"峰辉建材杯"营销秀
主办:齐鲁晚报 枣庄峰辉建材有限公司
今年暑假 我们天天向上

孩子来参赛 家长来助阵

专家建议家长应适当放手

本报枣庄8月17日讯 (记者 杨霄)本报与峰辉建材有限公司联合主办的"峰辉建材杯"天天向上营销秀活动已经全面展开,记者在采访中发现,不少家长期望孩子在活动中得到锻炼,但是又不敢完全放手。营销专家提醒,家长应适当放手,给孩子发挥空间。

17日早上7点40分,在领取报纸的现场,很多家长在陪同孩子领取报纸。不过在领过报纸后,孩子们的表现各不相同,有的在一旁看着家长忙活,有的则独自一人在整理报纸,有的孩子则和家长分工合作,一起整理报纸。

"活动挺不错,特别能锻炼孩子的胆量,在孩子卖报纸的过程中遭到拒绝的时候,对他们来说也是一种成长。无论怎么样,希望孩子能坚持下来,这样也就达到了参加活动的目的了。"小报童左子悦的爸爸告诉记者。

左先生说,第一天卖报纸的时候孩子有点想放弃,胆子比较小。但经过家人的鼓励,当天又来参赛了。"现在的孩子受到的挫折太少了,成长环境太安逸,对孩子的自身发展很不利。"左先生说,在孩子参加活动的时候,他全程陪同,"一方面给她壮壮胆,另一方面,我也不是很放心。"

针对此次活动专家认为,此类活动能提高孩子与人交往的能力,所以,还是应该适当放手,多在精神上给予鼓励,做孩子坚强的后盾。

报童请注意

报纸需提前一天预订

本报枣庄8月17日讯 (记者 杨霄)17日一大早,不少家长带着孩子来到齐鲁晚报发行部,领取前一天预订的报纸,但也有小报童因没有提前一天预订报纸而耽搁了卖报。

7岁的董文卉找到工作人员想买17日的报纸。当工作人员告诉她报纸需要提前一天预订,17日的报纸没有多余的时候,小文卉急得哭了起来。"我今天还想卖报纸,昨天的20份很快就卖光了。没有报纸怎么办啊。"董文卉的妈妈在一边安慰她说:"没事的,咱们先订明天的吧,今天就不卖了。咱多订一些明天的。"看到其他小选手都有报纸,小文卉哭得更伤心了。

"要不然分你一半吧。"一位帮弟弟来取报纸的市民将自己预订的20份报纸分给了董文卉10份。拿到报纸后,小文卉小声说道,"10份太少了。"临走的时候,小文卉有点懊悔地说:"10份报纸肯定很快就卖完了,明天我得多订一些。昨天那么快就卖完了,今天肯定不够我卖的。唉,都怪自己太粗心了。"

在此,主办方要提醒参赛的小选手们,每天卖完报纸之后,要到齐鲁晚报发行部去预订第二天的报纸。预订报纸的价钱是每份0.35元,每天报纸的数量是根据预订数额来印刷的,所以为了每位参赛小选手都能每天顺利领到报纸,大家一定要提前到文化路齐鲁晚报发行部去预订报纸。

每日一星

7岁小云惠是个卖报的小行家

在营销秀第一天,第一个将20份报纸卖光的7岁小女孩宗云惠,17日上午又独自一人卖掉了20份报纸。

17日上午8点多,记者在振兴路上的房管局公交站牌下,看到宗云惠一个人站在那里,身上背着一个小挎包,面前小板凳上摆放着齐鲁晚报。时不时有人从旁边经过,小云惠总是很有礼貌地走上前去询问:"叔叔阿姨,要买报纸吗?是齐鲁晚报,5毛钱一份。""奶奶,要不要买一份齐鲁晚报?就5毛钱……"听着小云惠稚嫩的声音,不少市民都会停下脚步买一份报纸。

当小云惠忙着找零钱的时候,买报纸的市民说:"没有就不用找了,就当奖励你的。"可是小云惠坚持要把零钱找给顾客。大约过了半个钟头,小云惠的20份报纸就仅剩4份了。小云惠拿着剩下的4份报纸,到附近的门市很顺利地就把报纸全部卖掉了。

下午,记者来到发行部,见到了小云惠正要预订明天的报纸。她的妈妈朱女士告诉记者,17日的20份很轻松就卖完了,"明天她想预订30份,我怕她卖不完会不开心,正跟她商量,要不然今天就多订两份,订22份,一点点增加,免得孩子有压力。"

本报记者 杨霄

7岁的宗云惠摆出庆祝的姿势。

我要为自己继续加油!

第一份报纸是在德克士卖出的。

我一开始不敢张口说话,后来在妈妈的再三鼓励下,我走向一位正在吃早餐的阿姨,从包里拿出一份报纸,对她说:"阿姨,我们正在搞齐鲁晚报暑期营销秀活动,您支持支持我,买份报纸,等吃完早餐后看吧!""一份报纸多少钱?"阿姨问。"五角钱!"我笑着说。阿姨从包里拿出了一个五角硬币给我。"谢谢阿姨!"我满怀欣喜地卖出了第一份报纸。

我又来到一位叔叔面前推销报纸,那位叔叔也买了,但他给我一张一元纸币,我原本要找他钱,可他却说:"不用找钱了,那五毛就给你了!"妈妈说:"不能不找别人的钱哟!"于是,我又从妈妈给我带的钱夹里拿出那位阿姨给我的硬币,找给了那位叔叔。

后来,我们又去了永和豆浆去销售,可让我失望的是,没有卖出去一份报纸!我觉得那时的我快要崩溃了,似乎剩下的报纸都卖不出去了。

不知道是谁给了我勇气,接下来我在银座超市周围还有银行里又顺利卖出了许多份报纸,最后又在银座超市里面卖了许多份,就剩下最后九份了!可这时的我也已是满头大汗,筋疲力尽,一点儿也不想再卖了!于是,妈妈就带我到肯德基去补充体力。

在妈妈点餐时,我趁机寻找顾客,"叔叔,我们正在搞齐鲁晚报营销秀的活动,您买份报纸看吧!就五角钱。"那位哥哥说:"你喊我哥哥我就买!"我甜甜地喊了一声哥哥,然后这位哥哥又替他的朋友买了2份。我太感谢这一桌人了!他们帮我减轻了三份负担。

我的最后六份报纸也都是在肯德基店里卖完的。虽然也遭遇了拒绝,心里也很失望,但我还是一次次鼓起勇气,坚持通过自己的推销,最终圆满完成了任务。我要为自己继续加油!

枣庄市立新小学三·五班 贾文聪

2011年8月16日

(李淼 整理)

糖尿病人选择知蜂堂的5大理由

1平稳血糖,让降糖药减吃减少

2知蜂堂蜂胶从根源上避免并发症出现

3一物多能,对每一种并发症作用者很强,免除多药同服烦恼

4知蜂堂相伴解决之力,感冒、高血压、肠道症状

5无毒副作用,更能保肝护肾

12周年 知蜂堂送大礼

活动时间:2011年8月19日—22日

知蜂堂枣庄专卖店:振兴路(文化路小学门口)周四白

薛城区专卖店:苏门答腊(薛山公园向行)米锅两校台后

对面(活动时间:8月20日(仅此一天)

台儿庄:人民医院(原向门对面)李昕参大药房

活动时间:8月21日(仅此一天)

咨询电话:0632-3125150