

全国交强险去年亏损72亿

赔付费率上涨致经营恶化

继2009年亏损29亿后,交强险再次出现经营亏损。日前,保监会公布的2010年度机动车交强险业务情况公告显示,当年交强险经营亏损达72.4亿元,其中承保亏损97.1亿元,投资收益24.7亿元;以已赚保费为基数,2010年经营亏损率达9.6%。

据悉,相关保险公司正在通过争取政策性补贴、减免税赋以及推动实行地区差异性费率等办法,来缓解交强险行业性亏损所带来的经营压力。



>>>行业应对

正争取政策性补贴

记者了解到,2010年并不是交强险第一次出现亏损,2009年交强险经营业绩亏损29亿元,其中承保亏损53亿元,投资收益24亿元。在公布2009年交强险统计情况时,保监会曾明确表示,交强险经营结果受到道路交通安

全状况、资本市场波动等多种不确定因素影响,在经营过程中,必然会出现阶段性的盈利或亏损,交强险将通过责任限额和费率的调整实现较长时期内的基本盈亏平衡。

不过,连续两年的亏损让不少保险公司囊中羞涩。据业内相关人士透露,面对高额亏损的现实,相关保险公司正在通过争取政策性补贴、减免税赋以及推动

实行地区差异性费率等办法来缓解经营压力。

>>>官方声音

推动完善经营模式

中国保险行业协会交强险工作组有关人员表示,由于目前我国交强险经营模式不够明确,政府、企业、监管机构的责任义务界定不清,所以在实践中引发了诸多问题。

保监会相关负责人也表示,随着经济社会发展形势的变化,交强险体制面临新的矛盾和问题。接下来,保监会将对国际上交强险商业化经营模式、代办模式和社保模式的特点、实施环境及其利弊等进行深入研究,推动完善我国的交强险经营模式,通过进一步压缩交强险的经营管理成本等方式推动我国交强险不断提高经营管理水平。(京华)

>>>亏损探因

赔付费率上涨所致

经审计的各保险公司交强险汇总数据显示,2010年交强险共承保机动车1.01亿辆次,保费收入为840.5亿元。2010年赔付金额621亿元,赔付1228万件。机动车投保率从交强险实施前2005年末的36%提高到2010年末的49%,其中汽车投保率从2005年末的58%提高到79%。不过,因为限额费率调整、赔偿标准上升及费率浮动等办法的

影响,导致交强险赔付率从2008年的68.6%迅速上升到2010年的82.3%。

据悉,交强险承保亏损是目前全行业普遍存在的现象。某保险公司相关负责人告诉记者,由于责任限额提升、人伤赔付标准逐年上涨、城乡赔偿标准逐步统一,导致赔付成本大幅上升。同时,客户对交强险熟悉程度的增加导致出险频率上升,再加上费率浮动办法的实施造成了费率水平的下降,这些因素导致交强险经营不断恶化。

小小惠农卡 自助大舞台

泰安农行农村支付平台建设夏日采风之三

本报记者 周爱宝 王丛丛
(齐鲁第一财经)林振

许多上了年纪的城里人还不习惯用银行卡,至今使用存折。泰安农行却利用发放新农保的机会把惠农卡普及到农村的各个角落。拿着卡片存取款成了这儿的一道风景线。而给记者留下印象最深的是,作为县级支行农行新泰支行和肥城支行营业网点的自助设备利用率非常高,正是靠这些自助设备与不懈推广使用,泰安农行营业网点走出了一条解决排队难之路,确实值得同行借鉴。在农行新泰支行和肥城支行记者看到,农行的营业网点并没有出现我们想象的那种排长队的场面。柜台区内,客

户都有秩序的在等待,值班人员和保安一直在帮忙分流客户。而在农行的自助服务区内,记者看到,很多人正在有序地排队使用ATM自助设备,不只是取款存款,很多简单的业务也直接从这里办理了。

农行新泰支行行长张兴宏告诉记者,农村支付平台建设一方面解决了农民存取款不方便的问题,另一方面把有限的柜台资源留给农行的优质客户。“我们搭建这些平台,跟合作商户加强联系,相互协作。做了这些工作之后,相当于我们农行网点又设到了村里,相当于弥补了我们目前网点不足的问题,如果这56800户农民都到柜台上办理业务,我们的柜台

可能承受不了这么大的业务量。通过这一种形式,就减轻了我们柜台的压力。”

“新泰农行非柜台业务占比这项指标5月份达到了71.98%。就是每100笔业务里,有72笔是在柜台之外做的,只有28笔是在柜台业务做的。这就为我们更好的服务社会公众,创造了一个很好的条件。”

电子银行等自助设备一定要用起来才有意义。农行工作人员谈到,刚开始的时候,也是很多人不接受这个设备,尤其是一些年纪稍微大点的。“像我们在农村寻找合作商户安装转账电话、POS机,给老人发惠农卡,一开始都拒绝我们。后来,我们多次前去劝说,手把手的教

他们使用机器,同时,对来网点办业务的商户开辟绿色通道支持,这才慢慢被接受。网点这些ATM自助设备,也是慢慢由工作人员引导着推广开来的。现在,泰安农行的支付系统覆盖率已经达到85%了。”

截至6月末,泰安农行共发放惠农卡22万张,惠农信用卡1900张;累计在农区行投放158台自助设备,6342台转账电话,1060台POS机,开通网银10.8万户,发展特约商户1460户,在四个县城建成40处自助银行,发展“惠农卡合作商户”620家,设立“三农”金融服务站1420个……农行的电子银行已经并将持续在服务三农的进程中扮演重要角色。

富裕农民需要“理财下乡”

收入5919元,同比增长14.9%,扣除价格因素实际增长10.9%,实现1998年以来收入实际增速首次超过城镇。从局部看,城镇化的发展使部分地区的农民由于拆迁得到大笔补偿款,家底迅速厚实起来。

农民手中的财富在增加,但他们的投资渠道和理财方式却没有同步增加。相对于目前城市居民投资理财方式的多样化,农民的理财方式仍然单一。农民手中的“闲钱”,基本上还是多年不变的三个“老出口”:一个是存银行,赚点利息;另一个是民间

借贷,通过亲戚朋友放贷给周边需要钱的人;第三选择就是盖房,不少富裕的农户将积蓄反复用在新盖、翻修房屋上。

是农民们没有理财需求吗?答案显然是否定的。虽然目前大多数农民理财意识还比较薄弱,但他们渴望财富增值的愿望一点不比城里人低。

改变农村投资理财渠道匮乏现状,帮助农民实现财富增值的愿望,有很多事情需要做。在加强对农民的投资理财教育,引导农民更新投资理念的同时,有关部门

可以加大政策扶持力度,引导和鼓励农民合理合法利用自己手中的资金进行创业、投资。完善社会保障制度,减少农民在教育、医疗、养老等方面的后顾之忧,进一步启动农民的理财愿望,也增强他们抵御风险的能力。有关部门应进一步拓宽农民投资渠道,改善农村的理财环境。各金融机构也应该关注农民的具体需求,开发适合他们的理财产品。

希望农民能够尽快地实现合理合法的以钱生钱,不再因为有钱不知咋办而盲目“投资”。(任民)

●财经资讯

基金微幅增仓 等待市场筑底

8月4日德圣基金研究中心公布的报告认为,从基金的操作来看,目前基金等待市场震荡筑底,观望情绪较为浓厚。在震荡中调整结构,进行小波段操作仍是基金近期主流策略。

德圣基金的仓位测算数据显示,上周偏股方向基金平均仓位相比前周继续增

加。可比主动股票基金加权平均仓位为82.96%,相比前周小幅增加0.37个百分点;偏股混合型基金加权平均仓位为76.65%,相比前周小幅增加0.65个百分点;配置混合型基金加权平均仓位69.71%,相比前周小幅下降0.89个百分点。整体来看,偏股方向基金有一定的小幅加仓。(程立龙)

风投大腕搜寻齐鲁“潜力股”

近日,记者从山东浙江大学校友会获悉,由浙江大学校友总会主办、杭州浙江大学校友会承办的浙江大学校友创业大赛之“浙大校友·创业中国”华东论坛将于9月3日在山东济南举行。届时,数位来自全国各地的风险投资公司的“大腕”将出席此次活动。

山东浙江大学校友会会长、山东大学校长助理贾磊称,“大腕”们期望通过参加

此次活动,寻找一批由浙大校友参与且属于“潜力股”的优质项目,并在今后的实施过程中提供必要的援助。校友会也会在力所能及的范围内,积极为校友企业提供帮助,助推成长。

据了解,“浙大校友·创业中国”华东论坛是浙江大学华东地区校友联谊会第七届联谊会的组成部分,预计将有来自全国各地的200余人参加本次活动。

你想持续稳定的赚钱吗?

什么行业能持续稳定的赚钱呢?这是吴先生苦苦追寻的一个问题。吴先生以前是做机械配件生意的,前两年这个行业特别火,但从爆发全球金融危机以来,生意越来越不好做。平时特别关注报纸、网络等媒体,希望能从中找到受外界因素影响较小的行业,但一直都不甚理想。

直到有一天,他去朋友干洗店有点事情,一上午的时间,看到店里取送衣物的顾客这么多,跟朋友细细一交流才知道洗衣业利润竟然这么高,平均利润空间高达80%。洗衣服务的单笔交易金额低,且顾客愿意预先付款,不存在呆账、滞帐的情况;产业变化性小,风险低,它不像哗众取宠的流行性商品,或价格昂贵的奢侈品,只要消费者每天都要穿衣服,不管市场经济怎样变动,洗衣店的生意都可以永远持续下去,一年比一年生意好,使投资风险大大降低;洗衣业不像其它行业,必须先备货库,储放在仓库,再销出去,卖不掉就要丢

掉。因此,洗衣业不会积压资金,更没有存货损失。这和吴先生以前所从事的行业有很大的区别。他决定把投资方向锁定在干洗业。考察了很多干洗品牌,他最终选择了加盟国际知名洗衣连锁、山东干洗业第一品牌——朵拉国际洗衣公司。自开业以来,吴先生用心经营,短时间便收回投资,利润稳步上升。在朵拉洗衣公司的协助下,成为金融业、银行业等行业的定点团体洗衣单位,现在每天衣物输送线上都是满满的。

吴先生非常庆幸自己当初选择朵拉国际洗衣公司。他现在积极的向朋友们推荐朵拉,希望身边的朋友们也能快速加入赚钱的行列……

寻找共同创业的兄弟姐妹
好项目 大品牌
投资少 收益高
朵拉国际洗衣连锁
咨询电话: 0531-86117788
400-8095-777

福建寿山石精品展在山东大厦举行

时间: 7月30日-9月8日

“似玉非玉真宝也。”清代乾隆皇帝这样评价寿山石。千百年来,寿山石以其质地之佳,色彩之艳、品种之多,征服了无数文人墨客。而今,寿山石收藏在齐鲁大地逐渐升温,各种奇石交易价格也在逐年攀升。

日前,“国石瑰宝——福建寿山石精品展”在山东大厦莱芜厅隆重开幕,成为山东省历年来档次最高、品种最全的一次寿山石精品展。在本次福建寿山石精品展上,共展出了田黄、摆件、精品印章等数百件展

品,《花开富贵》、《狮子罗汉》、《水洞高山》等精品构思巧妙、气质非凡。林亨云、林元康、冯久和、林发述、叶子贤、王祖光、林东等数十位大师的作品纷纷登台,真是巧夺天工,精工细作,具有很高的收藏价

值。

主办方诚邀寿山石爱好者、收藏家、企业家莅临展会现场交流品鉴,共议投资机会,与天下共享风雅。

地点: 山东大厦莱芜厅
咨询电话: 13905008122