

本报记者专访烟台大兴汽车销售有限公司销售经理公维涛 车展期间现金让利高达300万

文/片 本报记者 张辉



作为烟台汽车市场上快速崛起的品牌新秀,进口起亚自进驻烟台市场以来,始终保持着迅猛的发展势头,以高性价比和优秀的汽车性能得到了众多烟台市民以及汽车爱好者的喜爱。作为烟台一个崭新的汽车品牌,在即将开幕的2011第七届中国烟台国际汽车工业展览会上,进口起亚会有哪些精彩展示给烟台消费者呢?15日,记者在机场路专访了大兴汽车销售有限公司销售经理公维涛。

落户港城 与烟台并肩发展

公维涛给记者的第一印象是热情开朗,很有亲和力。据了解,公维涛来到烟台以后,一直从事进口起亚的销售工作,就像进口起亚4S店的很多员工说的那样,公维涛见证了进口起亚这个品牌在烟台市场上每一步的发展历程。

公维涛告诉记者:“进口起亚成立4S店的时间是2010年的11月,进口起亚选择在烟台这块热土上发展,是集团经过慎重考虑后走出的具有重要战略意义的一步。近几年烟台在各个方面都取得了突飞猛进的进步,在经济领域所取得的成绩在全省乃至全国都具有重要的意义。”

全新理念 造就无与伦比的SUV

公维涛介绍说,著名汽车设计师彼得·希瑞尔在法兰克福春季车展上提到“我所设计的索兰托是无与伦比的,绝对是世界上最漂亮的一款SUV”。记者了解到,作为进口起亚的主打车型全新索兰托,在汽车性能以及性价比方面都表现出豪华车所具有的风范,像配备全尺寸全景天窗,全新的动力系统和安全系统等等,索兰托还有着令人过目难忘的造型。上市两年多来,其硬朗的大气形象已经深入人心,这得益于其设计师彼得·希瑞尔杰出的“简约的直线美学”设计理念,尤其是霸气十足的前后保险杠,流露出“王者之风”。

据了解,在售后保养和维修方面,进口起亚逐步解决一系列消费者关注的问题,特别是在售后保养以及车辆维护方面,进口起亚相对于在烟台市场的同等



烟台大兴汽车销售有限公司销售经理公维涛。

车展期间 现金让利达300万元

记者了解到,在即将到来的2011第七届中国烟台国际汽车工业展览会,烟台大兴推出300万元的钜惠现金让利,让老百姓切身感受到烟台大兴给消费者带来的实实在在的实惠。在历届烟台车展上,如此大的优惠幅度,在单家汽车经销商优惠幅度中比较少见。同时烟台大兴加大了本次车展的前期宣传力度,影响力得到充分覆盖。让更多烟台消费者了解进口起亚在本次车展上

所展出的亮点。在本次秋季车展上,进口起亚将展出全新索兰托,新佳乐,凯尊k7,威客,速迈等全系车型。

挑战自我 品质全球如一

公维涛告诉记者:“激情演绎优秀,速度博取精彩这不仅是进口起亚的企业理念,也是每一个进口起亚员工的座右铭,正是靠着这一句话,进口起亚烟台大兴汽车销售有限公司才在烟台市场立足本职,勃发进取在短时期内取得了可喜的战绩。长期以来,进口起亚始终保持着品质全

球如一,所有进口到中国的车型和进口到发达国家的车型始终如一,正是如此,进口起亚在全球市场上得到越来越到的认可。”

据悉,在烟台进口品牌汽车市场,进口起亚的销量保有率从6%上升到15%。在进口起亚上半年销售表彰大会中,烟台大兴汽车销售有限公司是受到总部表彰的四个经销商之一。特别是在2010年,进口起亚在全球汽车制造厂商销量位居第四。在大环境带动下,烟台大兴在原有基础上不仅会有质的提高,还会有量的飞跃。



2011

蓝色 畅想 腾飞

“宝骏汽车杯”第七届烟台国际汽车工业展览会

时间: 2011年9月1日-5日

地点: 烟台国际博览中心

展会官网: www.autoyantai.cn

观展赢大奖,
宝骏汽车等你开回家

主办单位:
烟台市人民政府 中国汽车工业国际合作公司

承办单位:
烟台市人民政府 烟台汽车工业联合会
中国汽车工业国际合作公司

协办单位:
烟台汽车商会





宝骏汽车

可靠的伙伴



