

散户如何种出“放心菜”?

记者采访到的相关负责人都对农产品质量可追溯体系的建立充满信心,认为这是保证市民吃到“放心菜”的有效方法,但是他们也不约而同地提出了一种担忧:在种植基地之外,如何将千千万万的种养殖散户也纳入可追溯体系中。



已加入合作社的李全海正在采摘新鲜黄瓜。

散户难控制,参与可追溯仅靠自觉不现实

事实上,早在2004年,我国就开始开发应用食品安全追溯系统。2008年北京奥运会期间,“农垦农产品质量追溯系统建设项目”签约,正式将农产品质量可追溯系统推到了前台。去年,商务部也着手建设肉菜产品可追溯体系,并正式确定了上海、青岛等10个大中型城市作为试点。

三益农业科技有限公司总经理王洪鹏认为,农

产品追溯体系建设了这么多年,仍没有挡住“毒豆芽”、“瘦肉精”、“膨大剂”的出现,关键就在于追溯体系尚未实现全覆盖,纳入追溯体系范围的无论是农产品还是试点城市,只是整个农业产业链中的很小一部分。

在农业领域工作了多年的张德华认为,农产品质量安全关键在于源头的控制,大型种养殖企业以及标准化生产基地比较容易保

证产品安全,而家庭式的散户种植往往难以控制。

我省即将实施的“实名制卖菜”,在张德华看来也是构建农产品可追溯体系的一种途径,然而实施起来还有很多困难。“举一个最简单的例子,菜贩子从种植户老李和老王手里收了一车西红柿,装车后运到市场卖,该如何区分哪些西红柿是老李种的,哪些是老王种的?”张德华说。

最现实的办法是分开包装,老李和老王分别把自家产的西红柿用箱子或者袋子装好,在袋子上登记身份证、电话,之后才能交给菜贩子运往市场,但这无形中增加了农民的销售成本。

“种植户都追求利益最大化,让他们仅仅依靠自觉来参与建设可追溯体系,显然不现实。”张德华说,“还是需要引入相应的机制来进行管理。”

加入合作社,效益和安全可实现“双赢”

8月12日早上6点,苍山县尚岩镇的农民李全海正在黄瓜地里忙活,他仔细地挑选着一根根顶着小黄花的黄瓜,把它们打包,准备送到不远的华凯蔬菜批发市场。

李全海是华凯市场所属的凯华蔬菜产销合作社社员之一,在他看来,入社后的好处显而易见,合作社不仅为他提供种子、肥料以及种植技术,同时还有一纸销售合同,李全海地里的所有农产品都能以不低于市场价的价格卖给合作社,不用担心没有销路,

今年4月份苍山大白菜滞销的时候,李全海的一亩三分地白菜以0.15元/斤的价格被合作社全部收购,虽然收入仅仅够回本,但是看到左邻右舍烂在地里的大白菜,李全海觉得自己入社的选择没错。如今,他所考虑的,是如何种出合作社需要的无污染的绿色蔬菜。

凯华蔬菜产销合作社成立于2007年,目前已经发展到3万多社员,基地对社员所种的蔬菜进行统一管理,农资统一配送。

华凯蔬菜批发市场副

总经理赵钦认为,合作社的成立为实现农产品现代化、规模化种植提供了基础,更便于以合作社形式对农作物质量进行管理。如今,周边已经形成了“蒜薹村”、“茄子村”、“辣椒村”等规模化小型种植村。

在防范市场风险方面,合作社拥有较为完善的销售网络,可以实现“订单式”生产,同时在种植之前就与农民签订供销合同,实行基本保护价,当农产品价格出现大幅下降时,能够减少农民损失,提高农民抗风险能力。

王洪鹏说,如果实行了合作社式经营,农产品质量将由合作社负责,合作社为了自身的声誉以及效益,应当会在产品质量上有所保障。

张德华认为,要让更多的农民加入合作社,最关键的一点是必须让入社农民得到实惠,看到效益。“要让农民感觉到:跟着合作社种植无公害蔬菜比我自己在家上化肥喷农药种的菜挣得多,这是最起码的要求。”

文/片 本报记者 邵琳



全省联动 最 最 最 给力 的 团购

团购=省钱

报名电话: 0539-8137702



汽车大团购正式启动,本报读者购车可享大幅优惠

报名人数越多,价格越便宜

报名方式

可直接拨打0539-8137702或登录鲁南网 www.lunannews.com 直接参与报名

代表品牌



等 读者可参与 所有品牌车型团购