晚报》作为启动资金,30份报纸卖完后,小选手可根据自己的能力再购买《齐鲁晚报》销售,卖报所得归自己所有。

暑期营销秀活动咨询热线: 8451234; 8277092。咨询QQ: 2584407892

### 暑期营销秀明星榜

排名	姓名	3日	总销量	排名	姓名	3日	总销量
1	郭欣源	330	4180	18	刘姝婧	35	1436
2	刘汝宁	400	3971	19	孟效禹	100	1400
3	闫晨昱	400	3280	20	贾博伟	170	1280
4	吴泽远	350	3180	20	解鑫雨	120	1280
5	张福林	400	3040	22	刘文睿	0	1140
6	周福彬	300	2950	23	许旭	80	1115
7	李亚天	200	1960	24	宫一洋	30	1100
8	徐童童	260	1925	25	庞松振	50	965
9	王露颖	400	1820	26	葛树博	100	950
10	丹思睿	150	1790	27	李正浩	60	930
11	贾雪媛	200	1770	28	贾国政	100	920
12	郎立尧	220	1735	29	王圣菲	120	885
13	张志丞	150	1710	30	张秉丞	60	865
14	栾静静	310	1666	31	李远同	100	825
15	闫慧君	150	1610	32	魏庆辰	80	800
16	乔心甜	0	1581	33	马孟睿	80	796
17	朱宇馨	180	1506	34	陈庆斌	75	790

以上数据为8月3日销量及7月20日—8月3日总销量

## 双胞胎一天都没当逃兵



时间过得真快,转眼间已活动接近尾声。我的双胞胎儿子健健、康康一直

在坚持卖报,虽然卖报数量不多,但一天也没耽搁,毕竟他们俩只有6岁,今年9月才上一年级,我心里感到无比的骄傲和自豪。

从第一次卖报的胆怯、羞涩,到现在的大方、自然、从容,这是一个怎样的转变过程啊?15天虽然时间不长,但对两个孩子来说,确实积累了一笔不小的

人生财富。

记得第一次卖报,孩子卖报被拒绝时,两双无助的眼神看着我时,我坚定地摆摆手说“没关系”,继续鼓励他俩,这只是一个小挫折,人生不能怕被拒绝。

每次看着孩子满脸的汗水和充满胜利、灿烂的笑容,我既心疼又欣慰和自豪。(肖连健、肖连康的家长)

## 一个电话 啤酒到家 泰山原浆实现消费者利益最大化

近期,在聊城市场众多啤酒中,泰山原浆啤酒一枝独秀,在口感与新鲜度上实施“7日保鲜”营销策略,提出了业内全新的啤酒消费概念。现如今,泰山原浆啤酒开创先河,推行啤酒市场服务理念,让利消费者,实现消费者利益最大化!聊城市民只要拨打服务电话,新鲜营养的泰山原浆啤酒就送到您家中。

据了解,泰山啤酒为了保证泰山原浆的配送质量,严格执行高标准配送流程,并推出“黑衣人”制度,随时监控运输过程中的卫生情况。“7日保鲜8日回收”的极致新鲜口号,即啤酒从灌装上市开始算起,保鲜期为7天,如果在第8天有剩余啤酒没卖完,将全部回收,保证消费者喝到的都是7天以内品

质最新鲜,口感最纯净的啤酒。

业内人士指出,瓶装泰山原浆啤酒是啤酒业内的一次革命,更是啤酒行业的首创。从各大品牌的价格竞争到寻求差异化、着重消费者需求;从本土区域销售到成功入驻70个城市……这正是泰山原浆啤酒真正让利于消费者,实现消费者利益最大化!

好记星 学习之王M8  
以父母情怀,做良心电子教育品牌  
学生专用 平板电脑  
2011  
聊城育王口桥西100米路北好记星专卖店  
首大三联二联好记星专柜  
金鼎商厦五楼路口科技市场一楼西北角  
电话: 0635-8906123

### 东昌四院微创无痕除皱术 去掉皱纹 保持年轻

额头纹、眼角纹、眉间纹等全面祛除

皱纹加深,面部下垂,肌肤松弛……你,正在走向衰老!岁月流逝无法阻挡,你却可以保持年轻。东昌四院无痕除皱技术,帮你全面消除皱纹,恢复年轻态!

东昌四院独家研发的微创无痕除皱术,只需通过面部发际线以内3~5mm的微切口,即能使面部松弛的软组织全面得到支撑和提升,重塑面部轮廓,消除面部皱纹,实现年轻容颜。

**三大优势 还你年轻岁月**

- 微创技术,恢复快速: 3~5mm的微切口,创伤小,不肿胀,快速恢复,年轻容颜轻松拥有。
- 术后无痕,形态自然: 面部发际线以内定位,重塑面容,术后看不出一点痕迹,形态自然,表情丰富。
- 紧肤除皱,多重效果: 全面祛除各种皱纹,并使肌肤紧致有弹性,多种效果一起实现。

微创无痕除皱术适应范围:  
30~55岁健康人群效果尤其明显,眼角、额头、眉间等各种皱纹及面部松弛下垂等问题全面解决,快速重现年轻容貌,焕发青春光彩。

**美丽夏日 暑期特惠**  
暑假期间,学生、教师凭有效证件,均可享受8.8折暑期特惠!

我们还能帮你美什么 >>> 丰胸美胸 瘦身减肥 除皱焕颜 隆鼻美鼻 祛斑美白 脱毛嫩肤

东昌府区第四人民医院整形美容  
维纳斯国际美容集团技术合作机构  
833 8555  
聊城市柳园北路(长途汽车总站对面) 专家咨询QQ: 1377882319 www.06352X.com

### 泰山啤酒 家吉配 TAISHAN

## 第一时间 原浆到家

欢聚时刻,不能等;分享快乐,不能等;享受第一时间的新鲜营养;泰山原浆啤酒,家吉配,最极致新鲜的保证!

家庭配送电话: 配送时间: 每天10:00-18:00 (壹箱起配)

聊城: 18606354321 临清: 0635-2411607  
莘县: 0635-7982885 冠县: 15006355189  
高唐: 13336253939 东阿: 13863549697  
阳谷: 13780716636 茌平: 0635-4267666