

家长通过书信和短信的形式对本报表示感谢

# 孩子交到了朋友得到了锻炼

本报8月15日讯(记者 刘清源 实习生 王润如) 本报联合威海华夏城举办的2011暑期“华夏城报纸营销大赛”二期比赛将于16日结束,小选手们在半个月里的卖报体验中,经历了许多,成长了很多。15日,其中两位小选手的家长分别以书信和短信形式致谢本报,感谢报纸营销大赛给孩子提供了一个好机会,孩子既交到了朋友,又得到了锻炼。

15日,记者收到凤凰台小选手谭家辉的父亲谭先生的来信,信中说,谭家辉卖报是受刘思恺(一期排名第2名)的影响,当时在公交车上,家辉看到了正在卖报纸的刘思恺,就说也要像哥哥一样卖报纸。谭家辉卖报后,不仅认识了刘思恺,还认识了杨悦程等一些卖报能手,这些年纪大的小选手都很照顾谭家辉。有时候天黑了,谭家辉还剩几份报纸卖不出去,杨悦程和刘思恺看到了就会陪着谭家辉,鼓励他把报纸全部卖完。在这样的好朋友帮助,谭家辉参加了两期的报纸营销大赛,儿子能交到有这样的朋友,谭先生心里非常高兴。

小选手王云腾的家长也发来短信,感谢“华夏城报纸营销大赛”给了孩子一次锻炼的机会,使孩子懂得了只是请要持之以恒,懂得每一个买报纸的人都要感恩,知道成功的来之不易。卖报前,王云腾的妈妈对孩子非常不放心,怕过马路遇到危险,怕孩子走失,怕遇到种种意外情况。现在,王云腾的妈妈不会有这样的担心了,她说,我知道孩子“长大了”。

2011暑期“华夏城报纸营销大赛”二期比赛即将结束,各位小选手在卖报中接受挑战,得到了锻炼,更在卖报中慢慢成长。各位小选手的表现让各位家长感慨,孩子真的“长大了”。8月16日是第二期比赛的最后一天,让我们一起祝福这些孩子,卖完第二期比赛的最后一份报纸,为此次营销大赛活动画上一个圆满的句号。



## 秀“秘诀”

9岁的小选手谭文文,她从比赛一开始就坚持每天一个人卖报纸,如今她每天卖报50份,她告诉记者一个卖报小秘密,只要高高高兴兴地卖报纸,报纸就都会卖出去的。  
本报记者 刘清源 实习生 王润如 摄影报道

## 小选手语录

下周六就是我生日了,我想说:“我的假期生活过得太有趣了,开学后我要讲给同学们听。”卖报不光得到锻炼,还增强了我的自信心。很多爷爷奶奶都夸我勇敢。说我好样的。周六、周日报纸不好卖,我仍坚持到最后。妈妈看到我脖子被烈日晒得都起小水泡,心痛得掉眼泪了,我说:“妈妈:我是男子汉,这点小伤不算什么”。其实我真的很痛,有好几次为了追一位顾客,摔了好几跤,腿都出血了。我都没告诉妈妈,因为我是家里的男子汉,男子汉就要勇敢。要顶半边天。

——于函轩 支农里小学  
今年马上就要结束了,明年我一定再来卖报纸。

——李培正 烟台一中南区 (刘清源 整理)

2011暑期“华夏城报纸营销大赛”小选手作文

## 收获最多的是美好

转眼间,我的暑期卖报活动已经接近尾声,回忆这短暂的半个月,突然发现是多么充实,美好。在我第一次尝试着接触社会,难免碰到些委屈事,受到过小小的挫折,可我会向别人推销自己,丰富自己的阅历,锻炼了参与社会的实践能力,算是送给自己进入初中生活的见面礼。

七月,小学毕业考一结束,我得知齐鲁晚报举行了2011暑期“华夏城报纸营销大赛”,便叫妈妈给我报了名。卖报第一

天,我穿戴整齐,手里拿着,大脑却一片空白,我竟不敢主动和陌生人讲话。这时,我看到了一个在等公交车的叔叔,我挺了挺胸,小步地走到叔叔身旁,问:“叔……叔叔,请问您要……要买一份齐鲁……齐鲁……齐鲁晚报吗?”出乎意料,他很愉快地买了我的报纸。在回答中,我慢慢地战胜了紧张、害怕的心理,报纸也顺利地卖了出去。卖报第五天,我毫不犹豫地增订了十份报纸。

在卖报纸日子里我经历过

很多,手臂被烈日晒出了水泡,又痒又痛;被突然而至大雨淋湿过或者半天没卖出一份报,问这个说不要,那个也摇头,我失望过,想放弃过。然而,当我卖不出报纸焦虑万分的时候,一位老奶奶主动向行人做动员:小孩子卖报不容易,每人来一份吧;下雨天的时候,好心阿姨会一下买走十份报纸,叫我早点回家;天气热的时候,还有素不相识叔叔送给饮料……卖报的日子不仅是辛酸的,更是快乐的,快乐于很多人的关心,快乐于那份完全属

于自己的收获。

十五天就要过去了,虽然有些累,有些辛苦,但是买报的经历帮助了我的成长,让我有机会更加接近社会。以往的暑假,我很少能把时间利用的这样充分,很少能让每一天都有足够的收获,因为卖报,我做到了!暑期营销体验,我学到好多!名次已不重要,重要的是我收获了。

烟台市福山区东华小学五年二班 王仲佳 本报记者 刘清源 整理

大众报业集团 烟台大众网 yantai.dzwww.com

# 手机媒体新势力



### 彩信早报

- 【天气预报】 【烟台新闻】 【齐鲁要闻】
- 【要闻速报】 【文体综合】 【今日看点】
- 【世态万象】 【生活贴士】 【彩票播报】

### 彩信晚报

- 【烟台新闻】 【齐鲁要闻】 【要闻速报】
- 【文体综合】 【今日看点】 【股市风云】
- 【现代论语】 【每日一乐】 【明日天气】

移动用户编辑短信QLWB 发送到10086

咨询电话: 0535-6016688

## 齐鲁手机阅读 快捷方便 永久免费 内容丰富

《齐鲁手机杂志》是手机网络的全新概念媒体,从“为您提供生活服务”为宗旨,以“引领时尚潮流”为使命。

每天为您提供主打栏目配合行业最新资讯、打折优惠、线下活动等,内容涵盖生活各个领域,为您提供便捷、个性化的掌上生活指南。

### 栏目设置

- 星期一 星期二 星期三 星期四
- 财经专刊 健康专刊 旅游专刊 汽车专刊
- 星期五 星期六 星期日
- 房产专刊 时尚专刊 时尚(教育、职场专刊)

## 招商

《齐鲁手机杂志》是大众报业集团与中国移动强强联手推出的全新媒体,由大众网编辑出版,面向全省移动订用户免费发行,现诚邀广告代理商加盟。

咨询电话: 18805350925

免费 定制方式

移动用户发送短信DZXXBL至10086

## 手机会员俱乐部

成为会员后可享受如下特权:

- ▲ 对电子会员可在烟台地区近300联盟商户(如莱州莱州莱州)享受优惠折扣。
- ▲ 对电子会员可享受周六、周日城市商家商户消费优惠折扣,如德克士VIP会员折扣,新世界电影周二三半价,东方丰彩竞猜半价,蓝调KTV周五/六/日消费优惠。
- ▲ 每月尊享会员超值优惠券,包含至少一次免费兑换券两次以上优于国美苏宁的超值优惠券。
- ▲ 加入会员QQ群(10817744)参与会员自发组织的各种形式团体活动,娱乐乐,享优惠。

商家名称	优惠折扣	烟台部分商户优惠信息
福克士	积分兑换	
新川电影城	周二、三观影券	
凡喜时尚服饰	5折	
帅气宝贝	5折	
新动力健身	会员专享折扣(消费满100元)	
福十百美全楼	5折	
莱州一达百货	积分兑换优惠券(消费满100元)	
蓝调KTV	会员专享折扣(消费满100元)	
各商户优惠折扣	5折	
老华超市	会员专享折扣	

咨询电话: 0535-6010010 15725350000

