

公

告

单县湖西驾校有限公司股东马世德,根据2011年3月9日达成的股权转让协议于同年3月14日将1460万元股权转让金全部交给公司财务科,部分股东已按照该协议领取了股权转让金并已退出了湖西驾校股份,公司曾于2011年6月22日在菏泽日报公告未领取股权转让金人员限期领取,现已有三分之二以上的股东领取了股权转让金,但仍有张常锁、张世海、丁淑敏、单长敬、唐法元等人拒不领取。为避免损失进一步扩大,湖西驾校决定自公告之日起将张常锁、张世海、丁淑敏、单长敬、唐法元等人未领取的股权转让金退还给受让人马世德,湖西驾校和股东马世德保留追究上述人员因违约造成的经济损失和法律责任。

特此公告

单县湖西驾校有限公司

2011年8月25日

风骏皮卡夏季关怀惠民巡展服务到家

近日,菏泽正通汽贸有限公司正在开展风骏“冠军皮卡惠民行”巡展活动:即日起至8月31日,服务车队将以展示、宣讲等方式在周边县镇巡回展出,向新老客户介绍风骏产品信息,并提供免费的上门检测服务,现场订购车辆可在原有优惠基础上再优惠2000元现金。

“巡展活动自开展以来,备受好评,为进一步扩大巡展的服务范围,我们8月份延续了惠民巡展活

动,希望新老用户足不出户就可享受到风骏品牌的贴心关怀。”活动负责人表示,“与其他品牌不同,我们的“惠民巡展”活动在为顾客全面介绍、讲解风骏高端品质、节油驾驶技巧的同时,还开展“服务快递”工程,为风骏车主提供了空调、制动、转向、底盘等系统免费上门检查服务,并赠送用于工时材料优惠的“骏友专属卡”;若用户更换雨刮片,还可享受到买一赠一的优惠服

务。”

自“汽车下乡”优惠政策取消后,本已处于限行地位的皮卡处境更加困难,如何在激烈的市场竞争中获得更多的市场份额成为皮卡厂商工作的重点。因此,各厂商运用促销、品牌活动等提升品牌知名度。“作为行业的领导者,风骏皮卡除了推出新品2.5TCI车型外,还加强品牌活动以及服务力度,此次“惠民”主题巡展活动,就是服务提升的重要

体现,通过售前宣讲、售后上门服务为客户提供便利。”活动负责人进一步表示。

目前,风骏皮卡连续13年获全国销量冠军,是国内唯一获得欧盟WVTA整车认证的高端皮卡。为进一步彰显可靠耐用的产品品质,风骏皮卡在开展巡展、试驾、服务快递活动的同时,进行了一系列的品牌活动,如25000里耐力长征行,风骏皮卡通过全程负重250公斤,历经荒漠、戈壁、高山等复杂地形以及大风、雨雪、沙尘等恶劣天气,充分验证了其极强的适应能力和良好性能。再如,“挑战2.56升,风骏皮卡绿色节油训练营”活动,展现风骏科技节油魅力的同时,为车主介绍了适用的节油技巧,得到全国风骏车主的好评。

相关人士表示,随着市场竞争越来越激烈,汽车后市场成为皮卡厂商树立品牌形象的一块重要阵地,风骏皮卡巡展、试驾、服务

(彭举)

菏泽润东店：比亚迪S6抢车会圆满结束

8月24日,位于菏泽市黄河东路交通汽车大市东200米路北,菏泽润东比亚迪汽车4S店展厅内“比亚迪S6大型抢购车会”活动隆重开幕,活动现场气氛火爆,当日进店有礼,有奖问答,以及抽奖活动都有声有色,来店客户纷纷不绝,足以感受到比亚迪S6的热销场面,S6车源十余台,通过此次活动车辆一扫而空,很多客户都出现暂时买不到自己爱车的现象。

作为比亚迪旗下首款城市多功能SUV车型,比亚迪对S6品质的打造可谓是精益求精。自去年与奔驰合作以来,比亚迪吸收

借鉴了汽车发明者百年来的品质理念,从设计、生产制造每个环节对品质严格把关,整车品质得到了极大提升。

(张虹 吴丛然)



三年征程谱写世嘉“冠军进化论”

2008年,世嘉两厢作为WRC冠军座驾C4 WRC的国产车型正式上市;2009年,世嘉三厢上市,与两厢组成双子车型征战中级车市;2011年,世嘉车系迎来上市三周年,经过三年的市场磨砺和考验,稳居主流中级车市的第一阵营。

秉承“原汁原味”引入原则的世嘉,不仅继承了WRC“6冠王”纯正的冠军基因,还通过与欧洲同步的制造工艺和品控管理体系,确保世嘉的冠军品质。

“操控”绝对称得上是世嘉的专属标签。作为世嘉的

原型车,雪铁龙C4 WRC自2007年征战至今,助力雪铁龙多次获得“年度冠军厂商”,并与勒布一同包揽全部年度总冠军头衔,斩获60余个分站冠军,谱写了一段冠军传奇史。

车格即人格,每一款车型都代表着一种人群的生活态度,世嘉也不例外。从征战WRC赛场,谱写一段赛车界传奇史的勒布,到享誉海内外、囊括了奥运会、世锦赛、汤姆斯杯、苏迪曼杯、世界杯共五大世界顶级赛事13个冠军头衔的世界羽毛球史上“大满贯”第一人林丹,他们虽

(张艺)

越然而生 越你所想

节能补贴3000元 厂商先行

特点: 潮酷别致的线条, 更彰显与众不同自信。

城市悦行派——K2, 让你在众星环绕的行进中, 依旧沿途独特的风景。在有限的驾乘空间与整车设计的时间河流中, 与私人顾问的专属坐标……

东风悦达·起亚

东风悦达起亚汽车销售公司 全国服务热线: 400-779-0808 网站: www.dya.com.cn

菏泽正通汽贸有限公司东风悦达·起亚 4S 专营店

地址: 菏泽市昆明路中段 (开发区西区) 咨询热线: 0530-5602766

传真: 0530-5626668 售后服务热线: 0530-5562568 6060298

二手车置换业务: 0530-5602766

聊城恒昌汽贸公司 地址: 聊城县蒋庙灯塔南 300 米 销售电话: 13561339735

单县恒光汽车销售有限公司 地址: 单县开发区创新路中段路东 销售电话: 0537-5121

曹县恒峰汽车贸易有限公司 地址: 曹县魏湾镇厂南 1020 米 销售电话: 2050001

聊城北方汽车公司 地址: 聊城南环路与临清路交叉处 销售电话: 18801645889

威海民和汽贸 地址: 威海南海路老汽车站 (原大成) 宾馆西 100 米路南 电话: 0539-711 15275347744

巨野源杰汽贸 地址: 巨野县东南南外环南源杰东 电话: 1367300304