



“安信地板杯”非常营销秀

主题：齐鲁晚报·今日德州



昨天160份 今天180份

小报童紧抓机会证明自己

本报8月14日讯(记者 牟张涛) 本报联合安信地板推出的“安信地板杯”非常营销秀”活动第二期已开展了11天,活动虽接近尾声,但小报童售报的热情还非常高。有小报童售报数量向200份迈进,希望紧抓锻炼机会证明自己。

每天清晨都会有小红帽

上街售报,每天也会有孩子加入到小红帽的队伍中来,他们在锻炼和证明自己的同时,也在为德城奉献知识和快乐。

11岁的小报童高天早上4点20分就起床,洗漱完毕后叫爸妈起床,一块儿去领报纸,“我早到可以早领到报纸,然后在卖报时就更有竞争力。”在湖滨路和三八路交叉

口,高天向记者说。据了解,高天几乎每天都可卖到100份以上,虽辛苦,但他直言这样的锻炼机会是他一生受用不尽的财富。

“这个活动很好,时间很有弹性,孩子有课就少订点,没课就多订点。”高天的妈妈张女士说,孩子14日卖出160份报纸,“孩子15日订了180

份,准备向200份迈进呢!孩子在不断给自己加压,看着孩子很辛苦但每天都能达到目标,我们很欣慰。”张女士说,孩子参加“非常营销秀”活动以来的改变和进步显而易见,“比以前更懂事了,争着做家务,写作业也更认真了,所以以后有这样的活动我们还参加。”

温馨提示

每期活动结束后,根据参赛者卖报数量和其他表现,评出齐鲁晚报营销金奖2名、银奖6名、铜奖10名,并颁发奖杯。金奖各奖励600元,银奖各奖励400元,铜奖各奖励200元。同时设立“齐鲁晚报营销明星”若干名,

并颁发证书。

本报将开辟专栏刊登学生的卖报新闻和卖报的体会文章,家长可自备相机为学生进行拍照,督促学生书写自己的卖报感受,可连同照片和稿件发送至邮箱406424926@qq.com。



每日一星

王志恒(5岁)



我叫王志恒,今年5岁,自从我当小报童那天起,积极性非常高,早上五点半妈妈把我叫起来,我从来没起过这么早,我不情愿地起来揉着眼睛,去洗手间洗脸,刷牙,洗完脸后,精神一下子就起来了,我拉着妈妈的手说:“妈妈赶快走,不然在你七点半上班前卖不完。”妈妈说,好吧,出发之前,先喊我们的口号:“我能行,我坚持到底,志恒志恒,志气永恒!”

我第一天卖5份,第二天卖10份,我每天卖的报纸在不断增加,现在已经增加到30份。我还想得第一,能挣到600元奖金,给妈妈买裙子,还给自己买玩具。妈妈说我太小了,卖报纸得不得第一不重要,我已经尽了最大的努力,不管结果如何,都是一种成功。

谢谢齐鲁晚报给我一个锻炼自己的机会,我希望认识更多的叔叔阿姨,也感谢每天买我报纸的爷爷奶奶叔叔阿姨,祝他们身体健康、天天开心!

本报记者 牟张涛

●报童感言

报童孙璐颖:
要把所得
捐给贫困孩子

在八月的一天我在奶奶家玩,玩着玩着,我突然看见沙发上有一份报纸,上面写着儿童卖报纸。我激动万分,回到家里,我向妈妈说明了这件事。妈妈同意了,妈妈还说这件事可以锻炼自信和毅力而且还可以感受到爸爸妈妈赚钱的辛苦,但爸爸不同意,他怕耽误我的学习,我和妈妈试着说服我爸爸,我一定不会耽误学习的,爸爸最后也同意了。

第一天卖报纸我感觉卖得还不错,但是不敢喊出来,而且感觉有点累,早晨五点就起床,爸爸妈妈还每天起床给我做饭,帮我提报纸,很辛苦。每天卖10份或20份,虽然数量不多,但每天卖完之后都觉得特别有成就感。这次卖报纸不但让我体会到了爸爸妈妈赚钱的辛苦,并学到了在课本上学不到的东西。我有一个大想法,把这次卖报纸的钱捐赠给贫困家庭的小朋友们。

本报记者 牟张涛 整理

●卖报经历

“昔日”卖报人鼓励小报童

“今天早上,我家孩子遇到一位特殊的买报人。”魏昕冉的妈妈告诉记者,那人买了一份报纸,还对魏昕冉说了一番话。

魏昕冉说,那位买报纸的叔叔问了她说一句,“知道为什么要买你的报纸吗?因为我小时候也是卖报纸的。”魏昕告诉记者,那位买报纸的人带了很多的包裹,虽然掏钱很麻烦,但是买报人执意要买下这份报纸。

“那位买报纸的叔叔还鼓励了我。”魏昕冉说,那位买报的叔叔告诉她,要坚持不懈,不要害怕遭到拒绝,要勇敢地挑战,因为“一分耕耘,一分收获。”

魏昕冉告诉记者,她能深深感受到那位买报的叔叔为什么不嫌麻烦还要买她的一份报纸,是因为,“我现在的情景,使他又看见了他小时候卖报的情景,想起了他那时的不容易,这些我都能理解。”魏昕冉说。

把卖报当成了工作

清早,当人们忙着上班的时候,小报童何京源也开始了她一天的工作。

“在‘非常营销秀’的第一天,早上的闹铃把我惊醒,我突然想起,我现在有份卖报纸的活,相当于我的工作,我必须得做好。”何京源告诉记者,她现在每天都早起,然后迅速穿衣洗漱,又匆匆忙忙去领报纸,开始她一天的活计。

“万事开头难,我第一次卖报也遭到拒绝,但是很多次我都想到,卖报是我现

在的工作,我有责任做好。”何京源说,把卖报当工作也是为了更好地锻炼她自己。何京源还告诉记者,每次她卖完报纸,看着手中的“报酬”,她自己心里都有种说不出的滋味,不知道是心酸还是喜悦。

何京源说,只有坚持,才会达到自己的目的,才会越过那困难的山头,才会获得成功,才会有收获的喜悦。

本报见习记者 白云保

●家长心声

培训班让路孩子卖报

“孩子第一期就参加了一段时间,有了点儿卖报经验,所以第二期孩子每天卖报数量都很可观。”小报童时嘉伟的父亲时先生说,没有想到时间这么快,这段时间每天陪孩子上街卖报纸,增进了父子之间的感情。

“这两天我把孩子上培训班的时间调整了,全挪到下午去了,这样孩子就更有时间卖报了。”时先生说,孩

子对此很赞同,还说要抓住最后的几天时间冲刺,并要锻炼并证明自己,“孩子这样会更辛苦了,睡午觉的时间就缩短了。”时先生说,看着孩子略显疲惫,自己很心疼但更多的是欣慰和自豪,“孩子能吃苦,知道今天幸福生活的来之不易,就会更加努力并锻炼自己,这样在未来就会有竞争力。”时先生说。

再苦再累也不打退堂鼓

记者每次和家长交流时,他们语气中透露着对孩子的爱护,但更多的是骄傲和自豪。“我的儿子潘鑫隆真的太棒了,没想到他这么小的年纪这么有毅力,并且一次次挑战自己的极限。”潘鑫隆的妈妈

“从第一天卖20份到现在120份,连我这个大人都有点胆怯,可是孩子做到了,孩子真棒。”潘鑫隆妈妈说,虽然其间有时会遇到挫折,有时也会发愁卖不出去,有时也会筋疲力尽,可是孩子从来没有退缩,打过退堂鼓!

就想让孩子锻炼一下

第二期活动过半,还有不少家长陆续给孩子报名。“我孩子前段时间参加夏令营了,所以一直没有参加这个活动。”市民刘女士说,现在单位很多同事家的孩子都上街卖报了,上班间隙会交流孩子卖出了多少份报纸,在活动中孩子有什么样的进步,“听得我心痒痒的,孩子今天刚回来,就立刻带他过来了,孩子也很愿意参加,因为他同学很多都参加了。”刘女士说。

因为第二期活动时间已过半了,对于孩子中途参加在最后售报数量竞争中不占优势,刘女士坦然地说,“俺不为名次,就想让孩子锻炼一下,相信别的家长也是这个想法。”刘女士说,自己会要求孩子把握时间得到最大的锻炼,“孩子说第一天就订80份,我准备让他第一天先摸下门路,之后再根据孩子的情况多订一些。”刘女士说。

本报记者 牟张涛

改变的不仅仅是孩子

“天天,卖报辛苦吗?要不咱少领点,早点回去休息。”“辛苦,但爸爸妈妈更辛苦。每天早起帮我领报纸,还要去上班。”还有很多这样类似的对话让高天的妈妈记忆深刻,听起来是那么令人感动。

“都说父母是孩子最好的老师,但陪同儿子卖报的经历,儿子却给我上了一课。都说现在的孩子缺乏锻

炼,但当孩子还在坚持的时候,父母却想到了退缩。都说现在的社会张扬自我,但儿子却关注了人与人交流最简单最真诚的一面。”高天的妈妈从孩子这几天卖报的过程中体会着更深的一面,为孩子的表现感到非常欣慰,也非常感谢这个活动让自己更多地了解了孩子。

本报见习记者 常学艺