

山东泰通标致再掀降价风暴

标致408优惠超万元 标致207低至85折

8月13日14:00东风标致优惠风暴将在山东泰通隆重举行,本次共有408现车8台,购车最高优惠超过10000元,207现车11台,全部8.5折销售。由于受数量限制,活动售完即止,关注这两款车型的客户不要错过此次机会。另外购车客户如果拥有医生证、护士证、教师资格证,凭证购买还可再享2000元专项优惠。

标致408作为一款实用型家庭轿车,凭借优雅外观、大尺寸空间、五星级安全等高性能优势,全面超越同级别车型的安全理念和科技配备使408更加契合了“幸福家庭理想车”的定

位。其大气稳重的造型、精细的内饰工艺、富含乐趣的驾乘让408在白热化的中级车市场迅速腾飞,而宽阔的内部空间和坚固的6+X安全系统更令其受到很多三口之家的青睐。

东风标致408在C-NCAP碰撞测试中荣膺五星佳绩,分数位居同级欧系集团首位,标致408用6+X安全体系谱写了一个值得信赖的幸福方程式。

东风标致408的空间舒适感及安全性能均超越同级市场水准,在4.68米车长、2.71米轴距的越级尺寸充分满足乘坐舒适之余,更拥

有细致周密的坚固防线,堪称一款为幸福家庭量身打造的车型。让人人享在一起,还要乐在一起。

东风标致207是经济型轿车的典型代表,以为客户节约每一分钱为使命,在配置方面:207拥有超高的性价比,全系车型均配备了铝合金轮毂、电动后视镜、倒车雷达等远高于同级竞品车型的配置,用最少的钱买到最好的配置是每一个买车客户最大的诉求;在使用方面:207拥有15000公里的超长保养间隔,是同级车保养周期的二到三倍,最大程度降低了保养费用;同时207还拥有



东风标致 同心同行 标新致远

东风标致 “八一三降价风暴”

标致 408 优惠超万元!

标致 207 低至 8.5 折销售!

低至6.5L的实际油耗,有效降低了客户的使用成本;标致207全方位诠释了经济型轿车价值典范,207是理性消费者的选择。

特卖会时间:8月13日14:00
山东泰通汽车销售服务有限公司
山东泰通:0531-83152888
86308666

地址:济南二环西路68号
段店展示厅:0531-83151111
地址:济南经十西路66号
北园直营店:0531-83168889
地址:济南北园大街65号

加冕2.0排量SUV销量之王 新逍客创领城市SUV 2.0时代

近日,东风日产新逍客捷报频传,继6月以11,025台的骄人成绩,登顶国内城市SUV市场月度销量冠军之后,7月销量再次破万,1-7月总销量57794台,同比飙升68%。更令人可喜的是,新逍客在刷新历史最佳战绩的同时,在城市SUV主力2.0L排量市场上,1-7月以50578台,超越了众多强劲对手,成为销量之王。

城市SUV新王加冕

英雄出世:作为首款城市跨界SUV车型,逍客在08年刚一上市就引起了各界的

强烈关注,其散发出的英雄气概,迅速吸引了一大批拥趸,月均销量持续保持在2000台左右,为逍客接下来的征程,积蓄了足够多的人气和力量。

英雄出征:进入2010年,逍客开始对更大的市场板块展开争夺,以月均销量破5000台、单月最高销量近7000台的优异成绩,迅速跻身主流行列,全年销量达到62075台,同比实现成倍增长,在城市SUV市场群雄并起的“乱世”中站稳了脚跟。

新王诞生:跨入2011年,历经百般锤炼的新逍客,开年即崭露王者之气,随着

更具产品竞争力的新逍客的夺目登场,使得新逍客的攻城拔寨之势更加强劲,1月份就实现销量7132台,从此一路劈荆斩棘,3月以8,290台的销量再创历史最佳,6月加冕月度销量王冠,直到7月销量连续破万,至此半年多完成销售57794台,并在2.0L排量主力市场上以50578台,领袖群英。

引领城市SUV 2.0时代

新逍客不仅保持了在外观、内饰、性能等方面的优势,更引入了多种创新技术,打造出智观全景、智尚全型、

智行全程三重领先优势,在舒适性、驾乘畅快感、驾乘感受等方面,有了再一次质的飞跃,树立了20万元级别最具性价比的价值标杆。

其中,新逍客搭载了只有高端进口车型才配备的AVM全景式监控影像系统,分居车头、两侧和车尾的四个广角摄像头,为驾驶者提供实时图像,并可模拟出车身周围鸟瞰图,为驾驶者提供最有效、直观的影像。此外,新逍客还配备了拥有超广视野的通览全景天窗,可实现前所未有的采光效果,令驾乘空间加倍通透。

新逍客的另一个重要升

级突破在于,采用了搭载于东风日产旗舰车型全新天籁上的CARWINGS智行+智能全方位行车服务系统。全新的智慧型仪表盘,可以为驾驶员提供更多的实时车况信息,以及更加绚丽、醒目的显示形式。而先进的新一代CVT无级变速器、超高性能悬挂系统、领先的4X4全模式四驱系统,则进一步保证了新逍客的通过性和舒适性。

巅峰营销,点燃市场激情

东风日产在全力打造新逍客超群产品力之外,为了抢占用户心智,让客户更全

面地了解新逍客的突出产品力,也在营销上不断进行突破尝试,以艺术、体育等时尚热点为突破口,跨越领域边界,为消费者呈现一场又一场的巅峰盛宴。

作为城市SUV市场的领军车型,新逍客再一次创造性地领导了产品力的全面升级,凭借其良性的口碑、出众的产品力,以及优秀的营销力,新逍客得到了越来越多客户的青睐。而汽车产品的销售是一种蝴蝶效应,产品的用户越多就越能对产品销售形成正面影响。基于此,新逍客势必拿下下一个接一个的市场新高点。(伟伟)



JOVEAR 景逸 快乐随心演绎

风行汽车

风行利航第一店

购景逸1.5XL全系 享惠民补贴3,000元!

活力上市 现场交2,000元订金 即享5,000元购车款

景逸1.8VVT 城市风格家轿

荣获国家节能惠民补贴 3000元

感恩齐鲁 千万钜惠 热烈庆祝风行景逸1.5XL上市一周年劲销10万台 5.99万元起

利航风行4S店 销售热线: 0531-85609911/85609922
售后电话: 0531-85602255 地址: 济南市西外环路10号
利航段北路店 销售热线: 0531-85608822 地址: 段店立交桥北100米路东
工业北路4S店 销售热线: 0531-88683311 地址: 济南市工业北路100号
工业南路直营店 销售热线: 0531-88191398 地址: 济南市工业南路72号
章丘专营店 销售热线: 0531-83687788 地址: 章丘市济青路仁爱医院斜对面



润华别克山东润通旗舰店正式开业

8月7日,位于经十西路京福高速西行4公里路北的润华别克山东润通旗舰店正式开业,山东润通别克旗舰店占地面积和硬件设施水准均为省内最高标准的别克4S店。全新4S店更突出别克品牌中的现代、大气、激情、进取的个性元素,档次和品位更高,更加年轻化。除展示别克新形象之外,全新展厅也为别克各经典系列产品增添了时尚元素。(翔宇)



新一代梅赛德斯-奔驰C级轿车试驾体验启动

8月6-7日,“C动世界”完美试驾体验济南站比赛火热启动。为期两天的活动中,两百名年轻精英在济南奥体试驾场地展开了激烈的角逐。本次活动设置了趣味问答、道路和科目试驾等各种体验环节,让参与者全方位感受到新一代C级轿车在动力、操控、安全、舒适等方面的完美结合。据悉,北京奔驰携手全国授权经销商,将从8月至10月,在北京、上海、成都、广州等全国25个重点城市展开以“C动世界”为主题的大型巡回试驾体验活动。(刘庆义)

北汽威旺306:民生微客从安全做起

2011年才进入微车市场,对于北汽来说算是赶了个晚集。而威旺306的诞生,肩负着后发制人,开疆辟土的使命。如斯重任,北汽是否赋予威旺306足够的力量?

北汽给威旺306定位为民生车。3月29日在威旺品牌发布会上,3分钟的“民生车型”视频片令在场每一位为都印象深刻,所谓民生车型是以从商农

民、城市个体工商户为使用主体,能够兼顾工作与生活,堪称经济与适用并举的高品质车型。

作为后来者的威旺306深知用户需求,为用户创业提供一个质量可靠的生产工具。但北汽想要提供给用户的不仅是一个运输工具那么简单。通过改装业务,北汽还计划为用户提供早餐服务车、流动小卖部等各式特色需求的改装车

型,帮助用户更好地创业。这就是威旺306向用户承诺的——宜商宜家。

威旺306是典型,在产品实验阶段便于天津中国汽车技术研究中心车辆碰撞试验室进行了碰撞实验,在正面碰撞和尾部碰撞中均获得专家一致好评。截至目前,威旺306是国内首款成功完成官方碰撞试验的微客产品。(世光)