

今日菏泽

## 综合

# 轻信营销电话 四万元打水漂

## 律师称,电子现货交易中为客户提供操盘手属违法行为

本报记者 邢孟

家住曹县的刘建军(化名)平时小有积蓄,而今年6月份的一个陌生电话,让他掉进了一电子商公司现货交易的陷阱。

今年6月22号,家住曹县县城的刘建军接到一个陌生电话,对方询问他是否愿意做现货交易。刘建军考虑到自己之前做过现货生意,便决定听一听。

陌生男子自称小蔡,他介绍说,他们公司的现货交易方式灵活,可以交由公司的专业操盘手帮忙。李建军觉得自己对这项投资感兴趣,便决定尝试一下。

今年7月初,刘建军先投入了一千元,没想到一个周后,他的账户盈利一百多元,这让刘建军很兴奋。随后,小蔡又让刘建军追加

投入,出于安全考虑,刘建军尝试转出账户里的资金,结果发现可以。这样,刘建军对小蔡产生了初步信任,他就接着入金一万元,一周下来,盈利了一千多。

看到每次都有13%左右的利润,刘建军渐渐加大了注码,再次入金二万五千元,仍盈利两千多元。

7月底,小蔡又打来电话,称刘建军的资金太少,这样下去可能操盘手不会帮他,如果想继续赚钱,得将资金追加到五万。刘建军考虑了一下,便在月底投入了四万元。

谁知,这次投入后情况发生了转折。入金一周后,小蔡告知刘建军,他们亏了五千多元,刘建军

立刻追问原因,小蔡解释是判断失误。刘建军便咨询小蔡该如何处理,小蔡说“只能卖出一部分了”,刘建军便交由小蔡处理,结果第二天又亏了两万多,这下刘建军慌了神。

而这时,刘建军看到小蔡没有按照他们的商议操作,仍是全部买进,便质问小蔡。小蔡却告诉他“只有继续投钱才能赚回来”。根据经验,刘建军意识到情况不妙。

随着购进货物价格的不断下跌,8月10号,刘建军账户的钱全部亏没了,他多次联系当初跟他接触的业务经理,该经理以他当不了解此事为由不解答。

“我是跟他们公司进行的交易,又由他们的操盘手帮我操作,

赚不赚不都由他们说了算?”无奈的刘建军只好报警,但警方解释,这种情况属于投资诈骗行为,而且是外地公司,他们无法受理。

11日下午,记者拨通了该公司的客服电话,其工作人员解释他们只提供现货交易平台,并不提供操盘手服务。对于记者提到的其分公司操盘手服务,她表示与他们总部无关。当记者追问钱亏没后其分公司电话为何打不通时,该工作人员认为该分公司可能存在欺骗行为。

随后记者拨通了此分公司的客服电话,该分公司工作人员只是记录了一下刘建军的交易号码,称会有业务人员解释,结果一直无音信。

## 菏泽通信运营商上演价格“厮杀”

本报菏泽8月11日讯  
(记者 董梦婕) 8月,菏泽三大通信运营商也开始了新一轮资费大战。为了争夺市场,三方纷纷调整资费,吸引消费者。

记者从菏泽移动公司了解到,今年5月份起,中国移动统一下调全球通资费,降幅高达51%。菏泽移动随后推出了全球通88套餐本地版。新资费方案在资费体系全面优化的基础上,大幅度增加通话时间和上网流量,使资费水平进一步降低。

10日上午,记者在菏泽联通了解到,两年前,沃3G开始试商用,全国单向收费,全国统一资费,全国接听免费。随后,菏泽联通公司在原有A、B计划“长、市、漫三合一”的基础上,又推出适合本地通话需求的C计划,最低套餐46元/月,国内低至0.15元/分钟,业内人士称,3G目前还在推广期,降价空间不大。

同时,记者在菏泽电信了解到,从8月1日起该方调整了手机呼叫转移业务的资费标准,手机呼叫转移业务资费将不再区分用户是否在归属地或漫游地(不包括国际和港澳台地区漫游情况),也不再区分各种呼转类型。

此外,记者在菏泽各大营业厅了解到,面对激烈的竞争,三大运营商同时推出多种活动及优惠套餐争夺市场,“购手机入网送话费”、“存话费送话费”等,而对于多种优惠套餐,一些消费者表示,由于套餐类型繁多,很难选择哪款套餐最合适自己。

“每个月的话费都是一笔不小的开支,一般都会花100元左右,如果出差,花的更多。”家住牡丹区的市民孙女士告诉记者,现在物价都在涨,就怕话费也涨,一直很期待运营中心资费调整,但是更希望运营中心能多推出一些更适合多种消费类型的消费套餐。

## 快来 “扶一把”

11日,市民袁女士打来热线称,牡丹北路百花园北侧的大型广告牌马上就倒下来了,十分危险。记者赶到现场看到,广告牌已经严重变形,且倾斜向一方,摇摇欲坠。

附近居民告诉记者,这广告牌在此至少六七年了,前段时间的大风把它刮倒了,广告牌的支撑架已多处断裂,再遇大风可能随时会倒,危及到行人安全。

本报记者 邓兴宇 摄影报道



多名市民轻信街头“手工订单”广告受骗,一受骗者透露——

## “自己做的再好,公司也说不合格”

本报鄄城8月11日讯(记者 董梦婕 通讯员 鲁洪飞 张翠华 武亚非) 鄄城市民王女士本想咨询“手工订单”公司是否可靠,不料,经鄄城工商部门调查后发现已有一批受害者。工商部门提醒,街头小广告中的手工订单外加工多以骗取保证金为目的,市民创业时须提防。

8日下午,鄄城县一位市民王女士到县工商局咨询北京一家商贸公司的工商注册情况。王女士

介绍说,看到这家公司“手工订单外加工”、“可预付加工费”的小广告很动心,想着不出家门就能轻松赚到钱,便特意来工商局了解情况。

“当时公司先让我交1500元的保证金,待我接的订单都做好后,再把保证金全还给我。”王女士表示,商家称,她所制作的一个布娃娃可领50元的加工费,但她每次最少要做100套。王女士仔细核算了一下,觉得不用出门就可

以赚到钱,而且这只要做完这100套产品就能领到5000元,这个买卖可以做。

随后,谨慎的王女士来到县工商局,咨询工商人员这样的“订单”是否可靠。

了解情况后,工商局工作人员经多方了解得知,不久前,鄄城镇的一位李女士也在北京这家商贸公司做了这样的“订单”,当时,她同样交了1500元的押金,一次领来100套布娃娃加工

活。但是做好后,该公司却以加工的产品不合格为由降低加工费并扣留了全部押金,李女士白费力气不说,还损失了3000多元。“就是做的再好,公司也说做的产品不合格。”李女士向工商部门反馈说。

工商部门了解到,目前已经好几个人上当了。工商部门提醒市民,对这些“外加工”项目,一定要提高警惕,实地考察,多方了解,深入咨询,谨防上当受骗。

**奇瑞电动轿车 feel happy**

**一年省万元 好学又好开**

**幸福车 让居家生活更甜蜜**

**诚征空白县级经销商和优秀销售员**



奇瑞新能源

净世界

未来

守法规 践誓言 践诺言 天仁集团

奇瑞新能源汽车菏泽经销商

菏泽正邦电轿行

最终解释权归当地经销商所有

地址: 菏泽市人民路一中分校南300路西

销售热线: 0530-5079898 服务热线: 0530-5709696

郓城: 0530-6232888 巨野: 0530-8311198 单县: 18854032103