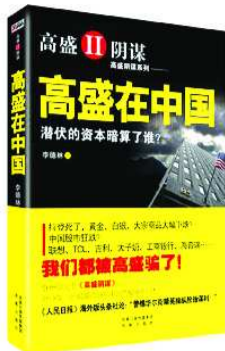




博观而约取,厚积而薄发。——苏轼



◆书名:《高盛在中国》
◆作者:李德林
◆出版社:凤凰出版社

# 7 完美的勾引计划

提要:

这个时候的李书福还只是一厢情愿。尽管福特公司的旗下品牌开始割肉了,尽管沃尔沃这个唯一赚钱的底出也在走下坡路,但在吉利面前,沃尔沃依然是豪门阔秀。

2005年,沃尔沃在美国的销售收入是123.87亿美元。同年,吉利才销售了15万辆汽车,收入不到70亿元人民币。尽管到2007年年底,吉利已有100亿元人民币的收入,但跟沃尔沃的106亿美元相比,太小儿科了。

2007年9月,李书福的“求爱信”到了美国就石沉大海,这让李书福心里很没底儿。不过,很快就有人给李书福建议:最好邀请美国科特勒咨询集团的董事局主席米尔顿·科特勒来一趟吉利,这个人会有帮助。米尔顿·科特勒是“现代营销学之父”菲利普·科特勒的弟弟,也是美中商务发展委员会主席兼创始人。同时,他还担任多家美国和欧洲著名公司的独立董事,而且是中国清华大学的客座教授。

米尔顿·科特勒的客户名单上全是大牌:IBM、GE、AT&T、杜邦集团、美洲银行、默克制药、米其林、冠军国际、J.P.摩根银行、福特公司、麦当劳和SAS航空等等。肯尼斯·立特在美洲银行短暂工作期间,跟科特勒营销集团有着密切的往来。肯尼斯·立特到了福特公司之后,这位爷跟米尔顿·科特勒有了更多的接触。李书福在心底暗暗盘算,肯尼斯·立特既是民主党的竞选顾问,又是福特公司的老朋友,真是帮助吉利的理想人选啊。

2007年12月,李书福邀请美国科特勒咨询集团董事局主席米尔顿·科特勒一行来中国考察吉利总部,米尔顿·科特勒出马,李书福终于看到一线生机。米尔顿·科特勒来到了福特公司总部,受到了热情的接待。不过,比尔·福特二世在听完米尔顿·科特勒一通介绍后,对吉利汽车仍是没有任何印象。肯尼斯·立特只好提醒比尔·福特二世,吉利就是那个汽车标志设计曾经跟丰田、标致307相似的家伙。见比尔·福特二世仍然没有印象,艾伦·穆拉利也帮忙翻出了一封挂号信,信上已落满了灰尘,这封信就是吉利汽车的董事长李书福写的。原来,艾伦·穆拉利已经想起了这个男人,他跟李书福早有过节儿。

1998年,波音公司中国办事处将一份报告传真回美国,时任波音公司总裁的艾伦·穆拉利接到后,大吃一惊。原来,一个名不见经传的中国人,注册成立了一家汽车公司,名叫“吉利波音汽车公司”,这简直就是明目张胆地

借着波音的名誉招摇撞骗。波音公司立即从中国香港派了两名律师到内地,找到了这家公司。令人失望的是,这家公司的老板李书福不过是个做电冰箱和装潢材料的个体户。波音公司的律师代表了解情况后,立即要跟李书福打官司。李书福一听,吓坏了,原本将波音当做前辈,没想到用了人家的名字居然是侵权,李书福赶紧将公司名字中的“波音”给抹掉了。

见李书福妥协了,波音公司的律师也就回到了香港,而艾伦·穆拉利早已将这个家伙忘记了。就算李书福写来了“求爱信”,艾伦·穆拉利也没想起来。现在,经过米尔顿·科特勒的提醒,他终于记起来那个曾经侵权的家伙。艾伦·穆拉利这么一说,比尔·福特二世倒也想起来了。当初福特公司以为波音要在中国生产汽车,也派人到中国打探情况,没想到是虚惊一场。没想到这个家伙现在的胃口真是越来越大,居然要跑来收购沃尔沃。

无论是比尔·福特二世还是艾伦·穆拉利,对这个李书福都没什么印象,倒是福特公司财务总监小多纳特·R·勒克莱尔,对这个长着一张娃娃脸的中国男人印象深刻。在底特律,李书福不断地强调对沃尔沃的向往,对未来的美好规划。虽然小多纳特·R·勒克莱尔当时不明白是怎么回事儿,也不知道李书福说的这些跟福特公司有什么关系,但这个特别的男人还是给他留下了深刻的印象。

搞了半天,福特公司的高官们大概明白了李书福和吉利汽车是怎么回事儿。嘿,好家伙,自己找上门来了,可别怪我们不客气了。狡猾的肯尼斯·立特立即想出了一个馊主意,他对比尔·福特二世说,既然米尔顿·科特勒都出来帮忙了,如果福特公司不派人见见这个卖白菜的,在情理上说不过去。来者都是客,何况福特公司还要卖掉路虎、捷豹等旗下品牌,不能得罪了买家。

2008年1月,这是个李书福难以忘记的日子。一个越洋电话打到了吉利汽车总部,福特公司愿意在第三方城市伦敦跟李书福谈谈。这是多么珍贵的机会啊!李书福心里乐开了花,他马上让秘书订了机票,带着一群高官直飞伦敦。



# 5 自己的事情自己解决

提要:

独立是一种能力,是一种高贵的品格,它的主人必将是一个受人尊敬、赞扬和学习的对象。世界首富、美国微软公司董事长比尔·盖茨的家庭是美国典型的上层阶级,他的儿子罗里·约翰·盖茨,一出生就备受人们的关注,其实盖茨的每个孩子的出生都备受全世界人的关注。

盖茨有一位生意上的竞争对手说:“这下好了,盖茨必将花更多时间在家庭和孩子身上,我们可以趁机超越。”这个对手高兴得太早了,他忘了,一个有能力的竞争者,必将有一套自己的管理方案和原则,包括对家庭的管理上,家庭其实也是一个小的社会。

果然,盖茨并没有花很多的时间放在孩子身上,他告诉妻子,当他饿的时候,你就给他奶吃,他睡着的时候,不要猜测他在做什么梦。不是盖茨冷血或是真的担心竞争对手会打败自己,而是现在习惯上就给自己一个限制:不过多的干涉孩子的自由成长,让他自己适应环境。

约翰上学的第一天,盖茨领他去学校报到,把他送到教室后对他说:“今天你已经认识去学校的路了,从此以后爸爸妈妈就不会再接送你了,一是没有时间,二是没有必要。”很多人问,盖茨这样做有点过分,孩子那么小,万一迷路了咋办?被人骗了怎么办?摔了一跤怎么办?但凡能想到的危险的可能都会被我们想到。

果然,盖茨说到做到。从此,约翰每天都自己背着书包穿过三条巷子去学校,放学后自己回来。有时候回来看到家门紧锁,小家伙居然不紧张,并不是像其他孩子一样哭着四处找大人,因为爸爸早就告诉过他,“如果家里没人,你自己就可以去别的地方,说不定会发现很多好玩的东西”。有一次,约翰放学的时候天正好下着大雨,可怜的约翰还真的自己想到了办法,他赤着脚,提着鞋子快速跑到马路边的商店门前,然后顺着门前的避雨地带小心前行。回到家的时候,梅琳达见到儿子浑身上下湿漉漉的样子,心疼的都快哭了,甚至有点埋怨丈夫对孩子的苛刻。

盖茨对孩子是一视同仁的。小女儿菲比5岁的时候,就要学会独立穿衣服,叠被子。菲比坚持的很好,就是经常扣错上衣的纽扣。早

晨上学时经常会弄的手忙脚乱,有时候赶不上校车就会迟到,但是盖茨夫妇没有一次因为赶时间而帮着菲比扣纽扣。

一天清晨,又是一曲热闹的清早交响曲,菲比依然是纠结着自己的纽扣,盖茨过去对菲比说:“宝贝,我有个主意。为什么你不试试,从最下面的纽扣开始扣,那会怎么样呢?”菲比照办了,用一双小手从最下面的那颗扣子开始扣,当上面不再有“多余”的纽扣时,她高兴得眉开眼笑。并且她到了幼稚园后,还一个个的教其他的小朋友这样扣纽扣。

同样都是爱孩子,但是爱法会有很多不同。很多时候,我们自以为饱满的爱,却成为令孩子喘不过气的桎梏,或成为阻碍孩子前进的绳索。在我去过的一些国家,家长们爱孩子的行为令我吃惊。比如,在孩子想喝水时,伸手去拿冰箱里的水时,妈妈们就会大喊:“别动,我给你拿!”孩子爬上凳子取毛巾,妈妈们大喊:“快下来,别磕着了!”

孩子因妈妈们充满爱心的一句话就改变了他们的成长。因为爱阻碍了需要孩子独立去完成的探索。只因为妈妈们太爱孩子,太害怕他受伤害,所以就爱圈住了孩子可能的发展。

大人觉得这是对孩子的爱护,但是孩子会领你的情吗?你什么事情都不让他做,孩子自己会感到你是对他们能力的怀疑,对他们的不信任。

所以有时候听到他们诉苦:“我什么事情都不要他做,怎么就养个白眼狼啊!”殊不知就是因为什么都不让他做,才让孩子觉得自己什么都做不了,没有一点用处,心里就会有种自我堕落的罪恶感,在长大后为人处世、工作能力方面等,和同龄人一比,差距明显的很大,还会把一切的责任都推给父母。难道不是父母的错吗?

盖茨说:培养孩子的独立性,不是让孩子仅仅具有独立的意识和态度就够了,必须让孩子亲自去经历,让他自己根据当时遇到的状况想办法,孩子才能学到相应的知识和技能,才能用各种有效的方式去自行解决问题。在一个可以触到底的浅水处是无法学会游泳的。而在一个较深的水里,孩子会学的更好更快,当他在以后的人生道路上遇到困难无路可走的时候,他就不会在一望无际的水里迷失方向,而是能够找到灯塔安全的抵达河岸。

盖茨名言真正的独立性,不是只在金钱上的独立,而是在人格上,办事能力上,解决问题的方法上体现出来的。



◆书名:《比尔·盖茨的遗产》
◆作者:西坡拉·纳奥米
译者:栗克玲
◆出版社:古吴轩出版社

# 7 「画像」



◆书名:《刀锋上的救赎》
◆作者:指纹
◆出版社:新星出版社

提要:

支队内部的老战友白局都知道,韩教授在任期间提供的技术支持,多少得益于他背后的智囊团——那就是彬和他的“指纹·犯罪工作室”。拥有一个爱好犯罪剖绘的儿子,是韩教授倍感欣慰的资本。“继位”的袁博士一上来就替市局解决了数个要案,而且手法神乎其技,了解经过的人无不赞叹:“科班出身的,就是不一样!”

白局用“枪”轻轻磕打着桌面,“曹伐,你是老探员了,在支队混的年头比我这个当领导的都长。让你脱衣服滚蛋,有些不近人情。咱们队不是养不起个把警总,可兵熊一个,将熊熊一窝……所以说,我看,你这个副队长,也别当了。看哪个队愿意收留你,寻么个坑蹲着,哪队缺人?”

白局用“枪”轻轻磕打着桌面,“曹伐,你是老探员了,在支队混的年头比我这个当领导的都长。让你脱衣服滚蛋,有些不近人情。咱们队不是养不起个把警总,可兵熊一个,将熊熊一窝……所以说,我看,你这个副队长,也别当了。看哪个队愿意收留

么欠,整个支队就你能打是吧?能打怎么还让石瞻跑了!写个检查,下次全队会议上给曹伐道歉,把医药费给人家出了。曹伐,这儿没你事了,回家养两天,上班收拾好东西找小赵报到。”

轰走了曹伐,老白又掏出烟,举“枪”指着剩下的与会人众道:“石瞻跑了,人质也危了。市局下了紧急预案,现在派活儿。”四九城地域广,人口稠密,石瞻随便找个地缝一钻,根本无迹可寻。市局发来了袁适博士做出的“画像”,即:犯罪人系与他人共同实施犯罪;有交通工具(深色越野车)和固定(临时)住所(在知春路至学院路沿线);持有武器,具备反侦查能力;有一定的社会关系,包括在警方内部可能有限线;生活比较规律,有轻度强迫症;习惯穿着服装偏深、暗色……

说起袁博士,那可是最近刑侦界炙手可热的明星人物。据说二十七岁就取得了某大学犯罪心理学博士学位的他,曾赴匡迪科——美国联邦调查局行为科学调查研究所受训,并参与了多起连环杀人案件的侦破,被誉为犯罪心理学界的华人天才。今年年初,年轻才俊的袁博士毅然放弃了国外的优厚待遇,回到祖国的首都,投身于北京市公安系统刑侦辅助技术的建立与完善工作中。现任市局刑侦技术队犯罪心理学顾问、市物证鉴定中心专家组成员,国家司法鉴定技术研究所主任,最高人民法院刑事审判物证研讨会理事……等职务。

在刑侦工作中启动犯罪剖绘这门前沿技术作为辅助手段,海淀分局是首创。原来

分局的犯罪心理学顾问一直是由彬的父亲,中国人民大学犯罪心理学教授韩松阁担任。韩教授学识渊博,著作等身;且为人谦虚低调,作风稳健扎实,在全局上下口碑颇佳。后来由于被怀柔检察院聘去做副检察长,分局犯罪剖绘的技术支持也就只能指望市局技术队了。

彬和他的“指纹·犯罪工作室”是韩教授倍感欣慰的资本。这个“草台班子”的组成很复杂,公、检、法、司、律、监以及社会闲散人员都有,我,雪晶,老何亦是骨干成员。虽说韩教授爱好后,工作室只是作为一个单纯的民间爱好者团体存在,但也发展得越来越正规,网站、杂志专栏、主题咖啡屋,一样不缺。而彬却在这个当口突然带回个莫名其妙的“小”女朋友,同时卸任负责人之职,把整个工作室交给了我

和老何打理。韩教授走了,彬也不在了,“继位”的袁博士可半点不落人后。他一上来就替市局解决了数个要案,而且手法神乎其技,了解经过的人无不赞叹:“科班出身的,就是不一样!”经由袁博士剖绘得以侦破案件,我是亲身感受过的。

那次,袁博士把嫌疑人圈定为某地区的“男性,而是至三十岁,身材瘦小;系从事体力劳动的来京务工人员;未婚;单独居住;无犯罪史;可能穿深蓝色牛仔裤和不系带的三接头皮鞋……”我们按这个标准在那一带进行了为期近一周的排查,最后通过线报,在一个拆迁工地将劫劫犯刘某抓获。刘某不仅基本符合袁博士做出的特征剖绘,更神奇的是,他被捕时,就穿着深蓝色牛仔裤和棕色的三接头皮鞋!

非学无以广才,非志无以成学——诸葛亮