



汽车置换业务成汽车厂商“第二战场”

“以旧换新”能否“两头开心”

“你有一个苹果，我有一个苹果，我们彼此交换，每人还是一个苹果。”而在汽车市场上，结果却是这样的——“如果你有一辆旧车，我有一辆新车，大家彼此交换，你只要再补一些差价，就能拥有我这辆新车”。

在车轮滚滚向前的汽车时代，市场竞争已趋于白热化，面对厂家不断施加的销售压力，汽车经销商们开始将二手车置换作为新的业务增长点。再加上私家车换车热潮的到来，使得“汽车以旧换新”这个前几年还让人颇感新鲜的名词，成为当下车市的主流交易模式之一。

二手车置换

二手车置换，是消费者用二手车的评估价值加上另行支付的车款从品牌经销商处购买新车的业务。由于参与置换的厂商能够给消费者带来信任感和更加透明、安全、便利的服务，所以现在越来越多想换新车的消费者希望尝试这一新兴的业务。



□韩杰

消费者的“置换经”

省城媒体从业者韩先生近期刚刚成功置换了东风悦达起亚K5，谈到自己的置换体验，韩先生感触颇深：“正好旧车也需要处理，置换业务替我省了不少时间和精力，再说车子卖给4S店总比卖给‘贩子’心里踏实，毕竟开了这么久了，得给它找个好归宿……”韩先生向记者讲述了自己置换新车的流程：首先锁定了换车目标，然后将自己的旧车开到4S店进行评估，给出了一个旧车的价格，双方经过协商，用旧车款抵充部分新车款并签订合同，随

后韩先生补齐余下的新车款，顺利提到新车完成置换，整个过程不到两小时，且二手车过户手续均由4S店代办。

4S店热推“以旧换新”

眼下，旧车置换新车已经算不上什么新鲜事，在省城大大小小的4S店，你只要将一辆旧车开过去，就会有专业人员进行车辆评估，协助办理过户手续，在你支付价格差额部分之后就能顺利将新车提走。

记者在山东鸿发森岳别克4S店采访时，该公司二手车业务部正在为一张置换大单忙碌着，济南某集团客户打算用6辆老款奥迪置换6辆新君越。据鸿发

森岳总经理史婧介绍，该公司是上海通用别克“诚新二手车”济南地区唯一具有认证回购资质的经销商。在这里，消费者不仅可以置换新车，也可以购买通过厂商认证的别克二手车，享受一年或2万公里质保，“我们依托厂家严苛的车辆评估检修标准和规范化业务流程，让客户无论置换新车还是购买二手车，都能彻底告别暗箱操作和欺诈陷阱”。如今，鸿发森岳每年通过置换销售出去的新车达400辆，约占新车总销量的20%。此外，记者从大友集团旗下济南首家二手车展厅了解到，该展厅开业不满一年时间，已收售二手车1000多辆，其中参与二手车置换的占9成比例。

置换是不是真划算？

前些年，在4S店的置换业务还没形成规模之前，车主换购车辆往往需要“两头跑”，即先将车子出售给二手车市场，再用所得车款去4S店购买新车。如今，4S店推出的二手车置换业务提供一条龙服务，旧车评估、新车购买、旧车过户、新车上牌等繁琐的步骤都能“一气呵成”，这对于消费者无疑具有很大的诱惑力。

然而，采访中，多数受访者表示选择4S店置换还是出售到二手车市场，主要还得看旧车评估价，若4S店给出的价格比市场高或者相同，会优先选择4S店的置换业务。同新车的

“官方定价”不同的是，旧车价值几何全在评估师的评估，不同的商家给出的价格难免会有些许偏差，消费者又如何保证自己的车子能以最划算的价格出手呢？“多去几家店进行评估”，一位业内人士表示，消费者可综合各家店给出的价格，大致能算出旧车的市场价格。

在山东世通汽车城，记者在二手车业务部人员的电脑上看到，店里置换来的旧车，在出售时基本都是平进平出，一些盈利的车型也多是几百元的利润。其吉利品牌4S店总经理房立刚解释说：“公司为了鼓励置换业务，拉动新车销售，置换评估价格会比市场价格略高一些。”除此之外，4S店针对置换还有很多的

优惠及礼品，如大友集团置换日产天籁在旧车市场价的基础上能再享受2000元优惠等。另外，同品牌车辆置换还能享受更大的优惠，一位4S店的二手车业务人员透露，同新车一样，厂家每年也有同品牌二手车置换的任务量，有时为了完成任务，经常会做一些优惠活动。

一位销售人员向记者感叹，置换的过程就像车主和4S店之间“掰手腕”一样，大家相互试探着，最后一锤定音。业内人士提醒消费者，在置换新车时，车主还是要多进几家店进行旧车评估，然后再多了解一下所置换新车目前的市场行情，清楚新车的优惠幅度与直接购车有没有区别，做到心中有数，该出手时才出手。



中国 长春 www.faw-vw.com vw.faw-vw.com 客户关怀热线：4008-171-888

智臻成就 辉映人生



全新迈腾 NEW MAGOTAN

全新一代迈腾，傲然登场

当智慧的光芒在前行中闪耀，当创新的力量在超越中迸发，卓远人生瞬间开启！全新一代迈腾，承袭德国纯正血统，融合前瞻设计，超凡驾控和创新科技，傲然而至。动感流线车身设计与创新动力组合，引领崭新格局，宽适豪华空间与人性化智能配备，令您尽享尊崇礼遇。

全新一代迈腾，智臻成就，辉映人生

全新一代迈腾B7L山东联合上市发布会将于8月13日在济南盛大举行
联合城市：济南 德州 泰安 滨州 聊城 莱芜 新泰 敬请期待



Das Auto.

山东银座汽车一汽-大众4S店
地址：银座国际汽车广场（济南市经十路2289号）
省体育中心店：济南市经十路20286号
全省统一客户服务热线：0531-96566 88727588

润华一汽-大众4S店
地址：经十西路京福高速西行四公里（润华汽车主题公园）
销售热线：0531-87299926 87299928
服务热线：87299932 87299933

山东首佳一汽-大众4S店
地址：济南市大桥路127号（二环东路高架北首）
销售热线：86167777 预约服务：88272966
24小时救援服务：88279958

山东金宝利一汽-大众4S店
地址：工业南路60-6号（工业南路与化纤厂路口向东500米）
销售服务：67872777 救援电话：88558999
售后预约：88511666