

第一期冠军给第二期小选手支招儿

最大的秘诀就是微笑

本报聊城8月14日讯(记者陈洋洋)14日,暑期营销秀第二期进行到第8天,小选手们开始冲刺。第一期冠军选手郭欣源上街给小选手支招儿,她最大的秘诀就是微笑。

“一定要保持微笑,人家买你报纸顺便买份好心情,下次还会光顾的。”郭欣源说,她多次鼓励新选手,看到他们多卖出去

一份,她也会跟着激动,看到有的小选手遇到挫折退缩,她就很着急。

在第一期比赛中,郭欣源在两周内卖出近5000份报纸,平均每天300多份,最多一天420份。郭欣源很勤快,几乎每个经过她身边的市民她都会礼貌地问一下,绝不浪费一个机会,有时候家长催促好几次,她也不肯坐

下休息。郭欣源说:“一定要珍惜时间,行人停留的时间有限,要在这段时间尽可能多卖报纸。”

郭欣源说,她最大的秘诀就是微笑。“微笑是礼貌,也是一种精神状态,有的小选手累了就拉着苦脸,客户见了也会心情不愉快。”郭欣源说,她卖报时一直保持微笑,有的小选手对顾客态度冷漠或嬉皮笑脸,卖报效果

就不好,如果自己都不重视形象,别人凭什么重视你买你报纸呢?郭欣源回忆,有位阿姨曾对她说,“笑的甜嘴也甜,就冲你喊这声阿姨,我也得买你份报纸。”

另外,她还发现很多小选手喜欢扎堆卖报,在百货大楼路口常有十几名小选手,行人数量有限,越扎堆越不好卖。他们有时

还围住同一个行人卖报,“本来人家想买,担心买一个小选手的其他选手伤心,就干脆不买了。”郭欣源说,行人买了报,其他小选手就不要继续推销了。郭欣源说,第一期比赛中,她所在的路口还有小选手刘汝宁和吴泽远,但他们从来不抢生意,看到有小选手问一个行人,她就去问下一个行人。



“我还有10份”、“我还有8份”……14日上午10点多,小报童展示自己还剩多少报纸。本报记者 邹俊美 摄

每天到那里等好心爷爷来拿报



份少一份,还真管用,7、6、5、4……不到8点就卖完了30份。

让我记忆最深的是,一位爷爷给了他1元钱,说什么也不让找钱了,说“明天再给我一份报”,儿子立刻回答:“那好,您明天一定要来哟,不见不散。”儿子每天都到那个地方找这位爷爷,可一直没找到。儿子一直期盼能再见这位爷爷,再给他一份报纸。

儿子已坚持了6天,做到了微笑、自信、从容。希望他继续努力,加油!坚持就是胜利。

(王桎桢的妈妈)

欢迎小选手及家长踊跃投稿,稿件一经采用,即刊登在本报“报童织围脖”栏目中,来稿质量和数量将作为评选“营销小明星”的重要依据。

注册新浪微博,把“暑期营销秀”加关注,即可留言或发表微博。投稿邮箱:cyyqlwb@126.com。咨询QQ:2584407892。暑期营销秀QQ群号:86292834。



地址:聊城育王桥西100米路北好记星专卖店
电话:0635-8906123

营销秀八项注意

根据记者观察,近期有些小选手出现懈怠情绪,喊苦叫累,对顾客不够礼貌等,记者总结了八项注意,希望小选手们有则改之,无则加勉。

1. 礼貌。嘴要甜,要微笑,勤喊“叔叔”、“阿姨”、“哥哥”、“姐姐”等。

2. 真诚。跟任何人交流,都不要说假话博取同情,更不要说伤害别人的话。

3. 文明。不要对顾客撒娇耍赖,不能缠着顾客。

4. 友谊。互相谦让可能几个朋友,给顾客留

下好印象。抢生意吵架,既影响形象,又耽误卖报。

5. 勤劳。营销秀是锻炼和磨练自我的好方式,不要喊苦叫累。

6. 诚信。为多卖报纸,找人帮忙是作弊行为,即使拿奖也不光荣。

7. 服务。服务要到位,别人买报掏钱时,把报纸整齐地放到顾客车筐里。

8. 坚持。遇到困难,咬咬牙就过去了。10个人都不买,可能第11个人就买了。坚持就是胜利。

本报记者 陈洋洋

暑期营销秀明星榜

排名	姓名	14日	7-14日	排名	姓名	14日	7-14日
1	于敬龙	240	1430	20	陈功升	80	460
2	张静	240	1330	20	蔡郁清	70	460
3	王震宇	220	1310	20	贾生磊	80	460
4	王洪泽	150	880	20	牛晨新	80	460
5	王振泉	130	820	20	张志丞	60	460
6	魏福星	150	720	25	卢景志	60	450
7	徐建森	130	715	26	阮昊宇	60	445
8	张秉承	100	680	27	田宇辰	70	435
9	郭树鑫	120	670	28	张殿伟	70	430
10	辛卫旭	100	640	29	兰殊云	60	420
11	陈世慧	80	595	30	姚伟佳	60	416
12	段书辛	90	560	31	李文浩	50	410
13	马文杰	110	540	32	王立冕	50	400
14	徐春静	100	530	33	陈昊天	60	390
14	仙同微	70	530	34	郭忆凡	40	380
16	于海洋	60	510	35	徐瑞玮	40	360
17	陈庆斌	70	495	36	王桂冰	100	350
18	张光辉	80	476	36	张帆	60	350
19	马恩浩	60	470	36	王亚琦	50	350

以上数据为14日销量及7-14总销量

分类广告

综合招商

供求出租

美的换气扇 3年质保承诺
诚招聊城各县市经销商
免费电话:4006-179110

供求、出租柴油发电机
组,求旧变压器、配套电
盘。电话:13210459599

物品回收

◆回收购物卡、油卡、礼品券。
礼品等办理提现,13287555169

◆冬虫夏草、海参、阿胶、名酒、
购物卡等礼品,上门回收。
电话:1520658852

综合

代办公司注册,大额增
资验资。13696352656

法律服务

◆专业律师专职代理交通事
故、婚姻家事案件。
电话:13562086800

转让

齐全。电话:13963011352
酒厂转让 手续

招生培训

订制电话 8151598

聊城新华技校

开设:电脑设计、维修、电气保

焊、钳工、三級厨师、理

发、家电制冷、财务会计、颁发

全国通用的职业资格证书及上

岗证书。同时快速办理电焊、电

工、叉车、挖掘机、吊车等特种

作业操作证。另办理大中专毕

业证,可上网查询。

电话:13563016777

8307888 8307999

地址:聊城汽车总站十字路口向北

100米路西

北京马承英语学校

中国人自己的英语品牌

中国十大教育品牌之一

招收 5—15岁

10人小班教学

同样的付出,更多收获

一校区:公园向西300米大

市场东门 8383777

二校区:闸口南龙山中国

联通南邻 8373666 13563016777

网址:www.macheng.com

电话:010-81356356

诚信尚德教育

诚聘

聊城鲁健药店诚聘

售后回访,资料整理电话

营销员营业员数名,中专以

上学历,18-40岁,勤勉认真,沟

通能力强,声音富有亲和力。医

学、专业有药品保健品电话营

销经验者优先。一经录用待遇

从优。电话:1596377788 李经理

威海海景房

首付 5万8 海边 安个家

免费看房,每周二四六到威海实地看房

购房热线: 15964388333

接待地址: 聊城汽车总站西 150米伟业大厦 616室

wong's street | 蜜蜂园 招商

中国驰名商标,全国蜂行业领军品牌,全国连锁百强企业(蜂蜜、蜂胶、蜂王浆、蜂花粉系列专卖),诚招聊城八县市空白市场加盟商。

联系电话:13963565699; 0635—2326605 邓先生

工商咨询

车载地磅仪

注册公司,大额增资,阅

钱理财,免费安装全国

400商务电话号码。

电话:15906357129

友情提示:请双方

查验对方相关证件,任何

单位和个人不得收取押

金。本版信息不作为承担

法律责任的依据。投资须

谨慎。

出售