

C10

■编辑:魏衍艳 ■美编/组版:于洁

烟台葡萄遇冻害 酿酒葡萄大量减产

专家称,对葡萄酒市场影响不大

文/片 本报记者 李娜

受去年干冷天气影响,蓬莱潮水、刘沟等乡镇种植的葡萄减产已成定局,烟台九成酿酒葡萄面临不同程度的减产。由于现在葡萄种植基地的扩大,烟台本地葡萄减产,对未来葡萄酒业的影响不大。



一上午收获葡萄的货车只装了1吨葡萄。

就算受冻不大 每亩也要减产2000斤

进入蓬莱潮水镇,道路两旁就是绿葱葱的葡萄园。本地玫瑰香葡萄已经上市十多天了。中午12点半,中营村果农孙天海正在采摘葡萄。“从早上8点开始摘的,两亩多地现在才摘了这8筐。”

为了减少病虫害和葡萄裂缝,果农给每一串葡萄都套上了白色的纸袋。孙天海的葡萄园,葡萄叶子葱绿,但是白色的纸袋却显得稀稀疏疏。他一边修剪手中的葡萄一边告诉记者,这两亩多葡萄园,今年的收成比去年少了三四成。“我这场地稍微高点,受冻的少,洼地的那些更不行。”

“正常年份一亩地要套6000个袋,而今年我亲戚家的5亩地才套了1.8万个袋。正常来算的话,要套3万个袋。”种了30多年葡萄的孙蕴芝告诉记者,从今年葡萄套袋的数量就能看出来产量低了不少。原来一亩地产5000斤,今年受冻小的葡萄园每亩也要减产2000斤。

产量的降低和成本的增加让今年的葡萄价格上涨。目前,市场上的玫瑰香每斤批发价在5元以上,零售价7-8元,比去年上涨了2元钱。虽然价格上涨,但收购商却收不到足够的货源。

葡萄发芽受影响 无奈改成玉米地

上营村在地势上比周边的村子要略高,这点优势给葡萄种植户们带来了不少好处。在相隔不远的中村,有的果农几乎收不回成本。村民们反映去年冬天葡萄枝冻干了,没有发芽,后来在根部发的芽,今年也不坐果了。

中村除种植大量的玫瑰香等直接食用的葡萄,还有一部分土地种植了酿酒葡萄。与玫瑰香葡萄相比,酿酒葡萄受冻害的影响更大。

“这酿酒的葡萄最怕受冻,去年天寒地干,春季又干旱,一亩多酒葡萄有一半没发芽,枝条都干了,怎么能接出葡萄?”中村的孙海修叹了口气说,“受冻厉害的,再栽种葡萄来不及,只好改种玉米了。”

在孙修海的指引下,记者来到了一片酿酒葡萄的种植园。枝条稀疏,叶子泛黄,整株葡萄的高度还不到一米,这一亩多的酿酒葡萄与周边茂密的葡萄园格格不入。走了十多米记者才在几株葡萄藤上看到,一两串小葡萄。在原本留下来走动的通道,玉米已经高过了葡萄,几乎看不出原来葡萄园的样子。

干冷天气致使葡萄减产 对葡萄酒业影响不大

“去年天气变化太大,尤其是今年春季特别干冷。”据果树专家分析,今年葡萄发生冻害与天冷、地旱有很大关系。去年七八月份干旱少雨,12月到2月又持续低温,连日普降大雪,地表气温骤降,葡萄根系受冻,影响了今年开春葡萄成长。同时,今年春季干旱少雨,葡萄枝条干裂,发不出新芽,造成了葡萄园减产。据统计,9成酿酒葡萄面临不同程度的减产,其中有4成酿酒葡萄被冻死。

另外,葡萄种植和管理的缺陷加剧了这次冻害影响。烟台葡萄种植散户,对种植技术和防冻抗旱方面所做的管理不够。

这次减产会不会对葡萄酒业造成大的影响?葡萄酒行业有关专家表示,本地酿酒葡萄大面积减产,对酿酒企业影响不大。最近几年,全国葡萄种植业发展面积正在逐年扩大,每年烟台酿酒企业都要从境外收购较大比例的数量。今年,烟台葡萄减产,但周边的葡萄种植园区足以补充酿酒所需要的原材料。“今年的葡萄酒市场应该不会有大的变化,这种小范围的影响可能会在明年有所显现。”

成本上涨,中秋节临近

鸡肉价格一月涨两元

本报8月15日讯(记者 秦雪丽)

近期,鸡蛋价格不断波动,临近中秋节,突破“5”元大关。随着鸡蛋价格的上涨,鸡肉价格也掀起一轮涨价潮,一个月涨了2块钱。

姜淑珍,在红利市场做鸡肉生意,谈到目前鸡肉价格,有十七年行业经验的她笑着说:“价格又涨了,整体来说,每斤比上个月涨了2块钱。”

据姜淑珍介绍,本地俗称的小白鸡原来是每斤7.5元,现在涨到了9元钱,老母鸡原来售价每斤7元钱,现在也涨到了9元钱,由于鸡蛋价格偏高,

目前养鸡厂都不愿卖这种老母鸡。“公鸡每斤售价13元左右,不过好多商户都提价了。”

随后,记者又走访了市场上多家鸡肉摊位,发现鸡肉价格大都为每斤9元钱,尽管价格上涨,但销量仍然不错。市民李女士说,目前市场上猪肉价格为每斤17元,是鸡肉价格的两倍,“想想还是吃鸡肉比较划算。”

在烟台肉类专区,记者发现猪肉价格没有明显变化,但近期鸡肉价格则出现大幅上涨。在明码标价标签上,记者看到肉食鸡为每斤8元钱,

三黄鸡售价每斤9元钱。据在此卖肉的一位商贩介绍,自七月份开始,鸡肉价格就开始上涨,到目前一个多月的时间已涨了两元多。“随着中秋节的到来,价格恐怕还会上涨。”

短短一个月,鸡肉价格缘何涨幅如此大?据市场内一位商贩介绍,目前玉米等饲料价格不断上涨,加之前段时间猪肉价格大幅上涨,不少市民选择鸡肉作为替代品,致使鸡肉供货不足,另外,运输、人工等成本也不断上涨,中秋临近等种种原因推动了鸡肉的价格。

近百名市民报名汽车团购 免费报名不收手续费

本报烟台8月15日讯 (记者 韩英)

2011烟台秋季车展在即,很多市民的购车计划提上日程,8月启动的由齐鲁晚报·今日烟台主办的“汽车团购会”受到消费者极大关注,到今天已接到近百名热线读者的报名。

与其他类的汽车团购不同,由本报主办的“汽车团购”是一次规模最大、参与品牌和车型最齐全的团购爱车活动。“你买车,我砍价”的团购方式让不少市民耳目一新,家住芝罘区的读者杨建军打来电话咨询:“我想买大众宝来,怎么报名团购?”当记者告知他,只需拨打报名热线,留下意向车型和联系方式,便会有工作人员通知买车事宜,他表示:“我平时工作忙,亲自看车砍价又不

方便,你们帮忙砍价这种方式很人性化。”在报名中和杨建军一样的读者不在少数。

此次汽车团购会还受到很多县市读者的关注。龙口的孙先生说:“我喜欢马自达3这款车,想去烟台看车又太远,报名团购的价格这么实惠,我可以直接去买车啦!”

此外,本报举办的团购会不收取报名费,团购过程中也不附加任何手续费。

“汽车团购会”报名热线:0535-6905532(周一至周五),13854521374。

邮箱:1623221101@qq.com请注明姓名、联系电话、意向车型、价位

团购QQ群:121926740

金价一路高歌

挂钩黄金理财产品未必沾光

本报8月15日讯(记者 何泉峰) 近日,国际黄金期货价格一度突破1800元/盎司关口,金价如此高调,部分挂钩的银行理财产品却现“收益陷阱”。市民牟先生购买的一款挂钩黄金的理财产品就出现了此类情况,到期收益率仅为0.20%。不难看出,即使黄金上涨,也不意味着黄金类银行理财产品就能赚钱。

“我在今年5月份购买了一款美元金加金理财产品,8月份到期后,发现只获得了0.20%的年化收益率。”牟先生告诉记者,这是产品的最低预期收益率。据产品说明书介绍,产品挂钩于黄金现货价格,并对此价格设定一个观察水平。在3个月的投资期内,若黄金价格下跌至观察水平或其以下,则产品获得最高预期收益率;若黄金价格始终位于观察水平之上,则产品仅能收获最低预期收益率。很明显,该产品属看跌未来黄金价格类型。

数据显示,国际金价在2011年5月6日为1495美元/盎司上涨至8月5日的1643美元/盎司,国际金价每盎司上涨148美元,与该产品预测相反。因此,购买该产品的客户只能取得年化0.20%的“最低收益”。

“目前商业银行推出黄金类理财产品的设计区间可分为看涨型、看跌型和区间型等。看涨型是只有金价上涨才有可能收益,看跌型则是金价下跌才能获得收益,而区间型产品则要参考金价的波动幅度。”中国银行理财师陈婧告诉记者,一旦金价涨幅或跌幅突破了设定区间,产品到期时不仅收益率较低,更有可能获得零收益或负收益。

黄金价涨喜人,现在买看涨黄金的产品还能赚钱吗?业内人士提醒投资者,目前国际黄金价格已经在高位震荡,上涨的空间相对有限,此时挂钩黄金的理财产品风险较大,未来收益很难预料。

●烟台上市公司中报

益生股份上半年每股收益0.45元

预计1-9月净利同比增280%-330%

据益生股份8月15日晚间公布2011年上半年度报告称,公司上半年实现营业收入32,219.90万元,比上年同期增长70.19%;归属于上市公司股东的净利润62,688.9万元,同比增长152.61%。基本每股收益0.45元,同比增长87.50%。由于公司主要产品价格上涨,预计2011年1-9月归属于上市公司股东的净利润比上年同期增长280%-330%。

司股东的净利润比上年同期增长280%-330%。

报告期内,公司的主营产品父母代肉种雏鸡和商品代肉雏鸡价格回归,毛利与上年同期相比有较大的提升,主营业务毛利率30.62%,比上年同期26.20%,提高了4.42个百分点。公司中期无利润分配及资本公积金转增股本预案。

本报记者 何泉峰

烟台万华中报净利9.98亿元

相比去年同期增加64.81%

据烟台万华8月15日晚间公布2011年上半年度报告称,公司上半年实现营业利润15.01亿元,同比增加115.34%。其中,归属于上市公司股东的净利润为9.98亿元,相比去年同期增加64.81%。上半年实现基本每股收益0.46元,同比增长42.29%。

据披露显示,上半年,公司在销售方面,

通过博弈竞合,倡导价值营销,抓住了市场机会,报告期内销售毛利创近年新高;在融资方面,公司与银行签订了长期战略合作协议,融资成本大幅降低;宁波二期技改方面,完成了能评和环保项目验收。公司中期不进行利润分配,也不进行公积金转增股本。

本报记者 何泉峰

如何守住冠心病 脑血栓 心脏病

心脑血管顽疾,病在血管,根在血液!死血(血液中氧自由基)不除,疾病难消!清除“死血”治心脑,保心护脑后半生!

惊!西藏民间验方竟然入选北京协和医院心脑科常规药物!

2002年西藏自治区“仁堂”制药有限公司联合西藏自治区人民医院针灸科研究院19号专家房治疗7例,疗效显著。公元八世纪藏医巨著《四部医典》第47方(藏红花、川芎、三七、沉香、珂子、丹参、红曲、三七、白芷、冬虫夏草)逐科研究、复证,经北京协和医院168位心脑血管病患者临床验证,以单味药效于2009年底入选心脑科常规药物。

奇!16味老心血栓友晚谢西藏民间验方“让我从棺材里又走了出来”

【同仁堂藏方活血通心】经北京协和医院临床验证表示:服用当1-7天:迅速软化溶散血栓并开始净化血液垃圾,游离间质,心慌,心悸,易怒改善,服用1-2疗程:血栓自身溶解吸收底座,动脉硬化斑块已移除,心脏恢复正常,冠心病,心律失常,不痛,心绞痛,血栓性心脏病改善,服用3-5疗程:心脏完全恢复正常,动脉硬化斑块好转,死血清除,心脑血管自我调节功能完全恢复,有效预防心脑血管二次发病。

绝!北京协和医院心脑科常规药物半价引起全国轰动!

【同仁堂藏方活血通心】国家药监局批文:118元/盒,10粒/盒。全国三月之后,特执行首及雅广价59元/盒。(合3.48元/粒)免费送货 一疗程送1盒 三疗程送5盒五疗程送15盒(仅限前30名)

“猝死”前最后一道防线?

【同仁堂藏方活血通心】有效治疗:中风、偏瘫,左右心室传导阻滞、高血脂、动脉硬化、冠心病、心脏病、脑血栓等引起的手脚麻痺、脑供血不足、早搏、房颤、心肌缺血、心律失常、前抱后背痛、胸闷气短等症。

【同仁堂藏方活血通心】六大功效:
●护心养肾:死血血液循环道通畅;
●调节胰岛功能,纯植物降糖药;
●激活血管内皮素,降低血瘀凝固度;
●固本培元,气血双补,通经活络;
●激活分瓣酶,护心养肾,替代救心丸;
●恢复肝细胞代谢活性,改善排栓。

咨询电话:
全国:400-779-7879
烟台:0535-6197708

烟台唯一指定经销商:
芝罘区青年路芝罘医院南20米永康大药房

